БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№20 (451) 19 марта 1998 года четверг

СОБЫТИЕ

«ЗАЙЦУ» ВЕЛЕНО СКАКАТЬ НАЗАД

Дмитрий МАШАРА

Информационный голод операторов валютного рынка, вызванный отсутствием официальных заявлений властей Беларуси по поводу скачкообразной девальвации национальной валюты, был утолен в течение нескольких дней. Руководители разного уровня не скупились на комментарии и угрозы в адрес «виновных». Критическая масса информационного прессинга была достигнута — и мы смогли наблюдать моментальное «укрепление» наличного белорусского рубля в обменных пунктах. Высказывания властей, а также переписка с коммерческими банками привели к некоторому снижению котировок белорусского рубля и на межбанковском валютном рынке.

Но несмотря на обилие официальных версий происходящего и обвинений в адрес банков-спекулянтов, по-прежнему не совсем понятно, почему резкая девальвация произошла именно сейчас. Кому она была выгодна и можно ли было ее избежать — вот вопросы, которые остаются открытыми.

У Нацбанка Беларуси, скорее, следовало бы спрашивать не о том, как он посмел допустить обвал курса, а о том, как удавалось удерживать этот курс на протяжении последних трех месяцев. Не обладая необходимыми резервами и при этом не оглашая данные об их объемах, Нацбанк все-таки проводил ежедневные валютные интервенции на московском валютном рынке. К середине февраля его присутствие стало настолько ощутимым, что рынок начали покидать спекулянты и появилось даже мнимое ощущение стабильности национальной валюты. Рубль укрепился на уровне 43500 BLR/$, и мнение о «слабом» Нацбанке Беларуси стало отходить на второй план. О фундаментальных причинах девальвации вспомнили лишь тогда, когда Нацбанк полностью прекратил активные операции на московском валютном рынке.



У «зайца» — заячьи повадки

Финансовые власти Беларуси уже знают, что «виртуальную» валюту необходимо возвращать в установленные границы нематериальными методами, а точнее — методом психологического воздействия. 12 марта в Администрации президента Беларуси состоялось закрытое совещание с участием ряда руководителей коммерческих банков. 13 марта на имя председателя правления Национального банка и руководителям коммерческих банков была направлена теллеграмма, в которой глава президентской администрации сообщил, что президент выражает *«крайнюю неудовлетворенность положением дел на финансовом и прежде всего на валютном рынке страны»* и назвал это положение *«далее нетерпимым»*. В документе говорится: *«Президент РБ обязывает вас незамедлительно принять меры по стабилизации ситуации и предупреждает о вашей персональной ответственности. В ближайшее время вы будете приглашены к президенту РБ для отчета о принятых мерах»*.

Предупреждения возымели действие уже 13 марта, когда после 12.00 обменные пункты начали котировать белорусскую валюту по отношению к доллару США в пределах 47000-49000 BLR/$ (вместо 54000-57000 BLR/$ несколькими часами ранее). «Нормализация» ситуации на внутреннем валютном рынке не была подкреплена результатами переговоров белорусской правительственной делегации с руководством Центробанка. По сведениям «БДГ», исход белорусско-российской встречи 13 марта был предрешен — руководство Банка России возможность финансовой поддержки Беларуси для себя исключает.

16 марта премьер-министр Сергей Линг, секретарь госбезопасности Виктор Шейман, председатель Комитета госконтроля Николай Домашкевич и председатель правления Нацбанка Геннадий Алейников отчитались перед президентом страны о положении дел на валютном рынке, которое повлияло на ценообразование. По мнению главы государства, происшедшее не имеет объективных причин и вызвано спекуляциями на валютном рынке, усилившимися во время отсутствия президента в стране. По заявлению пресс-службы, *«глава государства в жесткой форме потребовал от председателя правления Нацбанка Г.С.Алейникова незамедлительно провести совещание банкиров и до конца недели принять меры по урегулированию ситуации на валютном рынке страны, восстановлению обменного курса белорусского рубля на уровень начала месяца»*. Президент также поручил премьер-министру и председателю Комитета госконтроля обеспечить устойчивость ценообразования и наказал не допускать превышения ежемесячного двухпроцентного роста цен. В случае невыполнения данного требования возможны кадровые перестановки в правительстве и Комитете госконтроля. Несколько ранее президент пригрозил отставками и главному банку страны.

Накал страстей вокруг кадрового вопроса привел к тому, что в начале недели на банковском рынке распространилась непроверенная информация о готовящемся смещении первого председателя правления Нацбанка Николая Кузьмича. Однако это предположение не было подтверждено в Нацбанке, а г-н Кузьмич присутствовал на банковском совещании.

Оно состоялось 17 марта и было оценено некоторыми участниками как достаточно жесткое. С докладами выступили председатель правления Нацбанка Геннадий Алейников и первый вице-премьер Петр Прокопович. В выступлении главы Нацбанка прозвучала мысль о том, что денежная политика главного банка не дает оснований для паники. В доказательство были приведены следующие цифры. На финансирование посевной Нацбанк привлек более BLR 2,2 трлн за счет коммерческих банков, в то время как агропромышленному сектору в виде кредитов было выдано всего около BLR 2,1 трлн. К тому же в настоящее время денежная масса меньше, чем по состоянию на 1 января текущего года. С другой стороны, аргументы главы Нацбанка подтверждают версию о том, что столь резкого падения курса можно было избежать.

Массированность и масштабность административных мер, предпринятых в течение последних дней, заставляют провести аналогию с событиями начала прошлого года. Именно 13 февраля 1997 г., в пиковый момент обвала курса белорусского рубля, руководство Нацбанка провело совещание с белорусскими банкирами, которые были предупреждены, что поиск любых способов конвертации белорусских рублей по курсу, не вписывающемуся в официальные рамки, чреват для них потерей лицензии. А 14 января 1997 года постановлением начальника следственного управления прокуратуры по подозрению в злоупотреблении служебным положением в период исполнения обязанностей председателя правления АКБ «Беларусбанк» была арестована председатель правления Нацбанка Тамара Винникова, которая, кстати, всегда высказывалась против девальвации рубля. В результате молниеносного и масштабного прессинга валютный рынок замер, в обменных пунктах курс застыл на отметке 22050 BLR/$ (вместо 35000 BLR/$ в пике кризиса). Кроме председателя правления Нацбанка, тогда пострадал банковский рынок наличной валюты: банки не смогли конкурировать с «черным» рынком и начали сокращать количество обменных пунктов.

Насколько сильный и долгий эффект даст нынешнее административное ужесточение валютно-финансовой политики — покажет конец недели. На 20 марта намечено совещение у президента, на котором финансовые власти отчитаются о результативности осуществленных мероприятий.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

УЗНИКИ РЕЖИМА ОБЪЕДИНЯЮТСЯ В АССОЦИАЦИЮ

Отдел информации «БДГ»

С инициативой создания белорусской ассоциации узников режима Лукашенко выступили Павел Шеремет, Славомир Адамович, Дмитрий Завадский, Григорий Кийко, Вадим Лабкович, Вячеслав Сивчик и Юрий Ходыко.

«Сегодня в Беларуси ни один гражданин не может ощущать себя достаточно защищенным. Власть систематически нарушает права граждан на свободу слова, собраний, демонстраций. Разрушаются экономика, культура, традиции белорусского этноса, национальная белорусская школа, падает уровень жизни людей»,— говорится в обращении, подписанном пострадавшими от преследований властей общественными деятелями.

В документе говорится, что уже тысячи людей подвергнуты репрессиям, избиты в ходе мирных акций протеста, оштрафованы на крупные суммы, брошены за решетку. Причина в том, что в 1994 году к власти пришел режим, не способный не только решить проблемы страны, но даже понять их. Вместо работы по выводу Беларуси из кризиса он предпринимает бесконечные авантюры, которые только усугубляют положение. А чтобы скрыть свою неспособность управлять страной, режим пытается «оболванить» или запугать людей. И все чаще для этого используется уголовное преследование.

Своими целями авторы обращения считают помощь всем людям, которые пострадали от репрессий начиная с 1994 года, поддержку политических узников и их семей, информирование международной общественности о нарушениях прав человека в Беларуси.

СУДЫ

НАЗНАЧЕНА ДАТА СУДА НАД ВАДИМОМ КАБАНЧУКОМ

Отдел информации «БДГ»

23 марта состоится суд над членом «Молодого фронта» Вадимом Кабанчуком, который уже пять месяцев находится под стражей в следственном изоляторе Минска.

Напомним, что Кабанчук был задержан в октябре прошлого года, после проведения шествия против голода и нищеты. Возле входа на станцию метро «Тракторный завод» к Вадиму подошли двое в штатском и, не предъявив никаких документов, усадили его в стоящую рядом машину. Поскольку Вадим оказывал сопротивление, за него попытались заступиться стоящие на остановке люди, однако им было объяснено, что происходит задержание опасного бандита.

Следствие по делу Кабанчука было завершено около двух недель назад. На основании якобы имевших место в ходе акции фактов сопротивления Кабанчука милиционерам ему предъявили обвинение в нарушении статей 201, ч.2 (злостное хулиганство) и 186 (сопротивление сотрудникам милиции) Уголовного кодекса. В случае доказательства его вины молодофронтовцу грозит от 1 до 5 лет лишения свободы.

Дело Кабанчука будет рассматриваться в Минском городском суде.

ОППОЗИЦИЯ

НИКОЛАЯ СТАТКЕВИЧА БУДУТ СУДИТЬ ЗА АНТИПРЕЗИДЕНТСКИЕ ЛОЗУНГИ

Отдел информации «БДГ»

19 марта состоится судебный процесс над лидером Белорусской социал-демократической партии Николаем Статкевичем. Напомним, что он был задержан работниками милиции 15 марта, сразу после проведения митинга и шествия, посвященных Дню Конституции.

Лидер социал-демократической партии был задержан на основании того, что демонстранты во время шествия к Оперному театру скандировали лозунги, якобы оскорбляющие высших должностных лиц Беларуси. Как известно, в митинге принимали участие представители ряда политических партий. Однако заявка на его проведение подавалась в Мингорисполком от имени руководителя Белорусской социал-демократической партии.

Следователи суда Советского района инкриминировали Николаю Статкевичу нарушение статьи 167 Кодекса об административных правонарушениях. Законом предусмотрено в таких случаях наказание в виде штрафа от BLR 150 тыс. до BLR 300 тыс. либо арест на 15 суток.

Ожидается, что приговор Николаю Статкевичу будет вынесен уже 19 марта.

ОППОЗИЦИЯ

БНФ ГОТОВИТСЯ К 80-ЛЕТИЮ БЕЛОРУССКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Наталья КУЛАГИНА, БелаПАН

Вопросы, связанные с организацией праздничных шествия и митинга, посвященных 80-й годовщине провозглашения Белорусской Народной Республики, обсуждались на очередном заседании управы БНФ, прошедшем 16 марта.

Санкционированный властями митинг пройдет в Минске 22 марта; сбор его участников назначен на 12.00 на площади Якуба Коласа. На заседании управы отмечалась необходимость придать акции яркий, праздничный характер. Во время шествия состоится возложение венков к памятникам Якубу Коласу, Янке Купале и Максиму Богдановичу.

Помимо этого, районные структуры БНФ организуют в различных точках белорусской столицы праздничные пикеты, приуроченные к годовщине образования БНР. Так, на 17 марта запланировано проведение пикетов в микрорайоне Серебрянка и на площади Якуба Коласа, а 21 марта аналогичная акция пройдет в Советском районе столицы.

ВИЗИТЫ

БЕЛОРУССКИЕ ЭКОНОМИСТЫ ПОБЫВАЛИ В ВЕНГРИИ

Ирина ЛЕВШИНА, БелаПАН

Завершился визит делегации белорусских специалистов в Венгрию. Как сообщили БелаПАН в Министерстве внешних экономических связей Беларуси, кроме специалистов МВЭС, в состав делегации входили также представители Министерства финансов и Национального банка.

Белорусские специалисты провели переговоры в министерствах финансов, промышленности, торговли и туризма Венгрии, комиссии по экономике венгерского парламента, Будапештской фондовой бирже, Торгово-промышленной палате Венгрии и других ведомствах.

В ходе визита подписано соглашение о сотрудничестве между министерствами финансов Беларуси и Венгрии. Помимо этого, стороны обсудили вопросы о торгово-экономическом сотрудничестве; сотрудничестве в кредитной сфере; о содействии процессам привлечения и защиты инвестиций; о создании совместных и иностранных предприятий и ряд других.

Достигнута договоренность активизировать подготовку межправительственных соглашений о содействии осуществлению и защите инвестиций, а также о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве. При обсуждении перспектив сотрудничества венгерская сторона выразила заинтересованность в приобретении белорусских тракторов, другой машиностроительной продукции и импортировать в Беларусь автобусы марки «Икарус», а также продукцию сельского хозяйства.

БЕЛАРУСЬ — ЕВРОПА

В ПОИСКАХ УТРАЧЕННОГО

Юрий АЛЕКСЕЕВ, БелаПАН

По поручению Александра Лукашенко белорусский МИД в ближайшее время поднимет вопрос о восстановлении для страны статуса специального приглашенного в Совете Европы. МИД Беларуси намерен также разработать программу внешнеполитических контактов с Европейским союзом.

Как сообщила БелаПАН пресс-служба белорусского дипломатического ведомства, в ходе встречи Александра Лукашенко с Иваном Антоновичем министр проинформировал президента о работе группы ОБСЕ в Минске, о содержании своих переговоров с послом Хансом-Георгом Виком. Президент обратил внимание на то, что важнейшим условием принятия группы было обещание руководства ОБСЕ противиться попыткам «правых» сил изолировать Беларусь от международного сообщества.

И.Антонович проинформировал президента о межмидовских консультациях с внешнеполитическими ведомствами Великобритании, Венгрии, Чехии, Болгарии, Польши, Франции, а также о предстоящих консультациях с МИД Албании, Словении, Хорватии, Греции, Латвии, Литвы, Румынии, Норвегии, Финляндии, Эстонии, Швеции.

А.Лукашенко поручил министру взять под постоянный контроль выполнение торгово-экономических соглашений, заключенных во время его визитов, и ориентировал на продолжение работы по налаживанию добрососедских отношений с приграничными странами. По мнению А.Лукашенко, белорусский МИД недостаточно активно продвигает в международных организациях идею создания безъядерного пространства в Центральной и Восточной Европе.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СОДРУЖЕСТВО

САММИТ СНГ ПЕРЕНЕСЕН НА КОНЕЦ АПРЕЛЯ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Саммит СНГ перенесен на более поздний срок за два дня до того, как должен был начаться.

Встреча глав государств Содружества была запланирована на 19 марта. Утром 17 марта пресс-секретарь российского президента Сергей Ястржембский заявил, что саммит переносится на вторую половину апреля. По словам Ястржембского, основной причиной стало состояние здоровья Бориса Ельцина. Похоже, что это заявление действительно было главной причиной переноса мероприятия. Ведь во встрече к этому времени согласились участвовать даже грузинский президент Эдурад Шеварднадзе и азербайджанский президент Гейдар Алиев, которые прежде отказывались присутствовать на саммите.

Белорусский президент незамедлительно отреагировал на перенос встречи на высшем уровне. После переговоров с оргкомитетом «Славянского базара» он заявил журналистам, что не делает трагедии из случившегося. По словам президента, самым главным для него является здоровье Ельцина, а проводить встречу на высшем уровне без него нельзя, поскольку устав СНГ не предполагает замещения председательствующего на саммите. Кроме того, Лукашенко считает, что встреча глав государств требует лучшей подготовки, и до конца апреля ее как раз удастся обеспечить.

В то же время Лукашенко, судя по всему, считает, что если встреча со всеми президентами СНГ может повредить здоровью Ельцина, то встреча с главой Беларуси будет для него лишь полезна. Визит Лукашенко в Москву должен был начаться за день до саммита Содружества — 18 марта. Когда стало известно о переносе встречи, белорусский президент заявил журналистам (правда, не очень уверенно), что Ельцин его, возможно, все-таки примет.

БЕЛАРУСЬ — РОССИЯ

ВЕСНА. ОБОСТРЕНИЕ ИНТЕГРАЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

Как обычно, весной начинается очередной белорусско-российский интеграционный бум. В апреле позапрошлого года президенты подписали договор о создании Сообщества России и Беларуси, в прошлом — переименовали его в Союз. Теперь речь идет о намерении создать на месте парламентского собрания единый парламент.

Пока нет готовых проектов документов, призванных регламентировать создание и деятельность будущего парламентского образования. В основном по той причине, что между сторонами возникло немало спорных вопросов. Разработкой проектов занимается специальная межкомиссионная группа под руководством депутата Госдумы Мизулиной. Предложения должны быть разработаны до 20 марта, однако к этому сроку они готовы не будут — по крайней мере, с белорусской стороны.

Первый спорный момент — статус будущего объединенного парламента. Неизвестно, будет ли у него право совещательного голоса или он сможет принимать законы. В последнем случае необходимо определиться, в какой сфере парламент будет наделен таким правом.

Еще один важный вопрос — по какому принципу будет формироваться новый парламент. Не удивительно, что Россия настаивает на пропорциональном представительстве в зависимости от территории и количества населения каждой страны-участницы. Вполне естественно и то, что это не устраивает белорусскую сторону, которая настаивает на равном представительстве — по 36 депутатов от каждой страны. С этой проблемой связан и вопрос о выборах — будут они прямыми или косвенными (в последнем случае непонятно, чем новое образование будет отличаться от существующего ныне парламентского собрания).

Нет единого мнения и о том, будет общий парламент однопалатным или двухпалатным. Среди рассматриваемых есть и компромиссный вариант: создание двухпалатного парламента, в котором нижняя палата формировалась бы пропорционально территории и количеству населения на основе прямых выборов, а в верхнюю входили бы по 36 депутатов от каждой страны, делегированных парламентами. Этот сценарий перекликается с предложениями Румянцева.

Непонятно также, как будет формироваться избирательная комиссия (или избирательные комиссии) и кто в ней будет работать. До сих пор не определена дата предстоящих выборов, однако стороны, похоже, сходятся в том, что если выборы состоятся, то в 1999 году, одновременно с выборами в Госдуму.

И наконец, самое важное — то, что любой вариант единого парламента требует внесения изменений в конституции обеих стран. Пока остается открытым вопрос о способе внесения таких изменений (если, конечно, они будут вноситься) — путем референдума или решением руководящих союзных органов.

ХАРТИЯ'97

АНДРЕЯ САННИКОВА ПРИМУТ В БЕЛОМ ДОМЕ

Отдел информации «БДГ»

Общественное объединение Хартия'97 продолжает расширять свои международные контакты. 21 марта началась поездка в США бывшего заместителя министра иностранных дел Андрея Санникова, который выступает в качестве координатора по внешним связям Хартии. Г-н Санников намерен провести встречи в Белом доме, Госдепартаменте и конгрессе США.

Запланированы его лекции и выступления в Колумбийском университете, фонде Карнеги, колледже Барнарда, на круглых столах в Международной лиге прав человека, в других международных организациях, на брифингах и пресс-конференциях. Предполагается, что во время поездки Андрея Санникова в США будут проведены переговоры о создании представительства Хартии'97 в США — аналогичного тому, что уже работает в Брюсселе.

А брюссельское представительство Хартии намерено 25 марта отпраздновать годовщину провозглашения Белорусской Народной Республики. В этот день откроется выставка белорусских художников, на которой будут экспонироваться около полутора десятков работ Алеся Марочкина и Алеся Родина, а также несколько работ Григория Кийко, который был осужден на принудительные работы за участие в весенних акциях протеста прошлого года. На открытие выставки приглашены депутаты Европарламента.

ВИЗИТЫ

ФРАНЦУЗСКИЙ ДИПЛОМАТ ИГРАЕТ НА СКРИПКЕ И ВЕРИТ, ЧТО БУДУЩЕЕ БЕЛАРУСИ — С ЕВРОПОЙ

Елена ДАНЕЙКО

С двухдневным рабочим визитом в Минске побывал директор департамента континентальной Европы министерства иностранных дел Франции г-н Доменик Шассар. В ходе визита в Беларусь он встретился с министром иностранных дел РБ г-ном Антоновичем, бывшим послом Беларуси во Франции, а ныне замминистра иностранных дел г-жой Мазай, замминистра иностранных дел Сергеем Мартыновым, помощником президента Уралом Латыповым, с послами государств—членов Европейского союза, членами консультативно-мониторинговой группы ОБСЕ, руководителями совместных франко-белорусских предприятий, студентами ЕГУ, а также некоторыми представителями оппозиции.

На встречах обсуждались текущие проблемы и перспективы двусторонних франко-белорусских отношений, а также перспективы развития сотрудничества в рамках Европейского союза.

Идея построения общего европейского дома неразрывно связана с существованием проектов, аналогичных тому, в рамках которого существует франко-белорусский факультет Европейского гуманитарного университета. Возможно поэтому директор департамента континентальной Европы французского МИД проявил интерес к деятельности Европейского гуманитарного университета и, в частности, его франко-белорусского факультета, открытого в 1993 году по инициативе посольства Франции в Минске. На встрече со студентами Доменик Шассар ответил на вопросы, касающиеся предстоящего расширения Европейского союза за счет бывших соцстран, а также стран, достигших определенного уровня, необходимого для вхождения в единый европейский дом.

Г-н Шассар подчеркнул, что деление на страны, которые могут войти в ЕС в первую, вторую или третью очередь, существует лишь условно. Степень сближения с ЕС будет зависеть от скорости преодоления проблем т.н. переходной экономики, которые в каждой стране имеют свои особенности и, следовательно, свои сроки решения. Государствам, желающим стать членами Европейского союза, предъявляются одинаковые условия — приверженность демократическим принципам, соблюдение прав человека, свобода СМИ, определенный баланс частной и государственной собственности и готовность к конкуренции в условиях рынка. Так как при отсутствии таможенных барьеров могут возникнуть дополнительные проблемы с рентабельностью экономики той или иной страны. Не секрет, что уже сейчас жители некоторых европейских государств опасаются вероятного засилья, например, дешевой иностранной сельхозпродукции и рассматривают заключительный аккорд экономического объединения — введение евро — как реальную угрозу снижения жизненного уровня.

На вопрос присутствовавшего на встрече депутата Верховного Совета 13-го созыва Валерия Щукина об отношении официальной Франции к руководству Беларуси г-н Шассар ответил, что в его стране признают легитимность нынешних белорусских властей. В противном случае было бы невозможно открытие и работа в Беларуси дипломатического представительства Французской Республики. Он отметил также, что Беларусь и Францию связывают дружеские и партнерские отношения. Однако это не значит, что в отношениях между нашими странами не существует абсолютно никаких проблем. Не секрет, что многие европейские страны (члены ЕС, куда входит и Франция) выражают озабоченность по поводу того, что демократические процессы в Беларуси развиваются не так быстро как в некоторых других странах Восточной Европы, и взгляды белорусского руководства на проблемы прав человека и свободы прессы не полностью соответствуют западным критериям оценки. Однако г-н Шассар выразил надежду, что Беларусь будет идти по пути сближения с Европейским сообществом, так как ее история неразрывно связана с историей Европы, и, кроме того, он убежден, что *«многие люди во власти понимают, что существующие препятствия преодолимы и будущее Беларуси — в общем европейском доме»*.

В беседе с корр. «БДГ» глава французского дипломатического представительства в нашей стране г-н Фасье не уточнил, с какими именно представителями оппозиции встречался высокопоставленный сотрудник французского МИД, однако отметил, что визит г-на Шассара был организован таким образом, чтобы он мог составить наиболее полное представление о ситуации в стране, о перспективах и уровне развития франко-белорусского сотрудничества в различных областях на основе личных впечатлений.

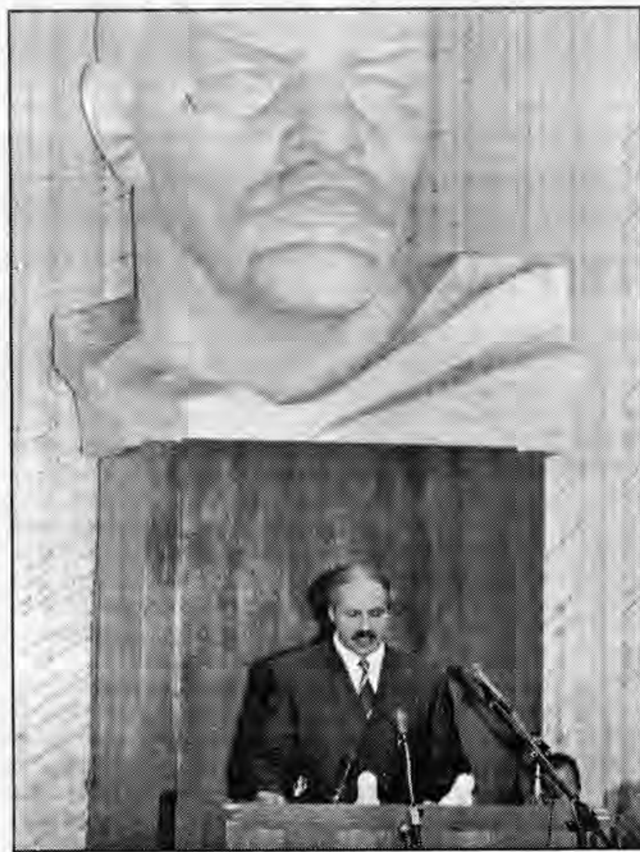
Есть основания полагать, что одним из самых сильных личных впечатлений от нынешнего пребывания в Минске стало непосредственное участие г-на Шассара в прошедшем в минувшую пятницу в Республиканском музыкальном колледже при Белорусской академии музыки заключительном концерте той части фестиваля франко-белорусская «Музыкальная весна», которая прошла в Минске. Как и многие известные дипломаты, директор департамента континентальной Европы французского МИД, имеет высшее профессиональное музыкальное образование. Возможно поэтому сыграть после напряженного трудового дня вместе с известным белорусским пианистом Тимуром Сергеенеей (практически без репетиций) сонату Клода Дебюсси для скрипки и фортепьяно в трех частях, похоже, не составило для него никакого труда. Аплодисменты были непродолжительными, но достаточно бурными.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРЕЗИДЕНТ СЧИТАЕТ, ЧТО НАЧАЛАСЬ АТАКА ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ

Отдел информации «БДГ»

После возвращения из Ирана и Сирии в минувший вторник президент Беларуси впервые общался с широким кругом журналистов. Как ни странно, обсуждаемые темы свелись к деньгам: обвал курса белорусского рубля, обвинения в наличии у главы Беларуси личных счетов в зарубежных банках, финансирование Западом оппозиции... Итак, проблема номер один — курс национальной валюты.



— С моей стороны никакой реакции не было в течение полутора суток. Я не хотел горячиться и спешить, я просто хотел разобраться. Но чисто эмоционально «усек», что произошло. Вы знаете, наверное, как только президента нет — тут сразу пытаются что-то сделать. Но поскольку очень трудно дестабилизировать ситуацию накануне весны-98, к которой так готовятся эти наши прозападные оппозиционеры (трудно дестабилизировать, потому что люди поддерживают власти, в том числе меня как президента), начали пробовать через финансы, через экономику. Мы это знали, мы этого ожидали. Я поручил Совету безопасности в течение суток доложить, что произошло, поскольку они отслеживали ситуацию. Должен вам сказать, что обвал белорусского рубля произошел не в Беларуси, как пытаются сделать в России отдельные чиновники высокопоставленные представить (вы, наверное, видели: Николай Сванидзе интервьюировал известного человека). Обвал курса произошел на московском рынке. Цепочка была простая (здесь банкиры боятся это сделать, потому что наказание последует немедленно). Цепочка была спланирована так: обваливается рубль на московской бирже, там начинают котировать белорусский рубль по низкому курсу; второе звено — идут наши банкиры, белорусские; третий этап (что меня больше всего волнует) — это обвал цен по многим товарам, прежде всего, продуктам питания.

Я уже как человек кое-чему обученный с точки зрения экономики и практики отслеживаю систему ценообразования. Скажите, какая сегодня необходимость, допустим, в удорожании молочных продуктов?.. Если бы это было в декабре-январе, когда молока меньше, — это другое дело. Но когда пережили зиму, когда уже молока в три раза больше производится... Вдруг повышаются цены. С точки зрения рынка они должны понижаться, раз больше товаров. Наоборот, повышаются. Значит, кому-то это надо было...

Когда мне положили доклад, я все увидел: кто, какие банки, какие люди, какие личности стояли за этим. Тогда последовала действительно очень резкая негативная реакция со стороны президента. Это не значит, что я пытаюсь авторитарно в экономике регулировать какие-то процессы. Нет, я имел для этого достаточно оснований.

Если вы заметили, Администрация президента широко освещала все мои консультации закрытые с членами правительства, с Советом безопасности, Национальным банком и другими структурами. Разговор был жесточайший: или вы выходите на уровень того, что было на начале месяца по курсу рубля и, главное, по ценам, или многих из вас ни в правительстве, ни в Комитете государственного контроля, ни в Национальном банке просто не будет. Были споры, сообщать о жесткой позиции президента по кадровым вопросам или не сообщать. Я сказал: «Немедленно проинформируйте людей». Я не хотел этим сообщением дестабилизировать обстановку в правительстве и органах управления Беларусии. Абсолютно нет, я в этом не заинтересован, но многих на место надо поставить. В ближайшее время мы вас проинформируем, как по 3 по 4 года тому назад были созданы кормушки, и как они до сих пор существовали, наматывали, накручивали цены. Это мы все обществу покажем на фактах.

В завершение темы хочу сказать: не скупайте по бешеному курсу доллары, не скупайте, придется их продавать по более низкому. Потому что этой той денежной массы в Беларуси, о которой Чубайс говорил, нет той массы в Беларуси, чтобы взорвать курс. Когда я приехал, сразу у Линга спросил: «Почему вы вместе с Нацбанком выбросили на рынок деньги?». Он сказал, что три месяца ни одной «пустой» копейки, ни одного рубля не было выброшено на рынок. Мы еще в прошлом году говорили, что нашли безынфляционный источник финансирования для поддержки сельского хозяйства и экономики. Так что все — абсолютная спекуляция, и мы ее не допустим. Как угодно пусть меня оценивают в России, на Западе, в Беларуси, я надеюсь, основная часть населения меня поймет. Цены и курс должны быть адекватны реалиям и развитию экономики. В этой ситуации есть объективный момент: мы поставляем в Россию и другие республики СНГ огромное количество товара, оттуда деньги не получаем. Если точно — получаем 30% валюты, а 70% — это чистый бартер. Денег нет: туда товар отдали, оттуда металл привезли. И получает человек, бизнесмен или предприятие всего 30% в деньгах, остальное — бартер. В бюджет надо отдать деньги, надо выплатить зарплату — денег не остается. Откуда их взять, чтобы поддержать наш курс? Неоткуда. Угробить бартер, как оппозиция предлагает?.. Валюты сегодня ни у России, ни у Украины, ни у Беларуси не хватает. Ну, благо у России есть ликвидный товар, энергоносители. У нас этого нет. Поэтому да, есть и объективные причины в нынешней ситуации. Но они не сложнее, чем в ситуации прошлого года. Мы уже все сопоставили и поэтому мое требование остается жестким и непреклонным.

— Александр Григорьевич, если вернуться к г-ну Чубайсу. Вам не кажется, что союзники так себя не ведут. Как вы вообще прокомментируете высказывание первого вице-премьера России?

— Вы знаете, я вообще не хотел бы комментировать и говорить по поводу этого человека. Во-первых, Анатолий Борисович грамотный экономист. Но чтобы так рассуждать, мягко говоря, без всяких цифр и оснований... Даже школьник себе такого не позволит. Ну, по крайней мере, студент экономического факультета. На каком он основании заявляет о том, что мы накачали экономику пустыми деньгами? Почему он не сказал, сколько мы вбросили в экономику пустых денег? Зачем наводить туман и пыль какую-то.

Обратите внимание на две вещи. Первая — почему вдруг в этот момент такой высокопоставленный чиновник вылез на экран и начал говорить о белорусско-российских отношениях. Что он, приверженец белорусско-российского сближения? Абсолютно нет. Скорее, наоборот. Пусть он меня извинит, если я ошибаюсь, но у меня больше фактов, говорящих, что Чубайс никогда не был «за». Почему он вылез на экран и начал давать интервью? А я вам секрет этот раскрою. Когда мне доложили, какие банки обрушили курс, я собрал помощников и сказал, что очень серьезно рассматриваю возможность встречи с президентом России и буду об этом говорить, если, конечно, буду в Москве. Чубайс испугался, что факты лягут на стол президенту, а ему надо будет нести ответственность. И, видимо, те люди, которых мы проинформировали в Москве, ему сказали: раз ты к этому причастен — иди и объясняйся. Вот подоплека того, что Чубайс вылез на экран и начал лепетать то, что он абсолютно не знает, и оценивать те процессы, которые абсолютно не знает.

Второй момент — его заявление: Центробанк не даст кредит, с бюджетом — посмотрим, но не так, как 130 миллиардов раздали... И все такое прочее. Г-н Чубайс, вы что белорусам 130 миллиардов раздали?.. А после развала страны Беларусь что-то получила от валютных фондов, золотовалютных резервов СССР, от собственности за границей?.. Мы ничего не получили. Безмозгло развалили страну. Все осталось в Москве, даже не в России — в Москве. Мы же не получили ничего. Ничего! В чем нас упрекать? Что долг Советского Союза перешел России? Но ведь не только долг перешел, ведь и России должны, и Россия должна. Был баланс. И потом, в Беловежской пуще думали, что подписывали. Эти упреки из области того, что Беларусь живет за чей-то счет.

И потом, мы не просим у России кредитов. Мы абсолютно ни у кого ничего не просим. И я очень сожалею, что российские средства массовой информации так откомментировали мое выступление на конференции по СНГ, где я перечислял баланс долгов. Я же это говорил не с той точки зрения, что Россия отдаст нам завтра долг. Знаю, что не отдаст, нет у России денег. Я говорил о том, что мы не живем за счет кого-то. Россия нам должна 800 миллионов, мы ей — 120-200 миллионов за энергоносители... Я показывал, что такого дисбаланса быть не должно. Пусть Чубайс посчитает, а потом начинает говорить о кредитах. Не нужны нам ничьи кредиты. Все кредиты, которые мы получили в прошлом году от России, куда вложены? В Ярославль, в производство моторов «евро-3». Сегодня MAN предлагает нам эти двигатели, мы создали совместное производство, но я не хочу, чтобы российские моторы ушли из Беларуси. Я просил у России кредиты для их заводов. Чубайсу, прежде чем наводить туман на какие-то экономические взаимоотношения Беларуси с Россией, надо подумать о том, как он себя ведет.

Приведу еще один пример. У нас единое таможенное пространство — вопросы таможен, пошлин должны решаться совместно. Не может сегодня Россия, не может сегодня Беларусь принять льготное таможенное обложение и таможенные сборы. Чубайс же поехал на Украину и подписал 600 тонн беспошлинной продажи сахара. Какое имели право россияне это сделать без согласования с Беларусью, ведь мы же в едином таможенном пространстве? Я не хочу сказать, что я против Украины. Надо Украине помочь, надо отменить эти барьеры, но это же надо делать согласованно. Нельзя же так поступать: взяли и где-то там за спиной союзников решили. Так по отношению к союзникам не поступают. Не надо этих комментариев, мы разберемся и без Чубайса в Беларуси.

— Состоится ли в ближайшие дни ваша встреча с Борисом Ельциным?

— Не знаю, насколько здоров Ельцин, чтобы состоялась наша с ним встреча 18 марта. Пока посол сказал, что если президент себя хорошо будет чувствовать, то мы с ним встретимся. Если ситуация со здоровьем не важная, то я не настаиваю на этой встрече — здоровье для президента такой крупной державы прежде всего. Я могу только пожелать здоровья президенту, пусть выздоравливает.

— Александр Пупейко выдвинул против вас обвинение. Он заявил о существовании президентских фондов в заграничных банках. Чем вызвана ваша достаточно резкая реакция по поводу этих выступлений?

— Я вообще на эту тему не хотел говорить. Знаете почему? Потому что мы зря раздуваем скандал, выводим его на миллионный уровень. Если кто-то знает, где есть фонды президента, счета, на которых деньги, — скажите мне номер счета и сумму. Я дам доверенность, едьте и получите эти деньги. Кто может поверить, что Лукашенко, которого Запад не переносит вообще, повезет на Запад какие-то деньги и фонды свои разместит там? Это то же самое, что мне завтра «завести» какой-то Онексимбанк в России и положить там деньги. А завтра они меня возьмут за горло, будут держать и диктовать свои условия: это сделай, а не сделаешь — опечатаем твои счета. Помните, в Чехии премьер недавно ушел в отставку. Как они его шантажировали ста тысячами долларов, помните? Я этого не хочу.

Кто в Беларуси поверит в то, что Лукашенко где-то имеет счета? Откуда эти деньги, я что мог их заработать? Нет. У меня такая же нищенская зарплата, ниже чем у отдельных журналистов. Ну, откуда деньги? Значит, украл. Кто в Беларуси поверит, что Лукашенко что-то украл?..

Вопрос в другом. Зачем это? И журналисты комментируют не глубинные процессы того, что на Лукашенко начался накат, а то, что жулик... Это же делается специально, и вы в этом скоро убедитесь. Мы тоже этот процесс отслеживали и отслеживаем. Нужно раскрутить весну-98 в Минске и дестабилизировать обстановку настолько, чтобы президента заставить в 1999 году в нарушение Конституции пойти на парламентские и президентские выборы. Поэтому началась атака по всем направлениям: лично на президента, чтобы его немножко помазать перед народом, измазать грязью; с другой стороны — эти курсы, финансовые проблемы...

На Западе оппозиция наша подвизается... Обвиняют Лукашенко в том, что полетел в Нагано. Извините, это мое право принимать решения. Я знаю, куда мне лететь. Оппозиция за чей счет ездит на Запад, за чей счет она там курсирует?..

Привязывается и ядерный шантаж: Лукашенко продает ядерные технологии, чуть ли не изобрел ядерное оружие... Идет обработка моего избирателя, прежде всего простого человека, потому что грамотный человек не поверит. Готовится почва для решительной атаки в этом году на президента. Если не отстраним от власти, то заставим в 1999 году пойти на выборы. Я уже об этом говорил: у нас есть Конституция, 2001 год — выборы президента, на год раньше — выборы парламента. Я не боюсь этих выборов, даже после этой грязи. Я готов сказать народу только одно: непростые, сложные процессы происходят, но вопрос же стоит не так. Я сегодня мешаю кому-то деньги заработать? Зарабатывайте, я помогу, насколько могу. Но если вы хотите жить в условиях перманентных боев, давайте проведем выборы, давайте одного из оппозиционеров изберем в президенты, пусть он обеспечит мир. Ни один человек сегодня в Беларуси не хочет бойни, мы навоевались, нам хватает. Мы будем раздетыми и голодными, но мы хотим жить спокойно.

Вот о чем сегодня идет речь, сегодня идет речь об очередной атаке на президента Беларуси.

Могу еще один пример привести, совсем недавно получил информацию. Помните, все отмахивались от 32 миллионов долларов на оппозицию. А ведь сегодня в регионах эти программы уже финансируются, народные университеты заработали, преподают оппозиционные деятели. Недавно по линии TACIS 5 миллионов ЭКЮ, это около 7 миллионов долларов, направлено в Беларусь только для финансирования оппозиции. Оппозиционных журналистов, ученых, студентов наших подбивают против режима Лукашенко и везут за эти деньги обучать на Западе. Это целая мощная программа.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

АЛЕКСАНДР ПОТУПА: «МОСКВЕ ОТСТУПАТЬ НЕКУДА — ВПЕРЕДИ ЛУКАШЕНКО»

Андрей МАХОВСКИЙ

В отношениях между Кремлем и Минском как будто наступило затишье. Складывается впечатление, что Лукашенко прорвал-таки информационную блокаду и его поход на Москву приобрел характер церемониального марша. Однако на самом деле ситуация не так однозначна и может иметь прямо противоположное объяснение. По крайней мере именно так считает человек, который еще весной 1995 года предсказал наступление белорусского президента на Москву, политолог Александр ПОТУПА.



— Несмотря на наши союзнические отношения с Россией, очень долго позиция российского руководства (а точнее, российских СМИ) по отношению к Лукашенко была не слишком дружественной. Сейчас, похоже, ситуация изменилась. Критика белорусского президента стала менее жесткой, и Москва довольно спокойно реагирует на вояжи Лукашенко в российские регионы. Означает ли это, что отношение Кремля к «проблеме Лукашенко» действительно изменилось и что наш президент, пусть полуофициально, но признан претендентом на российский престол?

— В общем, претензии Лукашенко на этот пост стали достаточно явными весной 1995 года. Тогда начали говорить, что наш президент может быть довольно интересен определенной части российского электората. Кроме того, перед президентскими выборами в России модель Союза вполне серьезно рассматривалась как повод для юридически грамотного откладывания выборов. Еще до первого референдума было очевидно, что Лукашенко в Беларуси делает то, о чем оппозиция в России только говорит.

Примерно через полгода это стало уже модной и популярной темой в белорусской журналистике. Говорилось о достаточно серьезных возможных моделях завоевания Александром Лукашенко Москвы, в частности — о «политической инфекции» и методе «троянского коня». Эти предсказания, к сожалению, оправдались. Стало понятно, что в белорусских масштабах осуществляется политический эксперимент, который можно успешно применить и в масштабах России, последовательно «инфицируя» электорат лукашенковскими идеями.

Надо иметь в виду, что основную роль играл не сам Александр Григорьевич, а «матрица Лукашенко». Она была важнее, чем его личность как личность возможного претендента на российский престол. Сейчас в России уже сформировался электорат, готовый проголосовать за Лукашенко или его «матрицу». Эта модель очень понравилась многим российским удельным царькам — губернаторам, которым для полного счастья не хватает только собственных таможенных коридоров. По моей оценке, не менее 30% российских губернаторов уже сильно «лукашинизированы».

Вторая модель — «троянский конь». В конечном итоге белорусско-российский Союз очень сильно повлиял на дезинтеграцию в рамках СНГ, на формирование локальных блоков в обход России, что пока, правда, менее очевидно влияет на дезинтеграцию в рамках РФ.

Что касается Союза Беларуси и России, то он мог бы иметь будущее при условии приближения обеих стран к европейским стандартам. К сожалению, получилось наоборот. Беларусь все стремительнее удаляется от Европы. В астрофизике этот эффект называют красным смещением. Беларусь удаляется, от чего все больше «краснеет» в глазах европейцев.

Вероятно, отсюда идет то, что можно условно назвать «папкой Черномырдина» или «файлами Ч». Одна из основных проблем, которая стоит сейчас перед Россией, — это проблема не наследника Ельцина, а гаранта-регента — то есть человека или группы, которые смогут гарантировать перед Западом верность России нынешнему более или менее европейскому политическому курсу. В первую очередь, речь идет, конечно, о Черномырдине, но это вовсе не означает, что именно он — единственный возможный наследник. В первую очередь играют роль его функции гаранта-регента.

По другим вариантам России придется пережить еще более тяжелые времена. Сейчас там есть много проблем, которые нельзя решить без помощи Запада, а точнее, без усиления инвестиционного потока и открытия западных рынков. При нынешнем положении дел проблема регента в России фактически уже существует и в любой момент может стать определяющей. Дай Бог здоровья Борису Николаевичу, но в Кремле понимают, что вопрос этот стоит очень остро. Поэтому решать его российское руководство должно немедленно. Естественно, решение этой проблемы, определение регента невозможно без поддержки Запада соответствующей фигуры. Понятно, что возможному регенту, как и преемнику Ельцина, Запад выдвигает свои условия, без которых признание этой личности невозможно. К числу основных, как я понимаю, относятся три. Это проблема внутренней оппозиции, взаимоотношения с Украиной и белорусский вопрос.

— Какими конкретно могут быть эти условия?

— Ситуация с Украиной понятна. Ей грозит выбор отчаянно красного парламента. Фигура Кучмы устраивает и Запад, и Москву, однако у него могут возникнуть большие проблемы во время перевыборов. Стабильность политической ситуации здесь во многом зависит от стабильных поставок энергоносителей. Поэтому одно из условий «украинского файла» — обеспечить Украину энергоносителями, по крайней мере на период президентской кампании. Кроме этого, вероятно, от России требуется обеспечить достаточно льготный и свободный доступ украинских товаров на свой рынок.

Проблема внутренней оппозиции тесно связана с так называемым «белорусским вопросом». Мы знаем, что «большая семерка» пусть формально, но превращается в «восьмерку». Но все это касается России и Ельцина. Это не касается «прикупа», с которым идет Россия, и прежде всего ее белорусского союзника. К примеру, участие белорусско-российского Союза в «восьмерке» немыслимо. Дальнейшее укрепление этого Союза никак не соотносимо с интеграцией России в структуры западного сообщества. Поэтому вопрос о кремлевском гаранте-регенте и возможном наследнике во многом будет определяться тем, как будет развиваться ситуация с Беларусью. Как я понимаю, развитие ситуации в нынешнем направлении абсолютно не устраивает Запад, да и Кремль тоже.

— Какое же развитие ситуации, на ваш взгляд, наиболее приемлемо для Запада?

— Я думаю, что уже в ближайший месяц ситуация с реализацией «папки Ч» в отношении Беларуси определится. Причем решение может быть самым радикальным. Наиболее вероятен мощный кумулятивный информационный удар российских СМИ по Беларуси. Удар, в сравнении с которым вся предыдущая кампания, включая доклады Антончика, информацию по «Торгэкспо» и прочее, может показаться мелочью. Я думаю, что-то в этом роде возможно, и возможно очень скоро, поскольку Москве необходимо безотлагательно решать проблемы, связанные с существующим в Беларуси режимом.

Наша оппозиция в этой ситуации может рассчитывать только на то, что она станет объектом в чужой сложной политической игре. Когда нынешний период затишья закончится, основная ставка Кремля будет сделана на некую комбинацию старой номенклатурной группы в окружении президента и либеральной оппозиции.

В последнее время президент сделал много ошибок, которые объективно способствовали усилению внутреннего сопротивления. Яркий пример — демарш против Леонова, который был наиболее видным представителем старой номенклатуры. То, как с ним поступили, не добавляет президенту популярности среди чиновников. Наконец, появлению в номенклатурной среде скрытых оппозиционеров способствуют неумение и неспособность делиться, попросту — жадность.

— В какой форме все это может происходить? Кроме информационного удара, возможны ли какие-то более «материальные» формы воздействия на белорусское руководство?

— Как показала практика предыдущих нескольких лет, информационная война, не подкрепленная ничем иным, не ослабила позиции белорусского президента.

Я думаю, это были несерьезные, разрозненные действия. Третья мировая война уже была информационной. Просто должно пройти некоторое время, чтобы мы это осознали. У этой войны есть свои правила. Когда наносится кумулятивный удар, когда вскрываются огромные пласты информации — от финансовых документов до медицинских,— противопоставить этому что-либо сложно. Тем более, если все эти документы существуют, а все обвинения имеют под собой реальные основания.

— О существовании каких медицинских документов может идти речь?

— В природе существует все. Все зависит от того, на какие затраты готова пойти сторона, наносящая удар. Действия нашего руководства крайне раздражают Кремль, и в этой ситуации могут быть использованы все средства. Кумулятивный удар и время от времени всплывающие документы о каких-то нарушениях — это совершенно разные вещи. Одно дело, когда отдельная телекомпания хотела поставить кого-то на место, и совсем другое — когда преодолены все границы, и на кон ставится судьба самой власти.

А то, что таких документов существует достаточно много, очевидно. Начать можно, к примеру, с разного рода наследников «Торгэкспо». Хотя этих наследников много и они достаточно размыты, интересной информации здесь можно найти массу. К примеру, «Белторгинвест» — любопытный вопрос о торговле авиатехникой, о водочных сверхприбылях... Все это очень серьезно, и может быть использовано, включая такие мелочи, как поездка в Нагано на две недели за государственный счет.

Потом, нужно ведь учитывать, что белорусская экономика теснейшим образом связана с российской. Наша зависимость от поставок российских энергоносителей, сырья и комплектующих, от допустимого Россией уровня бартера и одновременно интересы наших производителей на российском рынке настолько очевидны, что подробно говорить об этом нет необходимости. Не дай Бог завтра появятся таможенные столбы — все «процветание» кончится.

— Означает ли это, что на сей раз дело не ограничится информационным ударом?

— Дело в том, что экономические меры здесь не доминанта и не самоцель. Но если, к примеру, наступит ситуация, когда белорусский рубль станет совсем нечем держать — возникнут новые проблемы. Одновременные информационный и инфляционный удары — это очень неприятно.

— Какой может быть конечная цель этой кампании?

— Мягко говоря, постановка Беларуси на демократические рельсы развития. С Александром Григорьевичем или без него. Нужно понимать, что задачи будут корректными до последнего момента. Будет так, как бывает, когда кто-то ведет себя вопреки цивилизованным правилам игры. Его долго уговаривают. Применяют прессинг. В конце концов, на его место приходит кто-то другой.

Я думаю, что дальше России терпеть эту ситуацию нельзя. Мне сейчас кажется, что деваться кремлевскому руководству некуда. Если Россия не вытянет эту программу, ее ждут очень тяжелые времена. Кремль покажет, что не способен быть скольнибудь достойным партнером Запада и даже сохранять свою власть в России.

— Когда можно прогнозировать начало этой кампании? Будет ли она как-то приурочена к президентским выборам в 1999 году?

— Приятно делать прогнозы на какой-то отдаленный срок, они быстро забываются. Но в данном случае, я думаю, что все начнется очень скоро. Вряд ли кто-то станет дожидаться 1999 года. Явной реализации этой программы следует ждать уже в ближайшее время, с конца марта—начала апреля. За ближайшие три-четыре месяца пейзаж может измениться крайне резко.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ОБЪЕКТИВНАЯ СТАТИСТИКА ПОДРЫВАЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДОСТИЖЕНИЯ?

Андрей МАХОВСКИЙ

Судя по всему, данные официальных статистических отчетов вновь становятся во многом секретными, как это было в советские времена. Если в прошлом году власть охотно озвучивала количественные показатели макроэкономических успехов, то сейчас ежемесячные статотчеты не поступают даже в парламент. Цифры распространяются среди государственных чиновников под грифом «После прочтения уничтожить». Сегодня мы поговорим об одном из таких документов, который отражает развитие белорусской промышленности.

Всеобщий прошлогодний рост объемов производства общеизвестен. Однако в официальных докладах опускаются некоторые особенности этого подъема. Как известно, прирост промышленного производства в прошлом году составил 17,6%. Увеличение происходило во всех отраслях, за исключением нефтепереработки. Из 2170 предприятий нарастили выпуск продукции 88%. В 1997 году отмечался прирост производства по 400 важнейшим видам продукции. Эти цифры более или менее полно публиковались в официальной и неофициальной печати для того, чтобы проиллюстрировать тезис о начавшейся макроэкономической стабилизации.


Умом приросты не понять, аршином общим не измерить

Но есть и другие цифры, которые делают эту стабилизацию довольно спорной. Прирост промышленного производства, действительно, является неопровержимым фактом. Однако увеличение отнюдь не всегда сопровождалось улучшением финансового положения предприятий. Далеко не вся произведенная продукция продавалась. Только на складах предприятий Минпрома ее скопилось на BLR 7,9 трлн. В пересчете на доллары проданная продукция составляет примерно $200 млн. А общие запасы готовой продукции — более BLR 16 трлн рублей.

Характерно при этом, что не находит спроса как раз продукция флагманов белорусской промышленности. Проблемы со сбытом испытывают МТЗ, МАЗ, БелАЗ. На складах МТЗ скопилось продукции на BLR 1 трлн, БелАЗа — на BLR 832 млрд, «Гомсельмаша» — на BLR 245 млрд, МАЗа — на BLR 600 млрд, МЗАЛа — на BLR 105 млрд, подшипникового завода — на BLR 271 млрд. Все перечисленные предприятия при этом отличились, увеличив объемы производства: МАЗ на 31%, МТЗ на 15%, «Гомсельмаш» на 40%.

И даже если продукция продается, в расчетах высока доля бартера. В прошлом году правительство дважды пыталось сократить удельный вес бартерных операций. В апреле доводилось задание по сокращению бартера на 10-15%. В октябре предприятиям предписывалось свести объемы бартера до уровня, не превышающего 85-90% материальных затрат. Ни то, ни другое задание выполнено не было. Сейчас Минпром намерен уменьшить объемы бартера на 5%.

Но и спасительный бартер не позволяет предприятиям в полном объеме производить взаиморасчеты. Дебиторская задолженность составляет BLR 107 трлн, а кредиторская — BLR 142 трлн. При этом просроченная кредиторская задолженность оценивается более чем в BLR 20 трлн. В два раза возрос долг белорусских потребителей за газ. За прошлый год он увеличился на BLR 3,3 трлн и составил BLR 6,8 трлн. Долги за электроэнергию выросли на BLR 1,86 трлн.

Такая ситуация не могла не сказаться на финансовом положении предприятий. В официальных докладах указывается, что *«финансовое положение предприятий в 1997 году улучшилось»*. Этот вывод основывается на росте показателей рентабельности и уменьшении числа убыточных предприятий. Рентабельность промышленного производства возросла с 10 до 13%. Число убыточных предприятий сократилось с 17,6 до 14%. Однако в отчетах опускается то обстоятельство, что при уменьшении номинального числа убыточных предприятий сумма убытков возросла в два с лишним раза. Если на начало года она составляла BLR 1,4 трлн, то к концу его — уже BLR 3 трлн. В жилищно-коммунальном хозяйстве убыточными были более 60% предприятий.

Бездумное наращивание объемов производства не самым лучшим образом сказалось на ситуации с наличием у предприятий оборотных средств. Как отмечается в докладе, *«высокие темпы роста объемов производства в целом в экономике сопровождались 10%-ным снижением реальных объемов оборотных средств. Это свидетельствует о том, что условия простого воспроизводства в экомике еще не созданы»*. Из 2031 предприятия промышленности не имели собственных оборотных средств 404 (или 20%). 26% обеспечены собственными оборотными средствами ниже норматива. Неплатежеспособными признаны 58% крупных и средних государственных предприятий. При этом в системе Минпрома неплатежеспособны 66% из обследованных предприятий.

В промышленности при фактической рентабельности 13,5% и длительности оборота материальных средств около 100 дней уровень критической инфляции составляет 3,8% при ее фактической величине 4,6%. *«При такой ситуации предприятия вынуждены для покрытия текущих расходов использовать амортизационные отчисления»*,— говорится в отчете. В промышленности на финансирование капитальных расходов использовано 82% амортизации. В дугих отраслях ситуация еще хуже. В сельском хозяйстве на капвложения использовано 27% от амортизации, в транспортной сфере — 44%, в строительстве — 30%. В среднем по народному хозяйству целевым образом расходуется только 60% амортизационных отчислений. В докладе делается вывод: *«В условиях острого дефицита оборотных средств субъекты хозяйствования используют амортизационные отчисления на текущее потребление, а не на воспроизводство основных фондов»*.

Таким образом, прошлогодний прирост производства оплачен оборотными средствами предприятий. Это значит, что при отсутствии рынков сбыта белорусская промышленность просто потратила те деньги, которые могла бы пустить на обновление производства. Не закупалось новое оборудование, не обновлялось старое. В 1998 году у предприятий, наилучшим образом выполнивших наказ президента, могут возникнуть серьезные проблемы с поддержанием взятых темпов роста и даже с удержанием достигнутых высот. В этих условиях даже официальная статистика становится для наших властей слишком правдивым зеркалом. Поэтому достоянием общественности становятся в лучшем случае придирчиво отредактированные и сокращенные данные статотчетов.

Недавно у президента появился новый объект для критики. Александр Лукашенко заявил журналистам, что в Беларуси обнаружился новый враг конституционного строя. На этот раз в пособничестве оппозиции обвинена организация TACIS. Поводом для обвинений стали ECU 5 млн, переведенных организацией якобы для финансирования *«оппозиционной прессы и оппозиционных ученых»*. Причина этих нападок очевидна: TACIS занимается целенаправленным отслеживанием социально-экономической ситуации в Беларуси, в том числе и статистических данных по народному хозяйству. Похоже, с некоторых пор объективная статистика является угрозой социально-экономической стабильности нашего государства.

СОТРУДНИЧЕСТВО

В МИНСК ПРИБЫВАЕТ ДЕЛЕГАЦИЯ ЭСТОНСКИХ БИЗНЕСМЕНОВ

Виктор МАРТИНОВИЧ

18 марта в Минск прибывает делегация представителей деловых кругов Эстонии. Организаторами визита стали Белорусская торгово-промышленная палата и посольство Эстонии в РБ. Ожидается, что 19 марта в БТПП пройдут переговоры представителей эстонского бизнеса с белорусскими промышленниками и предпринимателями.

Делегацию возглавляет представитель Эстонской торгово-промышленной палаты Вийве Тийк. Кроме того, в переговорах примут участие Владимир Редпап — консул Эстонии в Беларуси, сотрудники заинтересованных министерств и ведомств. В состав эстонской группы входят также представители 15 промышленных и коммерческих предприятий. Большинство их специализируется на производстве продуктов питания: рыбопереработке, выпуске молочных продуктов и т.п. Приедут в Беларусь и специалисты по производству отделочных материалов, химической продукции, нетканых материалов и т.д.

Интересы национальной промышленности и бизнеса на переговорах в БТПП будут представлять «Волкомтранс», «Беллакт», Белреахим, Комитет по природным ресурсам. Организаторы встречи предполагают, что основным результатом переговоров станет подписание ряда контрактов о совместной деятельности между эстонскими и белорусскими субъектами хозяйствования.

ИНВЕСТИЦИИ

НА ИНВЕСТИЦИОННОМ ФРОНТЕ БЕЗ ПЕРЕМЕН

Андрей МАХОВСКИЙ

В прошлом номере мы уже сообщали о проекте инвестиционного кодекса. Он не слишком привлекателен для потенциальных инвесторов, зато полностью соответствует общей инвестиционной ситуации в стране. «БДГ» располагает на сей счет данными, официально доложенными коллегии Совета Министров.

За прошлый год в Беларуси освоено BLR 68 трлн инвестиций. BLR 40 трлн направлено на строительство объектов производственного назначения. Тем не менее объектов незавершенного строительства в стране более 19 тысяч. Общая сметная стоимость этого строительства — BLR 300 трлн. По оценке Министерства экономики, на его завершение уйдет как минимум 5 лет.


Помочь вам, чтоль?

Поправить ситуацию могло бы привлечение иностранных инвестиций. Между тем иностранные капвложения в белорусскую экономику остаются явно недостаточными. В 1997 году Беларусью получено $82 млн внешних вливаний. С учетом технических, зернового и правительственного кредитов, полученных из России, общая сумма инвестиций составляет $107 млн. Все средства получены по ранее заключенным контрактам и ранее открытым кредитным линиям. Несмотря на «успехи» белорусской экономики в 1997 году, желающих вкладывать в нее деньги не нашлось.

Доля прямых инвестиций в виде иностранных и совместных предприятий остается ничтожной. В Беларуси зарегистрировано 1113 СП и 592 иностранных предприятия. Работают из них 718 СП и 312 иностранных предприятий.

Характерно, что, не привлекая новые кредитные ресурсы, белорусское правительство не может эффективно использовать даже те кредитные линии, которые были открыты раньше. *«Главной проблемой реализации кредитных линий является наличие просроченной задолженности перед иностранными кредиторами»*,— делают вывод правительственные чиновники.

Общий объем просроченных кредитов составляет $18 млн. Задолженность по кредитным линиям Германии — $15,14 млн, Австрии — $0,57 млн, Японии — $2,05 млн. Часть кредитов, которые не в состоянии были оплатить предприятия, вынуждено погашать правительство. В частности, Министерством финансов погашено $13,7 млн просроченной задолженности за ПО «Химволокно» и АО «Фандок».

Неспособность расплачиваться по ранее выданным кредитам приводит к тому, что новые займы Беларуси никто выдавать не желает. Например, наличие просроченной задолженности в DEM 25 млн по линии кредита «Гермес» сорвало подписание соглашения о выдаче Беларуси новых кредитов правительством Германии.

Проблема внутренних инвестиций тесно связана с проблемой эффективности амортизационных отчислений. В официальном отчете Министерства экономики названо критическим положение с инвестициями в такие экспортоориентированные отрасли, как машиностроение, металлообработка, легкая промышленность (25% от уровня 1990 года) и черная металлургия (45%).

Для социально ориентированной рыночной экономики Беларуси характерно превышение инвестиций в непроизводственную сферу по сравнению с капвложениями в производство. В прошлом году была полностью реализована идея вице-премьера Петра Прокоповича о том, что печатание денег и вкладывание их в строительство жилья приведет к общему оживлению экономики.

Удельный вес вложений в жилищное строительство в общем объеме инвестиций увеличился с 21 до 25%. Основным фактором здесь было выделение кредита Нацбанка в BLR 5,7 трлн. Экономику это, возможно, и оживило, но вот положение производственного сектора явно ухудшилось. В результате износ основных производственных фондов составил 46%, в промышленности — 58%. Из фонда амортизационных отчислений на развитие производства использовалось только 60% средств. Все остальное направлялось на покрытие текущих расходов.

Таким образом, говорить о росте инвестиционной активности в прошлом году не приходится. На воспроизводство не в полной мере использовались даже те средства, которые должны были использоваться по закону.

Правительство надеется, что законы «Об инвестиционной деятельности», «О концессионных договорах», а также проект инвестиционного кодекса позволят активизировать инвестиционную деятельность. Предполагается, что на инвестиции будет израсходовано около BLR 80 трлн. В республиканском бюджете впервые в истории суверенного белорусского государства создан даже специальный бюджет развития.

Однако анализ этих документов заставляет сомневаться в выполнимости подобных планов. Предприятия вынуждены тратить оборотные средства на финансирование текущих расходов. Приход же иностранных инвесторов зависит больше от ценовой и налоговой политики, реструктуризации и акционирования предприятий. Ничего подобного ни в инвестиционном кодексе, ни в иных законопроектах не предусмотрено.

РЕФОРМА ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

СТРАНА ИЖДИВЕНЦЕВ

ГОСУДАРСТВО УВЕРЕНО, ЧТО НИКТО, КРОМЕ НЕГО, НЕ В СИЛАХ ГАРАНТИРОВАТЬ ГРАЖДАНАМ ДОСТОЙНУЮ СТАРОСТЬ

Отдел информации «БДГ»

За период с 1959 года население Беларуси старше трудоспособного возраста — пенсионеры — увеличилось вдвое. Если говорить об иждивенческой нагрузке вообще, то по самым скромным подсчетам на 1000 занятых в экономике приходится в общей сложности более тысячи пенсионеров, детей, безработных, студентов, женщин, находящихся в отпусках по уходу за ребенком, и других социальных иждивенцев. Такое соотношение уже сегодня можно назвать критическим, а с учетом негативных демографических тенденций — крайне опасным. Именно поэтому правительство страны просто вынуждено пойти на реформирование социальной сферы. В частности, уже существует концепция реформирования пенсионного обеспечения.

В связи с реструктуризацией экономики численность работающих за период с 1990 г. снизилась на 15,3%. За это же время численность пенсионеров увеличилась на 12,4%. В результате соотношение между теми, кто работает (получает заработную плату и производит страховые отчисления на выплату пенсий), снизилось до уровня, когда на 160 работающих приходится 100 пенсионеров. Ситуация усугубляется тем, что не учитывается такой фактор, как скрытая безработица, а также то, что некоторые категории занятых пользуются правом добровольной уплаты взносов на социальное страхование (например, лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью). С учетом этих обстоятельств соотношение между работающими и социальными иждивенцами становится еще более критическим.

Проблемы социального обеспечения пожилых с течением времени обостряются. Основной тенденцией формирования возрастной структуры населения Беларуси является старение. Так, население старше трудоспособного возраста (60 лет для мужчин и 55 лет для женщин) за период с 1959 г. увеличилось вдвое — с 1090,3 тыс. чел. до 2175,9 тыс. чел. При этом численность лиц в возрасте старше 65 лет увеличилась в 2,2 раза. В то же время население в трудоспособном возрасте увеличилось менее чем на треть — с 4447,0 тыс чел. до 5749,2 тыс. чел., а численность детей уменьшилась на 8,2% — с 2518,0 тыс. до 2311,0 тыс. Демографическая нагрузка населения старше трудоспособного возраста за этот период увеличилась с 245 до 378 человек на тысячу человек трудоспособного населения.

Согласно прогнозам развитие демографической ситуации в Беларуси до 2016 года будет сохранять негативный характер. Уменьшение абсолютной численности населения до 9513,6 млн человек (на 7,1%) будет сопровождаться увеличением доли лиц старше трудоспособного возраста (до 23,4%) и демографической нагрузки — до 395 пожилых на 1000 человек трудоспособного возраста.

Таким образом, говоря об экономических причинах кризиса пенсионной системы, следует отметить, что она явно не соответствует сегодняшним возможностям общества и не может выполнять свое предназначение — гарантировать достойную старость. Уменьшение численности активного населения на фоне быстрого роста числа пенсионеров неизбежно влечет за собой снижение уровня жизни не только пенсионеров, но и работающих, поскольку увеличивающиеся расходы на пенсионное обеспечение неизбежно влекут рост отчислений на эти цели.

Одним из путей выхода из кризиса является изменение схемы перераспределения имеющихся средств внутри самой пенсионной системы посредством оптимизации и рационализации условий и норм предоставления пенсионного обеспечения. Именно в этом и заключается главная цель реформы системы пенсионного обеспечения в Беларуси, концепция которой одобрена постановлением Совета Министров.

Разработчики реформы сочли, что в Беларуси должна продолжать развиваться государственная система пенсионного страхования. Можно выделить следующие основные принципы пенсионной реформы:

1. *Всеобщность.* Граждане независимо от социального положения, расовой принадлежности и гражданства, пола, языка и рода занятий пользуются правом на пенсионное обеспечение.

2. *Обязательность.* Работающие по найму подлежат обязательному социальному страхованию, включая пенсионное.

3. *Равенство.* Каждый застрахованный имеет право на пенсионные выплаты из государственного фонда социального страхования в случаях и при соблюдении условий, установленных законодательством. При этом лица, подлежащие обязательному государственному страхованию, и лица, индивидуально уплачивающие страховые взносы, пользуются равным правом на пенсионное обеспечение.

4. *Установление зависимости пенсии от страхового стажа и заработка.* Размер трудовой (страховой) пенсии увязывается с продолжительностью страхования и заработком, с которого уплачивались страховые взносы.

5. *Социальная солидарность.* Солидарность поколений, регионов, отраслей, высокообеспеченных и малообеспеченных.

6. *Ответственность бюджета за пенсионное обеспечение лиц, не участвовавших в системе пенсионного страхования.*

7. *Ответственность государства за состояние и развитие государственной пенсионной системы.*

Учитывая необходимость становления новых форм в области пенсионного обеспечения, предлагается перейти от нынешней одноуровневой пенсионной системы к соответствующей многоуровневой системе, основанной как на распределительных принципах (государственный уровень), так и на накопительных (негосударственный, частный уровень). Правда, на этот переход отводится более десяти лет.

По своей архитектуре пенсионная система будет трехуровневой:

1. *Пенсионное обеспечение на государственной основе (социальные пенсии)*, нацеленное на ограничение бедности. В будущем право на получение социальной пенсии должно предоставляться за счет общих налогов в качестве минимальной государственной поддержки всем неработающим нетрудоспособным гражданам независимо от наличия у них трудового (страхового) стажа. Размер пенсии считается необходимым увязать с бюджетом прожиточного минимума пенсионера, степенью утраты им трудоспособности.

2. *Обязательное пенсионное страхование (страховые пенсии)*. Право на трудовую (страховую) пенсию, условия пенсионного обеспечения и его нормы должны увязываться с продолжительностью уплаты и объемом страховых взносов. В число лиц, имеющих право на трудовую пенсию, должны войти все работающие по найму, а также другие граждане, охваченные системой государственного пенсионного страхования.



Минимальный размер трудовой (страховой) пенсии также должен увязываться с бюджетом прожиточного минимума пенсионера, а в перспективе — с минимальным потребительским бюджетом пенсионера. Что касается максимального размера пенсии, то его величина будет определяться с учетом экономических возможностей пенсионного фонда и, что вполне возможно, путем установления предельного заработка, с которого взимаются страховые взносы и на основе которого впоследствии исчисляются пенсии.

3. *Дополнительное негосударственное пенсионное обеспечение (профессиональные пенсии).*

Ведущая роль в организации пенсионной системы отводится государственному обязательному пенсионному страхованию. Следует отметить, что проблему определения возрастных критериев выхода на пенсию предлагается решать не только с учетом негативных тенденций демографического развития общества, но и с учетом экономического роста и процессов, происходящих на рынке труда. К примеру, при сохранении у безработных пожилых права на досрочный выход на пенсию в случае длительной безработицы реальная экономия расходов на пенсионное обеспечение может оказаться значительно меньше ожидаемой. Кроме того, с повышением пенсионного возраста обязательно увеличивается число инвалидов. Это также влечет за собой дополнительные расходы в связи с выплатой пенсий по инвалидности. Поэтому в нынешних условиях с учетом социально-политической обстановки единовременное повышение пенсионного возраста разработчикам концепции представляется неоправданным, в то время как идея гибкого пенсионного возраста, по их мнению, имеет право на жизнь.

В концепции всего лишь обозначена проблема выплаты пенсии в период работы. Действующий в настоящее время порядок, при котором можно работать и получать пенсию, противоречит не только принципам страхования, но и изменившимся условиям рынка труда, характеризующегося наличием безработицы. Однако с учетом уровня пенсионного обеспечения вопрос о приостановлении выплаты пенсий работающим пенсионерам представляется весьма спорным, поскольку маленькая пенсия может лишь поддержать минимальный жизненный уровень. В большинстве случаев именно это заставляет людей преклонного возраста работать даже после выхода на пенсию, выполняя при этом, как правило, низкоквалифицированные тяжелые работы. Поэтому несмотря на то, что на выплату пенсий работающим пенсионерам расходуется значительная часть средств (около 15% от всех расходов на выплату пенсий), которые могли бы быть использованы на повышение пенсий тем, кто уже не в состоянии работать, пересматривать нормы выплаты пенсий работающим пенсионерам специалисты считают преждевременным.

Острой проблемой является также упорядочение пенсионных льгот и прекращение их использования в качестве стимулов. Они должны быть заменены другими, более действенными мерами, соотнесенными с конкретными условиями, например, повышенной оплатой труда, налоговыми льготами и т.д.

Следующая задача обусловлена необходимостью увязать стажевые требования для определения права на трудовую пенсию с уплатой страховых взносов как нанимателем за конкретного работника, так и самим работником.

Требуется также изменить сам механизм исчисления пенсий. Новый механизм должен быть приближен к требованиям, вытекающим из принципов страхования. В концепции признается целесообразным перейти к исчислению пенсий из заработка за весь период страхования для отражения наиболее объективной картины вклада человека в пенсионную систему.

Чрезвычайно важным является вопрос об индексации пенсии в связи с ростом цен на потребительские товары и услуги. В концепции предлагается сохранить принцип зависимости роста пенсии от роста заработной платы работающих, выступающих донорами для пенсионной системы, путем применения индивидуального коэффициента заработка пенсионера.

Весьма важным представляется перевод пенсий в связи с несчастными случаями на производстве из системы пенсионного страхования в систему страхования производственных рисков. В настоящее время Министерством труда ведется работа над проектом закона «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний».

Не стоит забывать и об организации и развитии профессионального пенсионного страхования, охватывающего работников отдельных профессий или отраслей.

Система досрочных пенсий, которая сегодня выступает в качестве скрытой компенсации заниженного уровня заработной платы, не упраздняется, но в будущем пенсионное обеспечение работников с особыми условиями труда планируется постепенно возложить на отраслевые или профессиональные пенсионные фонды, освободив тем самым государственный пенсионный фонд от «льготников». Таким образом, в период до достижения гражданами общего пенсионного возраста системы профессионального пенсионного страхования заменят общую систему государственного пенсионного страхования в части назначения пенсий в связи с особыми условиями труда и особенностями профессиональной деятельности. При этом одни системы будут носить обязательный характер, другие — добровольный.

Наиболее сложным является вопрос о пенсиях лицам, занятым в сфере деятельности, где опасные уровни профессиональных рисков не могут быть устранены техническими средствами. За такими лицами право на досрочные пенсии в рамках государственного пенсионного страхования при определенных условиях сохранится.

Что касается сроков реформы пенсионного обеспечения, то по условиям труда она может быть осуществлена в течение 15-20 лет.

Второе направление, по которому пойдет развитие дополнительного пенсионного обеспечения,— добровольное пенсионное страхование, обусловленное высокой степенью дифференциации доходов населения.

Что касается общей системы пенсионного страхования, то она будет строиться на распределительных принципах, то есть пенсии будут обеспечиваться текущими страховыми взносами. Несмотря на заманчивость перспективы получить дополнительные инвестиционные резервы, разработчики концепции считают в нынешних условиях слишком рискованным переводить всю пенсионную систему на накопительные принципы.

Справка «БДГ».

Пенсионная система в Беларуси, как и в большинстве стран мира, действует на распределительной основе. Собранные страховые взносы, уплачиваемые работодателями и гражданами, расходуются на выплату текущих пенсий в данный отрезок времени. В свою очередь, объем текущих страховых поступлений, направляемых на финансирование выплаты пенсий, зависит: во-первых; от уровня заработной платы занятых в экономике; во-вторых, от численности занятых; в-третьих, от тарифа страховых взносов.

Сегодня программами пенсионного обеспечения охвачено около 26% населения страны. Несмотря на возрастающие расходы на выплату пенсий из Фонда социальной защиты, которые в 1997 году составили около 7,7% ВВП, состояние пенсионного обеспечения представляет собой острейшую социально-экономическую проблему. Около 80% собираемых страховых взносов, установленных для подавляющего числа нанимателей на уровне 35% от фонда оплаты труда, направляется сегодня непосредственно на пенсионное обеспечение. Однако этих средств, а также отчислений работающих в размере 1% заработка, явно недостаточно для выплаты пенсий в размерах, удовлетворяющих минимальным потребностям пожилого человека. Так что вопрос об уровне пенсионного обеспечения остается чрезвычайно актуальным.

По отношению к минимальному потребительскому бюджету пенсионера размер средней пенсии в декабре 1997 года составил 56,4%. Несмотря на высокие пенсионные расходы (в декабре 1997 года они составили около BLR 3,2 трлн и в сравнении с расходами в декабре 1996 года возросли в 2 раза), более 90% пенсионеров в истекшем году получали пенсии в размере, не достигающем величины минимального потребительского бюджета, причем более трети из них — в размере ниже прожиточного минимума. Средняя пенсия в январе 1998 г. составляла BLR 1238,2 тыс, т.е. 86,9% прожиточного минимума (55,8% минимального потребительского бюджета пенсионера). Таким образом, налицо явное несоответствие между достаточно высокими расходами на пенсионное обеспечение и его относительно низким уровнем.

По-прежнему крайне низким является соотношение минимальной заработной платы (МЗП) и минимального потребительского бюджета (МПБ). Так, в январе 1998 г. МЗП составила 10,5% МПБ.

Низкий уровень оплаты труда работающих неизбежно приводит к такому же низкому уровню пенсионного обеспечения, поскольку основным фактором, определяющим возможности Фонда социальной защиты населения в финансировании расходов, является фонд заработной платы предприятий и других субъектов хозяйствования.

Кроме того, усиливается тенденция уклонения от уплаты налогов и страховых взносов; растет задолженность предприятий и организаций по уплате страховых взносов. Многие крупные промышленные предприятия получают многолетнюю отсрочку по уплате долгов в Фонд социальной защиты населения. Значит, долги будут погашаться в будущем, в то время как пенсии необходимо платить уже сегодня.

ИТОГИ

«БЕЛОРУССКИЙ НАРОДНЫЙ БАНК»: НОВЫЕ УПРАВЛЕНЦЫ — ПРЕЖНЯЯ СТРАТЕГИЯ

Алексей УРБАН

В ходе годового собрания акционеров АКБ «Белорусский Народный Банк», состоявшегося 12 марта, были проведены выборы в органы управления банка — совет и ревизионную комиссию. Собрание утвердило кадровые изменения в этих структурах. По мнению наблюдателей, появление новых фигур в органах управления не означает изменения стратегической линии и политики АКБ «Белорусский Народный Банк» — движение по намеченному ранее курсу станет только более активным.

Состав акционеров банка остался неизменным. «Белорусский Народный Банк» по-прежнему представляет частный белорусский капитал.

Среди других решений, принятых на собрании, — увеличение уставного фонда (он уже сформирован) и распределение прибыли, заработанной банком в 1997 году. Прибыль будет направлена на увеличение номинала акций и наращивание за счет этого уставного фонда.

Собрание также утвердило заключения ревизионной комиссии по результатам проверки деятельности банка за 1997 год и рассмотрело заключение аудиторской проверки балансового отчета. Аудит проводился ООО «Финаудит-консалтинг», которое констатировало отсутствие серьезных нарушений.

К концу 1997 года собственный капитал АКБ «Белорусский Народный Банк» достиг BLR 63,1 млрд, увеличившись за истекший период на BLR 16,4 млрд. Уставный фонд составил на 1 января 1998 года BLR 42021,3 млн, резервы и другие фонды — BLR 8081,6 млн. Устойчивое финансовое положение в 1997 году подтверждает выполнение нормативов Нацбанка по платежеспособности, ликвидности и крупным рискам: соотношение собственного капитала банка и активов, взвешенных с учетом риска, составило 83,6% при норме 10%; отношение ликвидных активов к обязательствам банка — 1,9 при норме 1.

По мнению директора планово-экономической службы Аллы Медведниковой, в минувшем году банк продолжал наращивать активные операции. Их объем возрос на BLR 35,5 млрд и составил на 1 января 1998 года BLR 265,5 млрд. Деятельность банка по размещению ресурсов обеспечила за 1997 года доход в размере BLR 143802,2 млн, аналогичный показатель 1996 года был превышен в 1,9 раза. Показатель эффективности использования активов оставался высоким — 88,2%. Это, в свою очередь, способствовало увеличению прибыльности активов банка. За 1997 год она составила 5,5% и стала самой высокой за шесть лет работы банка.

Основную часть доходов банка составили доходы от валютных операций — BLR 66 млрд, или 45,9%. Отличительной особенностью 1997 года стало сокращение удельного веса поступивших процентов за выданные кредиты с 45,4 до 29,8% в их общей величине (ранее они были основным источником доходов банка). Активная деятельность банка на рынке ценных бумаг позволила увеличить долю доходов от операций с ними на 8 процентных пунктов. Улучшение структуры доходов, по мнению специалистов банка, стало возможным благодаря совершенствованию схемы диверсификации доходов при поддержании уровня ликвидности. Развитие сети корреспондентских отношений с зарубежными банками, ускорение международных расчетов, активная работа на валютном рынке позволили банку увеличить доходы от валютных операций на BLR 33,8 млрд.

Расходы банка в 1997 году сложились в размере BLR 129385,7 млн, превысив расходы прошлого года в 1,8 раза. Основную их часть формируют расходы по операциям на валютном рынке — 53%. Специалисты отмечают устойчивость тенденции к сокращению доли выплаченных процентов по ресурсам. В структуре пассивов банка произошли позитивные изменения в части их формирования с точки зрения затрат. Это подтверждается лишь незначительным увеличением расходов по мобилизуемым средствам (2,6%), тогда как платные ресурсы увеличились за 1997 год в 1,9 раза. Доля расходов на содержание персонала в общем объеме расходов составила 6,4%.

Балансовая прибыль сложилась в размере BLR 14416,5 млн и превысила показатель 1996 года в 2,8 раза.

За 1997 год 197 субъектов хозяйствования стали клиентами банка, общее их количество сегодня составляет около 2 тыс.

Работу по белорусским рублям через корсчета, открытые в «БНБ», в истекшем году начали «Энергомашбанк» (г.Санкт-Петербург), «Стройсевзапбанк» (г.Смоленск), Латвийский торговый банк. Следует отметить, что в 1997 году векселя и депозиты имели самый большой удельный вес в платных ресурсах банка — 58,7%. Среднедневное привлечение средств под данный инструмент финансового рынка составляло BLR 39 млрд, в отдельные периоды эта сумма превышала BLR 100 млрд.

По мнению директора кредитно-экономической службы «Белорусского Народного Банка», рост ресурсной базы в 1,7 раза способствовал увеличению собственного капитала, активному наращиванию активных операций, среди которых лидирующее место заняли кредитные, составившие 44,8% в общей величине активов. Объем кредитных вложений на конец отчетного периода возрос по сравнению с уровнем 1996 года и стал максимальным за весь период деятельности банка — BLR 118,8 млрд. Увеличить доходность, по мнению руководителей «БНБ», позволило наращивание кредитования, а также освоение новых видов деятельности — лизинга и факторинга.

В минувшем году, по словам директора службы пассивов и ценных бумаг Оксаны Юруть, начата работа по реструктуризации портфеля ценных бумаг. Если раньше это были только ГКО, то теперь банк работает с ОМЗ (облигациями муниципального займа); получен статус первичного инвестора по ДГО (долгосрочным государственным облигациям с купонным доходом). Снижение ликвидности ГКО в результате падения интереса к ним со стороны профучастников (повышение ставки рефинансирования, котировка НБ РБ) повлияло на доход от работы банка с ценными бумагами: недополученный доход по ГКО в результате падения их ликвидности оценивается в BLR 1,5 млрд.

Первые шаги на рынке корпоративных бумаг РФ банк сделал в 1997 году. Кризис, разразившийся на фондовом рынке России в октябре, не позволил получить прибыль от данных операций в отчетном году и обусловил выжидательную позицию банка.

Говоря о новых технологиях АКБ «БНБ», директор службы компьютерного обеспечения Альберт Тедеев заметил, что сегодня для клиентов банка разрабатываются новые услуги: предоставление по телефону оперативной информации по счетам, передача сообщений о движении средств по счетам на пейджер клиента в режиме реального времени.

Среди важнейших направлений деятельности банка отмечается планомерное наращивание собственного капитала за счет прибыли, которая, по прогнозным расчетам, составит BLR 23 млрд, а также инвестиций субъектов хозяйствования в уставный фонд; расширение сферы участия на всех сегментах денежного и фондового рынков с целью укрепления позиций в сфере банковских услуг.

Учитывая тенденции развития рынка ГКО, банк предполагает сохранить объем государственных ценных бумаг на уровне BLR 30 млрд, одновременно наращивая покупки облигаций на вторичном рынке на короткие сроки по сделкам РЕПО, что обеспечит, как предполагают эксперты, ежемесячный доход в размере BLR 1500 млн.

В текущем году руководство «БНБ» планирует также начать работу на фондовой бирже России с использованием фьючерсных контрактов, а также более активно производить операции по покупке векселей российских банков.

Будет продолжена работа по открытию и обслуживанию ЛОРО-счетов банков-нерезидентов, что позволит мобилизовать значительные остатки средств в национальной валюте.

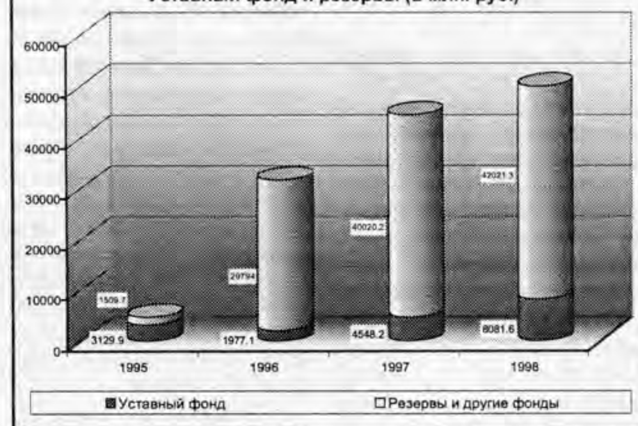
Среди новых перспективных услуг — продажа иностранной валюты по форвардным контрактам.

Развитие кредитных операций в текущем году предполагается проводить посредством финансового и оперативного лизинга, освоение потребительского рынка — через кредитование физических лиц.

В случае возникновения на финансовом рынке Беларуси благоприятных условий для работы с пластиковыми картами АКБ «БНБ» намерен обеспечить оперативное подключение к системе «БелКарт».

Структура ресурсов банка (в млн.руб.)

на	01.01.95	01.01.96	01.0197	01.01.98
Собственные средства	5388.7	31424.6	46706.7	63114.5
В т.ч. прибыль банка	850.6	431.1	2138.3	13011.6
Остатки средств на счетах предприятий	3176.2	12732.8	41069	64918.5
Вклады и депозиты граждан	2500.4	20486.9	18945.6	15581.1
Депозиты юридических лиц	4990.1	8190	6784.2	7690.1
Кредиты и депозиты других банков	7620	10857	43048.5	25000
Прочие пассивы	598	1192.1	12694.8	6525.5
Средства на корр-счетах других банков	—	—	60587.2	13419.1
Всего кредитных ресурсов	24273.4	84883.4	229836	265459.7





Годовой отчет ОАСО "РИП-АЧСК"

за 1997 год

Регистрационный N 100 от 04.11.95г. выдан Гос.страх.надзором РБ

Наименование показателя	Номер строки	Единица измерени	За отчетный год	За предыдущий год
Долгосрочные активы	01	млн.руб.	1395,9	2181,4
Текущие активы	02	млн.руб.	15103,8	6750,1
Выручка от реализации продукции (товаров,работ, услуг), в т.ч. внереализац. 3055,9	03	млн.руб.	20972,4	8683,2
Затраты на производство и сбыт реализованной продукции (товаров, работ, услуг), в т.ч.внереализац. 22,8	04	млн.руб.	18771,0	8194,5
Балансовая прибыль	05	млн.руб.	2201,4	488,7
Убыток	06	млн.руб.	-	-
Налоги и другие платежи из прибыли	07	млн.руб.	1482,8	21,9
Налоги и отчисления во внебюджетные фонды, включаемые в затраты	08	млн.руб.	115,9	35,6
Чистая прибыль	09	млн.руб.	718,6	466,8
Сумма чистой прибыли, направленной на выплату дивидендов в данном отчетном периоде	10	млн.руб.	121,8	
Дивиденды на одну акцию, выплаченные в отчетном году	11	тыс.руб	37	
Дивиденды на одну акцию, выплаченные в отчетном году за предыдущие периоды	12	тыс.руб	37	
Дебиторская задолженность	13	млн.руб	5,8	19,7
Кредиторская задолженность	14	млн.руб	97,8	90,9

Годовой отчет ОАО "РИП-АЧФА"

за 1997 год

Лицензия № 5200-125-392 от 20.12.96г. выдана Инспекцией по ценным бумагам РБ

Наименование показателя	Номер строки	Единица измерени	За отчетный год	За предыдущий год
Долгосрочные активы	01	млн.руб.	4962	3451
Текущие активы	02	млн.руб.	11215	21011
Выручка от реализации продукции (товаров, работ, услуг)	03	млн.руб.	32323	3786
Затраты на производство и сбыт реализованной продукции (товаров, работ, услуг)	04	млн.руб.	20896	293,7
Балансовая прибыль	05	млн.руб.	8240	849
Убыток	06	млн.руб.	-	-
Налоги и другие платежи из прибыли	07	млн.руб.	6372	681
Налоги и отчисления во внебюджетные фонды, включаемые в затраты	08	млн.руб.	1044	-
Чистая прибыль	09	млн.руб.	-	168
Сумма чистой прибыли, направленной на выплату дивидендов в данном отчетном периоде	10	млн.руб.	914	-
Дивиденды на одну акцию, выплаченные в отчетном году	11	тыс.руб	183	-
Дивиденды на одну акцию, выплаченные в отчетном году за предыдущие периоды	12	тыс.руб	33	-
Дебиторская задолженность	13	млн.руб	4589	4935
Кредиторская задолженность	14	млн.руб	1112	1928

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 19 МАРТА 1998г.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

РОСТ ЦЕН: ПРОГНОЗЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

Юрий ПЛАХИН

Ни для кого не секрет, что государственная политика в области регулирования цен страдает от переизбытка административных методов. Определением политики государства в области ценообразования занимается Комитет цен Министерства экономики. К сожалению, приходится констатировать, что нормы законодательства в этой сфере расходятся с реальностью. А реальность такова, что не статистика подтвердила правильность прогноза относительно уровня инфляции и цен, а прогноз оказался твердой установкой для государственных органов и соответственно повлиял на показатели статистики.



Показатели уровня инфляции на 1997-1998 гг. устанавливались соответственно указами президента РБ N570 от 27.12.96 г. и N584 от 12.11.97 г. (СДУП, 1996 г., N36, ст.971; 1997 г., N32, ст.1023). В п.2 данных указов почти слово в слово повторяются основные задачи на соответствующий год, а именно — обеспечение экономического роста на основе макроэкономической стабилизации, снижение уровня инфляции в среднем до 2% в месяц.

Чтобы быть объективными, приведем выдержки из письма Минэкономики N80/1-5-2790 от 15.07.97 г., направленного республиканским органам управления, облисполкомам и Мингорисполкому. Согласно письму среднемесячный показатель роста потребительских цен устанавливается с июля 1997 г. до конца года (июль — 2,45% и далее — не более 2% в месяц). В письме излагается просьба *«принять меры по сдерживанию роста цен и обеспечить выход на заданные параметры прогноза»*. Минторг в приказе N12-02-15/139 от 30.06.97 г. уже требует производить закуп по экономически обоснованным ценам, *«критерием которых является установленный уровень инфляции»*, вводит запрет закупки товаров при изменении отпускных цен с превышением уровня инфляции, требование обеспечения контроля за ценами под персональную ответственность руководителей торговых предприятий.

Такое извращенное использование показателя роста потребительских цен противоречит принципам определения предприятием цен на реализуемые продукцию, работы и услуги, установленным ст.74 Закона РБ от 14.12.90 г. N462-XII «О предприятиях в Республике Беларусь». Важнейший из этих принципов — самостоятельность предприятия в определении цены или использовании договорной основы, т.е. определении цены по соглашению сторон договора и только в предусмотренных законодательством случаях — по государственным ценам и тарифам. Часть вторая ст.74 закона предусматривает, что государственное регулирование цен допускается на продукцию предприятий, занимающих монопольное положение на рынке товаров, а также на ресурсы, определяющие масштаб цен, тарифы в экономике и социальную защищенность граждан.

Несмотря на норму закона, установившую порядок свободного ценообразования, подзаконные акты с каждым годом все более ограничивали самостоятельность субъектов хозяйствования при определении цен на товары и услуги.

Совет Министров п.2 постановления N634 от 19.10.92 г. «О дополнительных мерах по государственному регулированию цен и тарифов на продукцию (товары, услуги)» предоставил право Департаменту цен при Госэкономплане (в настоящее время — Комитет цен Министерства экономики) по согласованию с Министерством финансов, другими заинтересованными министерствами и ведомствами изменять установленные предельные уровни рентабельности с учетом складывающихся условий развития, размещения производства и реализации продукции (товаров, услуг), а также распространять предусмотренный настоящим постановлением порядок государственного регулирования цен на другие объединения, предприятия и организации. Об учете расчетного (предполагаемого) уровня инфляции при образовании цены в постановлении СМ РБ N634 от 19.10.92г. не упоминается.

В соответствии с «Положением о Министерстве экономики Республики Беларусь», утв. пост. КМ РБ N 553 от 6.10.95 г., Министерство экономики разрабатывает принципы рыночной экономики, в том числе свободное ценообразование *«с элементами государственного регулирования, нормирования и стимулирования снижения издержек производства и обращения»* (п.4.2.). Согласно п.4.3. Положения Минэкономики осуществляет меры по сдерживанию инфляции с использованием механизма сбалансированного сочетания размеров выдаваемых денежно-кредитных средств с обеспечением стабилизации производства и применением экономических рычагов сдерживания необоснованного повышения цен.

Следовательно, в компетенцию Минэкономики не входит осуществление административных мероприятий, направленных на ограничение инфляционных процессов. Согласно п.5 Минэкономики имеет право принимать решения по относящимся к его компетенции вопросам, обязательные для исполнения всеми министерствами и иными центральными органами управления, местными исполнительными и распорядительными органами, юридическими и физическими лицами на территории Республики Беларусь в порядке, определенном законодательством.

В соответствии с полномочиями, делегированными Советом Министров, Минэкономики РБ приказом N36 от 27 декабря 1995 г. утвердило «Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов», введенное в действие с 1.01.96 г., предусматривающее порядок формирования и применения цен и тарифов на продукцию, товары и услуги. Установленный Положением порядок применяется всеми субъектами хозяйствования (юридическими и физическими лицами), независимо от подчиненности и форм собственности, изготовляющими и реализующими продукцию, товары и услуги на территории Республики Беларусь, если правительством не установлен иной порядок.

Пункт 2.1. Положения от 27.12.95 г. устанавливает, что отпускные цены на продукцию и товары формируются на основе плановой себестоимости, всех видов установленных налогов и неналоговых платежей, прибыли, с учетом качества продукции (товаров, услуг) и конъюнктуры рынка.

Порядок формирования розничным торговым предприятием розничных цен, содержащийся в п.3.1. Положения, не предусматривает в качестве фактора определения розничной цены учет прогнозного среднемесячного показателя уровня инфляции. Предельный уровень торговой надбавки, самостоятельно определяемый розничным торговым предприятием исходя из плановых издержек обращения, установленных налогов, неналоговых платежей и прибыли, должен быть не выше 30% цены, сформированной субъектом хозяйствования, закупившим товар за пределами республики. В случае приобретения товара у оптовых поставщиков торговая надбавка с учетом оптовой надбавки не должна превышать 40 процентов. При этом деление надбавки между оптовым и розничным звеньями может осуществляться по соглашению сторон. Кроме того, п.5.1 предусмотрена возможность изменения отпускных и розничных цен в течение действия договора по согласованию между поставщиком и покупателем.

Показатель уровня инфляции ни в одном нормативном акте не указан в качестве определяющего для отпускной или розничной цены товара. Годовой или среднемесячный уровень инфляции, определяемый правительством в соответствии с планом социально-экономического развития, не может являться основанием для отказа в закупке (реализации) товара. Но фактически получается с точностью до наоборот: установлен показатель инфляции 2% в месяц, и в случае его превышения в закупке товара отказывается. Таким образом, оптовый продавец обязан подстраиваться под требование торговли: рост цен на аналогичный товар не должен превысить прогнозного роста цен.

В отношении правовой силы приказа Министерства торговли N09/414 от 30.07.97 г. следует отметить, что указанный акт не является нормативным, носит ведомственный характер, т.е. имеет силу для предприятий и организаций, подчиненных Минторгу и управлениям торговли облисполкомов или Мингорисполкома.

Если распоряжениями местных органов управления негосударственному субъекту хозяйствования предписывается исполнение приказа Минторга N09/414 от 30.07.97 г., то у последнего возникает право на предъявление иска в хозяйственный суд о признании недействительными не соответствующих законодательству и не имеющих нормативного характера актов государственных органов в соответствии со ст.14 Хозяйственного процессуального кодекса РБ.

НОВОСТИ

КАЗАХСТАНСКИМ ТАМОЖЕННИКАМ СНГ — НЕ УКАЗ

«Интерфакс»

Таможенная служба Казахстана во взаимоотношениях с другими странами, в том числе и участницами СНГ, на первое место будет ставить свое национальное законодательство, интересы своего государства. По словам председателя таможенного комитета Минфина РК Гани Касымова, это связано с тем, что таможенные законодательства государств Содружества, в том числе и стран — участниц Таможенного союза (РФ, Беларусь, Казахстан, Киргизия), во многом противоречивы, а в некоторых совместно принимаемых соответствующих документах отсутствует механизм их реализации.

Большой проблемой в рамках Таможенного союза, по мнению Г.Касымова, является двойное обложение НДС. Эта причина, сказал он, в прошлом году привела к снижению товарооборота с Россией на 30%. По его словам *проблема взимания НДС у Казахстана с Россией вряд ли решится в этом году, поскольку Дума уже приняла бюджет.* Однако Г.Касымов не исключил возможности того, что эта проблема может быть решена в 1999 году. По его словам, очень важно начать говорить об упрощении таможенных процедур, что *«будет выгодно каждой стороне»*. Казахстан, заметил Г.Касымов, готов подготовить с этой целью 30-40 документов. И самое главное, сказал он, *«необходимо решить проблему таможенного досмотра физических лиц, особенно из стран — участниц Таможенного союза»*. Казахстан, по его словам, готов к решению этой проблемы в отличие, скажем, от России. Г.Касымов выразил сожаление, что стороны не находят взаимопонимания даже на межведомственном уровне. *«Наши предложения,*— заметил он, — *либо откладываются, либо игнорируются»*.

КОНВЕНЦИЯ ОГРАНИЧИТ ТОРГОВЛЮ ОПАСНЫМИ ХИМИКАТАМИ

Юрий АЛЕКСЕЕВ, БелаПАН

Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО) и Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП), осуществляющие контроль за торговлей опасными химическими веществами и пестицидами, заявили о том, что соглашение по поводу законодательного запрета, регулирующего использование этих субстанций, будет достигнуто в ближайшее время. Делегаты более чем ста государств мира, принимающие участие в заседании в Брюсселе, готовы принять Конвенцию по международной торговле опасными химическими веществами и пестицидами.

Новый договор, принятие которого обсуждается на нынешней сессии, ограничит торговлю такими химическими веществами, как линдан, альдрин, дильдрин, ряд других пестицидов. Контроль за торговлей особо опасными химическими веществами и пестицидами является главной целью учрежденной ЮНЕП и ФАО добровольной процедуры предварительного обоснованного согласия, в которой уже участвуют 154 государства. В соответствии с ней 22 вида опасных пестицидов и 5 промышленно производимых химических веществ, которые были полностью или частично запрещены, не могут быть экспортированы без согласия импортирующей страны. Новая конвенция заменит предыдущий добровольный вариант.

По утверждению экспертов ООН, многие химические вещества и пестициды представляют опасность для человека, животных и экосистем. Они могут вызывать раковые заболевания или врожденные дефекты, а также способны через потребляемую пищу накапливаться в мышечных тканях людей или животных. По данным ООН, глобальный рынок пестицидов продолжает расширяться, и в 1996 году его денежный оборот составил $30 млрд.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27.02.98 г. N 306 «О заключении Соглашения между Министерством обороны Республики Беларусь и Министерством обороны Украины о создании системы информационного обмена»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27.02.98 г. N 308 «О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 мая 1995 г. N 239»**

Изменения вносятся в Положение о порядке поставок и таможенного оформления товаров по производственной кооперации предприятий и отраслей Республики Беларусь и государств — участников Содружества Независимых Государств.

Право участвовать в реализации соглашений о производственной кооперации наряду с предприятиями перечисленных в Положении министерств и других республиканских органов государственного управления предоставлено концерну «Белресурсы» и входящим в его состав предприятиям.

В связи с этим реализация соглашений о производственной кооперации также может осуществляться посредством заключения договоров белорусскими предприятиями — производителями товаров по производственной кооперации и предоставляемых услуг с концерном «Белресурсы» или входящими в его состав предприятиями оптовой торговли, которые, в свою очередь, заключают договоры с субъектами хозяйствования государств — участников соглашения о производственной кооперации, заключенного в рамках СНГ.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 02.03.98 г. N 315 «О признании утратившими силу некоторых постановлений Правительства Республики Беларусь»**

Признаны утратившими силу постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 мая 1995 года N 252 «Об утверждении ставок акцизов на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь», а также постановления правительства, вносившие в него изменения.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 02.03.98 г. N 316 «О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 января 1992 г. N 49»**

Согласно изменениям в Порядок формирования и использования средств дорожных фондов автотранспортные предприятия и организации независимо от форм собственности и условий хозяйствования, а также предприятия и организации, которые имеют автомобильные хозяйства, отчисляют на дорожные работы 2 процента от доходов по эксплуатации автомобильного транспорта, получаемых от перевозок по дорогам Республики Беларусь и государств — участников Содружества Независимых Государств, при условии ведения раздельного учета этих доходов.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 02.03.98 г. N 324 «О присоединении Республики Беларусь к Таможенной конвенции о карнете АТА для временного ввоза товаров от 6 декабря 1961 г. и Конвенции о временном ввозе от 26 июня 1990 г.»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 325 «Об открытии в Республике Беларусь представительства Всероссийской государственной телевизионной и радиовещательной компании»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 326 «О накоплении запасов мяса для г.Минска»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 328 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Кыргызской Республики о сотрудничестве в области охраны промышленной собственности»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 329 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Сирийской Арабской Республики о военно-техническом сотрудничестве»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 330 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Исламской Республики Иран о сотрудничестве в области карантина и защиты растений»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 331 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Исламской Республики Иран о сотрудничестве в области ветеринарии»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 03.03.98 г. N 333 «О финансировании мероприятий, посвященных Дню милиции»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 334 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет, государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для государственного предприятия «Станкостроительный завод имени С.М.Кирова»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 335 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Сирийской Арабской Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 336 «О программе ускоренного социально-экономического развития Брагинского района и г.п.Брагин Гомельской области на 1998-2000 годы»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 337 «О мерах социальной поддержки работников, студентов и аспирантов Белорусской сельскохозяйственной академии и развитии материально-технической базы академии»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 340 «О выделении Житковичскому райисполкому денежных средств для проведения работ по ликвидации последствий паводка»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 342 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Куба о торгово-экономическом сотрудничестве»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 346 «О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Сирийской Арабской Республики о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 347 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Кыргызской Республики о сотрудничестве в области туризма»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 348 «О включении в инвестиционную программу на 1998 год строительства культурно-оздоровительного комплекса санатория-профилактория «Озерный» Белорусского общества глухих»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 349 «О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 28 января 1998 г. N 111»**

Утверждены новые ставки акцизов по подакцизным нефтепродуктам, вывозимым в государства — участники Содружества Независимых Государств. В частности, ставка акцизов за 1 тонну бензина автомобильного (кроме марок АИ-91, А-92, АИ-93, АИ-95, А-96, А-98) установлена в размере ECU 0,2; бензина автомобильного марок АИ-91, А-92 и АИ-93 — в размере ECU 2,0 за 1 тонну.

Постановление вступает в силу с 1 марта 1998 года.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 350 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Сирийской Арабской Республики о сотрудничестве в области туризма»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 353 «О проведении переговоров и заключении Меморандума о взаимопонимании между Правительством Республики Беларусь и Правительством Исламской Республики Иран по вопросам сотрудничества в области высшего образования, науки и технологий»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 354 «О поручителях по кредиту, предоставляемому открытому акционерному обществу «Несвижский льнозавод» для закупки линии котонизации льноволокна»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 355 «Об установлении численности и изменении состава коллегии Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 356 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет и государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для Гомельского завода станочных узлов»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 357 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет, государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для государственного предприятия «Минский электротехнический завод имени В.И.Козлова»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 358 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет, государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для гомельского завода «Гидропривод»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 361 «О внесении дополнения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456»**

Согласно изменениям в Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти решения (лицензии), департамент по гуманитарной помощи при президенте Республики Беларусь выдает лицензии на получение и распределение гуманитарной помощи, а также на право организации оздоровления детей за рубежом.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.03.98 г. N 363 «О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1997 г. N 711»**

В соответствии с изменениями в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1997 г. N 711 «О мерах по обеспечению функционирования республиканского внебюджетного фонда «Энергосбережения» указанный фонд именуется «республиканский фонд «Энергосбережение».

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 06.03.98 г. N 365 «О присвоении классов служащим аппарата министерств и других республиканских органов государственного управления»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 06.03.98 г. N 367 «О создании рабочей группы по реализации предложений первого съезда судей Республики Беларусь»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 09.03.98 г. N 371 «О приостановлении вывоза волокна льняного урожая 1997 года за пределы Республики Беларусь»**

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- **Декрет Президента Республики Беларусь от 06.03.98 г. N 2 «О мерах по урегулированию вопросов, связанных с исчислением подоходного налога с физических лиц исходя из их совокупного годового дохода»**

Приостановлено действие отдельных статей законов Республики Беларусь от 21 февраля 1997 г. «О бюджете Республики Беларусь на 1997 год» и от 30 декабря 1997 г. «Об особенностях налогообложения на 1998 год», предусматривающих исчисление подоходного налога с физических лиц исходя из совокупного годового дохода.

В настоящее время исчислять подоходный налог с доходов, полученных физическими лицами в 1997 году, следует в соответствии с нормами Закона Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан».

Срок представления деклараций о доходах за 1997 год, предусмотренных Законом Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан», продлен до 15 апреля 1998 года, а срок уплаты или возврата подоходного налога — до 15 мая 1998 года.

Совету Министров Республики Беларусь поручено в трехмесячный срок подготовить и внести на рассмотрение проект закона Республики Беларусь «О внесении изменений в Закон Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан», в котором должны быть определены состав совокупного годового дохода и порядок его расчета, а также шкала налоговых ставок для исчисления подоходного налога с физических лиц по совокупному годовому доходу, унифицированная с российским законодательством.

- **Указ Президента Республики Беларусь от 04.03.98 г. N 99 «О некоторых вопросах законопроектной деятельности в Республике Беларусь»**

Установлено, что при необходимости правового урегулирования соответствующих общественных отношений форма закона используется в том случае, если такие отношения невозможно регламентировать иными нормативно-правовыми актами.

Законопроект, в котором предусматривается сокращение государственных средств, создание или увеличение расходов, должен быть предварительно согласован с президентом Республики Беларусь либо по его поручению с Советом Министров Республики Беларусь.

К законопроектам, направляемым в Палату представителей и Совет Республики Национального собрания Республики Беларусь, прилагаются следующие сопроводительные документы:

— письмо с обоснованием необходимости принятия закона и информацией о назначении докладчика по законопроекту в Палате представителей;

— информация о согласовании и визировании проекта закона;

— заключение по проекту закона Национального центра законопроектной деятельности при президенте Республики Беларусь;

— иные экспертные заключения, если они давались;

— согласие президента Республики Беларусь или его соответствующее поручение Совету Министров Республики Беларусь и согласие правительства Республики Беларусь на внесение законопроекта, если следствием принятия соответствующего законопроекта может быть сокращение государственных средств, создание или увеличение расходов;

— документ, подтверждающий, что президенту Республики Беларусь направлены копии законопроекта и сопроводительных документов к нему.

- **Указ Президента Республики Беларусь от 06.03.98 г. N 104 «О присвоении квалификационных классов судьям военных судов Республики Беларусь»**
- **Указ Президента Республики Беларусь от 06.03.98 г. N 105 «Об утверждении плана подготовки законопроектов в Республике Беларусь на 1998 год»**

Среди законопроектов, запланированных к подготовке и рассмотрению в 1998 году, присутствуют следующие:

— о государственной службе в Республике Беларусь;

— о нормативных правовых актах Республики Беларусь;

— о ценных бумагах и фондовых биржах;

— банковский кодекс;

— о национализации;

— об управлении государственным имуществом.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

- **«О внесении дополнений в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь «О государственной пошлине» от 5.09.95 г. N 11 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 15.09.95 г. N 1075/12)» от 28.01.98 г. N 7. Гос. рег. N 2304 от 11.02.98 г.**

В качестве примечания приводится выдержка из Закона Республики Беларусь от 30 декабря 1997 г. N III-3 «Об особенностях налогообложения на 1998 год», в соответствии с которым освобождены от уплаты государственной пошлины по искам и судебным делам:

Министерство финансов Республики Беларусь, его органы и структурные подразделения — в финансовой сфере деятельности.

Комитет цен при Министерстве экономики, отделы цен облисполкомов и Минского горисполкома — в сфере ценообразования.

- **«Изменения и дополнения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь «По исчислению налога на доходы и прибыль иностранных юридических лиц» от 21.05.96 г. N 14 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 10.10.96 г. N 1615/12)» от 28.01.98 г. N 8. Гос. рег. N 2289 от 06.02.98 г.**

В соответствии с изменениями в том случае, когда иностранное юридическое лицо, осуществляющее деятельность на территории Республики Беларусь через постоянное представительство, получает доходы от хозяйственной деятельности и внереализационные доходы, а деятельность постоянного представительства финансируется за счет средств этого иностранного юридического лица, то при исчислении налогооблагаемой прибыли принимаются затраты, приходящиеся на фактически реализованные товары, работы, услуги. Доходы от внереализационных операций уменьшаются на сумму расходов по этим операциям.

В случае, если в течение месяца иностранному юридическому лицу платежи начисляются неоднократно, т.е более одного раза, то в налоговый орган вместе с «Расчетом налога на доходы» следует представлять справку, в которой необходимо указать:

дату начисления платежа иностранному юридическому лицу; сумму платежа (сумму облагаемого дохода); сумму налога на доходы, исчисленную по этому платежу.

- **«Изменения и дополнения в Методические указания Государственного налогового комитета Республики Беларусь «По налогообложению «других доходов» иностранных юридических лиц, не осуществляющих деятельность в Республике Беларусь через постоянное представительство» от 2.05.97 г. N 7 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 7.05.97 г. N 1862/12)» от 28.01.98 г. N 9. Гос. рег. N 2300 от 11.02.98 г.**

Установлено, что иностранное юридическое лицо может быть освобождено от налогообложения или в отношении него могут применяться пониженные ставки налогов, если иностранное юридическое лицо зарегистрировано в государстве, с которым республика имеет соответствующее действующее международное соглашение по налоговым вопросам.

Основанием для освобождения или налогообложения по пониженным ставкам при выплате доходов иностранному юридическому лицу может быть справка (форма) или иной документ, подтверждающий постоянное местопребывание получателя доходов в этом государстве и имеющий отметки финансовых или налоговых органов. Справка (форма) или иной документ должны содержать следующие реквизиты:

полное наименование компании; подтверждение, что компания являлась или является лицом с постоянным местопребыванием в целях соглашения об избежании двойного налогообложения (указать название соглашения) в периоде (с... по...).

К названным документам должны прилагаться контракты (договоры), счета-фактуры, расчетно-платежные и другие банковские документы.

- **«О признании утратившим силу нормативного акта» от 30.01.98 г. N 13. Гос. рег. N 2294 от 11.02.98 г.**

Признан утратившим силу приказ Государственного налогового комитета от 21.02.97 г. N 03/22 «Об утверждении форм деклараций о доходах и имуществе, об источниках денежных средств», зарегистрированный в Реестре государственной регистрации 5 марта 1997 г., регистрационный N 1761/12).

- **«Изменения и дополнения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь «О порядке исчисления налога на добавленную стоимость» от 21 мая 1996 года N 12 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 7 июня 1996 г. N 1453/12)» от 03.02.98 г. N 13. Гос. рег. N 2299 от 11.02.98 г.**

Установлено, что к дополнительным средствам, освобождаемым в 1998 году от налога на добавленную стоимость, относятся:

для государственных учебных заведений — все денежные доходы, получаемые от осуществления хозяйственной и коммерческой деятельности, за исключением доходов от тех видов деятельности, которые запрещены законодательством Республики Беларусь, или по лицензируемым видам деятельности — осуществляемые без лицензии;

для государственных лечебно-профилактических заведений — все денежные доходы, получаемые от оказания платных видов медицинской помощи и услуг, перечень которых утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 августа 1996 года N 566;

для государственных научных организаций — суммы, полученные от выполнения научно-исследовательских, опытно-конструкторских и опытно-технологических работ, а также инновационных проектов, зарегистрированных в установленном порядке в государственном реестре.

- **«О признании утратившими силу нормативных актов» от 03.02.98 г. N 15. Гос. рег. N 2295 от 11.02.98 г.**

Признаны утратившими силу следующие нормативные акты:

— Методические указания «О порядке исчисления налога на прибыль» N 16 от 17.01.94 г., зарегистрированные в Реестре государственной регистрации 24.01.94 г., рег. N 169/12;

— Методические указания «О порядке исчисления суммы превышения нормируемой величины фонда оплаты труда в 1994 г.» N 18 от 25.01.94 г., зарегистрированные в Реестре государственной регистрации 01.02.94 г., рег. N 202/12;

— о перечислении поступающих таможенным органам доходов от сдачи помещений в аренду в полном объеме в доход республиканского бюджета N 19 от 27.01.94 г., зарегистрированные в Реестре государственной регистрации 01.02.94 г., рег. N 203/12 и др.

- **«Дополнение в Методические указания Государственного налогового комитета Республики Беларусь «О порядке исчисления и уплаты акцизов», утвержденные приказом Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 28 января 1998 года N 6 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 2 февраля 1998 года N 2272/12)» от 11.02.98 г. N 22. Гос. рег. N 2314 от 16.02.98 г.**

В соответствии с изменениями участники договора о совместной деятельности, которым поручено ведение расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами в связи с осуществлением совместной деятельности, иностранные юридические лица, осуществляющие хозяйственную деятельность на территории Республики Беларусь, должны быть зарегистрированы в качестве налогоплательщиков и представлять отдельный расчет акцизов по товарам, произведенным и реализованным, ввезенным, а также ввезенным и реализованным в результате этой деятельности.

- **«Методические указания о порядке исчисления и внесения платежей в бюджет субъектами малого предпринимательства, применяющими в 1998 году упрощенную систему налогообложения» от 20.02.98 г. N 24. Гос. рег. N 2348 от 27.02.98 г.**

Названные Методические указания могут применяться в процессе деятельности субъектов малого предпринимательства — предприятий и организаций, предпринимателей без образования юридического лица со среднемесячной численностью работающих до 15 человек (включая работающих по договорам подряда или иным договорам гражданско-правового характера, а также работающих в их филиалах или иных обособленных подразделениях), если в течение III-IV квартала 1997 года их ежеквартальная валовая выручка (валовый доход) от реализации товаров (работ, услуг) не превышала 2500-кратного размера минимальной заработной платы, установленного в данный период.

Вновь созданные предприятия с указанной численностью работающих или вновь зарегистрированные предприниматели могут применять упрощенную систему налогообложения со дня своего создания (регистрации).

- **«Методические указания о порядке исчисления и уплаты налога на доходы иностранных юридических лиц от реализации товаров на выставках, выставках-продажах, ярмарках в 1998 году» от 23.02.98 г. N 25. Гос. рег. N 2350 от 27.02.98 г.**

Налог на доходы уплачивают иностранные юридические лица, реализовавшие товары, ввезенные на территорию Республики Беларусь для демонстрации на выставках, выставках-продажах и ярмарках.

Налог уплачивается по ставке 10 процентов от таможенной стоимости декларируемого товара, предъявленного к таможенному оформлению в режиме свободного обращения.

Первоначально товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь для демонстрации на выставках, оформляются в таможенном режиме временного ввоза с указанием в графе 24 грузовой таможенной декларации кода внешнеэкономической операции 404 или 421. Затем после предоставления таможенному органу платежного документа, подтверждающего уплату налога на доходы от реализации товаров на выставке, таможенные органы выдают разрешение на использование товаров в режиме свободного обращения.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

- **«О внесении изменений в Инструкцию о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками» от 13.01.98 г. N 8-ОД. Гос. рег. N 2335 от 24.02.98 г.**

Инструкция, в частности, дополнена разделом 11, в котором определяются особенности ввоза и налогообложения табачных изделий, ввозимых государственными предприятиями (организациями) и организациями потребительской кооперации в соответствии с указом президента Республики Беларусь от 02.09.97 г. N 444.

Установлено, что до подачи заявления на покупку акцизных марок импортер вносит на счет доходов республиканского бюджета уполномоченного таможенного органа стоимость акцизных марок. При этом в заявлении на покупку акцизных марок вместо строки «Авансовый платеж акциза внесен на счет» вписывается строка «Стоимость акцизных марок внесена на счет» и соответственно указывается внесенная на счет доходов республиканского бюджета уполномоченного таможенного органа сумма стоимости акцизных марок.

Для покупки акцизных марок импортер представляет в таможенный орган, кроме документов, указанных в инструкции, документы, подтверждающие статус импортера как государственного предприятия (организации) или организации потребительской кооперации. При этом в платежном документе в графе «Назначение платежа» указывается: «Стоимость акцизных марок по контракту N_________ (Указ Президента РБ от 02.09.97 г. N 444)».

Импортер может оплачивать стоимость акцизных марок как в валюте Республики Беларусь, так и в иностранной валюте, покупаемой Национальным банком Республики Беларусь.

Сумма стоимости акцизных марок рассчитывается по формуле:

Сам = Кт x S x K $, где

Сам — сумма стоимости акцизных марок, подлежащих уплате до покупки акцизных марок, с округлением до тысяч рублей;

Кт — количество табачных изделий, подлежащих маркировке, указанных импортером в приложении к Заявлению на покупку акцизных марок, в тысячах шт.;

S — стоимость одной акцизной марки в долларах США;

K $ — курс доллара США, действующий на дату уплаты суммы стоимости акцизных марок.

- **«Изменения в Положение о порядке осуществления контроля за доставкой вещей, перевозимых под таможенным надзором автомобильным транспортом» от 03.02.98 г. N 37-ОД. Гос. рег. N 2308 от 16.02.98 г.**

Изменениями, в частности, установлено, что регистрация документов контроля за доставкой товаров в отделах контроля за доставкой таможен отправления и назначения производится в электронных журналах контроля доставки на базе автоматизированной системы (АС) «Контроль доставки», а также в журналах контроля доставки по форме, приведенной в приложении 1 Положению.

Все страницы в журнале регистрации должны быть пронумерованы, журнал прошит и заверен печатью таможни и подписью начальника таможни либо его заместителя по оперативным вопросам.

Допускается в качестве журнала регистрации ведение бумажной копии электронного журнала контроля доставки на базе АС «Контроль доставки». Распечатка информации о зарегистрированных документах контроля за доставкой товаров производится в конце рабочей смены; распечатанные листы нумеруются, заверяются оттиском личной номерной печати уполномоченного должностного лица отдела контроля за доставкой товаров и подшиваются в бумажную копию электронного журнала контроля доставки в порядке возрастания номеров.

Регистрация документов контроля за доставкой товаров в указанных журналах должна производиться в каждой таможне уполномоченными должностными лицами отдела контроля за доставкой товаров.

Необходимые сведения должны вноситься в журналы уполномоченными лицами таких отделов в срок не более суток с момента поступления документов, относящихся к контролю за доставкой товаров.

- **«Изменения в Положение о порядке применения Таможенной конвенции о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (Конвенция МДП 1975 г.)» от 03.02.98 г. N 37-ОД. Гос. рег. N 2309 от 16.02.98 г.**

В соответствии с изменениями таможня места назначения или таможня вывоза в течение трех суток направляет по почте в таможню ввоза или таможню места отправления «Свидетельство о принятии груза к таможенному оформлению» отрывного листа N 2.

В случае непоступления «Свидетельства о принятии груза к таможенному оформлению» отрывного листа N 2 в таможню ввоза или таможню места отправления в течение десяти суток с момента установления режима перевозки под таможенным надзором отделы контроля за доставкой товаров этих таможен должны предпринять действия, определенные нормативными актами Государственного таможенного комитета о порядке осуществления контроля за доставкой товаров, перевозимых под таможенным надзором.

«Свидетельство о принятии груза к таможенному оформлению» является частью отрывного листа N 2 (зеленого цвета), в которой графы 18-23 заполняются должностным лицом таможни ввоза или таможни места отправления, а графы 24-28 заполняются должностным лицом таможни места назначения или таможни вывоза.

- **«Изменения в Порядок взыскания таможенных платежей и акциза с Белорусской Ассоциации международных автомобильных перевозчиков в случае нарушения процедуры МДП» от 03.02.98 г. N 37-ОД. Гос. рег. N 2310 от 16.02.98 г.**

Установлено, что управление тарифного регулирования, таможенных доходов и платежей не позднее трех рабочих дней с момента получения докладной записки о непогашении перевозчиком задолженности по уплате таможенных платежей и необходимости возмещения ущерба направляет указание в таможенный орган, который предоставил материалы о нарушении условий перевозки в управление организации таможенного контроля, о выставлении требования к БАМАП об уплате причитающихся платежей и акциза.

- **«О внесении изменений и дополнений в приказ ГТК Республики Беларусь от 03.04.97 г. N 99-ОД» от 11.02.98 г. N 52-ОД. Гос. рег. N 2336 от 24.02.98 г.**

Внесены изменения в приказ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 03.04.97 г. N 99-ОД «О порядке декларирования личного имущества».

В частности, установлено, что обязательному письменному декларированию подлежат следующие вещи, перемещаемые в качестве личного имущества:

— запрещенные или ограниченные к перемещению через таможенную границу;

— подлежащие обложению таможенными платежами (кроме сборов за таможенное оформление);

— транспортные средства, а также их составные части (кузов, двигатель, шасси, прицеп);

— валюта Республики Беларусь и Российской Федерации.

Допускается устное декларирование:

— вывозимой иностранной валюты в пределах суммы, не превышающей на одно лицо в эквиваленте 500 долларов США (2000 долларов США — при выезде из Республики Беларусь на постоянное место жительства);

— вывозимой валюты Республики Беларусь в пределах суммы, не превышающей на одно лицо 100 минимальных размеров заработных плат, установленных в Республике Беларусь;

— ввезенной или вывозимой валюты Российской Федерации в пределах суммы, не превышающей на одно лицо 500 минимальных размеров оплаты труда, установленных в Российской Федерации;

— бытовых изделий из драгоценных металлов и камней, вывозимых из Республики Беларусь в качестве личного имущества, при условии, что их общая таможенная стоимость на одно лицо не превышает 100 минимальных размеров заработных плат, установленных в Республике Беларусь.

МОНИТОРИНГ СОСТАВЛЕН ПО МАТЕРИАЛАМ ЭТАЛОННОГО БАНКА ДАННЫХ ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ЦЕНТРА ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ. ПРИ ЦИТИРОВАНИИ ССЫЛКА НА «БЕЛОРУССКУЮ ДЕЛОВУЮ ГАЗЕТУ» ОБЯЗАТЕЛЬНА

БАНКОВСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ПОЛОЖЕНИЕ ОБ ИНВЕСТИЦИОННОМ ФОНДЕ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Письмо НБ РБ № 15 от 9.03.1998г.

1. Инвестиционный фонд Национального банка Республики Беларусь (далее «Инвестиционный фонд») создается в целях концентрации части прибыли Национального банка в качестве источника для поддержания ресурсной базы банков, осуществляющих кредитование высокоэффективных инвестиционных проектов, а также крестьянских (фермерских) хозяйств в период их становления в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

2. Инвестиционный фонд формируется путем ежеквартальных отчислений от прибыли Национального банка, остающейся после уплаты платежей в бюджет и внебюджетные фонды. Размер указанных отчислений определяется советом директоров Национального банка по предложениям департамента бухгалтерского учета и финансов и департамента монетарного регулирования.

3. Средства инвестиционного фонда учитываются на отдельном балансовом счете согласно нормативным актам Национального банка.

4. В пределах остатка средств инвестиционного фонда производятся:

— открытие банкам кредитных линий для осуществления кредитной поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств в период их создания и развития;

— вложение средств в уставные фонды банков, инвестиционных финансово-кредитных учреждений и других организаций в соответствии с законодательством Республики Беларусь с целью расширения источников для кредитования высокоэффективных инвестиционных проектов, включая проекты по созданию и развитию производств, основанных на новых и высоких технологиях, а также направленных на повышение экспортного потенциала.

5. Оформление выдачи и погашения целевого кредита для кредитной поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств производится департаментом монетарного регулирования в соответствии с нормативными актами, регулирующими порядок рефинансирования банков Республики Беларусь Национальным банком.

6. Размещение в банках средств инвестиционного фонда в форме приобретения акций производится по решению совета директоров Национального банка.

7. Учет операций, указанных в пункте 4, осуществляется в Национальном банке и банках Республики Беларусь на счетах в порядке, установленном нормативными актами Национального банка.

С выходом настоящего Положения утрачивает силу Положение о фонде долгосрочного кредитования Национального банка от 03.02.1994 № 268 и Дополнение 1 от 28.12.1995 № 660.

Управление методологии кредитных отношений и монетарного регулирования

О ФОРМАХ ОТЧЕТНОСТИ В 1998 ГОДУ

Письмо НБ РБ № 07-46/33 от 5.02.1998г.

Национальный банк Республики Беларусь направляет уточненную форму отчета «Показатели работы и оплаты труда» по коммерческим банкам.

В связи с поступающими вопросами по составлению отчета разъясняем следующее.

В фактические расходы на оплату труда, материальное стимулирование и другие социальные выплаты (стр.5) включаются выплаты, предусмотренные разделами 10, 11 (включая заработную плату совместителей и работающих по договорам подряда), а также п.п.85.1, 85.2, 85.8, 85.12.1, 85.12.2 раздела 13 Инструкции по статистике численности работников и заработной платы, утвержденной приказом Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 19.12.1994 № 12.

Материальная помощь, предоставленная по заявлению работника в связи с определенными событиями (пожар, наводнение, похороны, лечение и т.п.), оплата путевок детям на лечение, отдых, экскурсии и путешествия, оплата подарков детям, материальная помощь, связанная с рождением ребенка, материальная помощь женщинам, находящимся в отпуске по уходу за ребенком, не включаются в фактические расходы на оплату труда (стр.5).

В строке «прочие выплаты» указываются выплаты, не включаемые в состав фонда заработной платы (согласно Инструкции по статистике численности работников и заработной платы), но учитываемые при расчете удельного веса средств на оплату труда в доходах, а именно п.п.85.1, 85.2, 85.8, 85.12.1, 85.12.2 раздела 13 Инструкции.

Вознаграждение по итогам работы за 1997 г., выплаченное за счет экономии предельной суммы средств на оплату труда, включается в фактические расходы на оплату труда (стр.5), но не учитывается при расчете удельного веса средств на оплату труда в доходах.

Показатели «Среднемесячная заработная плата» и «Среднесписочная численность» заполняются из статистического отчета формы 1-труд.

При сохранении у сотрудников прибыльно работающих филиалов надбавок (доплат), премий и других дополнительных выплат при убыточной деятельности в целом по банку (нарастающим итогом с начала года) сумма указанных выплат (надбавок (доплат), премий и др.) указывается в примечании к отчету.

Отчет «Показатели работы и оплаты труда» (сводный и по центральному аппарату) и отчет формы 1-труд представляются в управление кадровой политики Национального банка ежемесячно в срок до 10 числа месяца, следующего за отчетным.

Отчет формы 1205 отменяется.

Первый заместитель председателя правления Н.А.Алексеева

ДОПОЛНЕНИЕ 2 К ПРАВИЛАМ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ БАНКОВ НАЦИОНАЛЬНЫМ БАНКОМ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 23.08.1996Г. № 93

Письмо НБ РБ № 16 от 10.03.1998г.

1. Последний абзац пункта 1.2 изложить в следующей редакции:

«Совет директоров Национального банка может расширять либо ограничивать настоящий перечень условий в зависимости от вида кредита».

2. Пункт 1.3 изложить в следующей редакции: «Кредиты предоставляются на платной основе в соответствии с заключенным с банком договором, который подписывается от имени банка его руководителем либо иным уполномоченным лицом. Полномочия этого лица подтверждаются представлением Национальному банку доверенности.

Процентные ставки по предоставляемым кредитам устанавливаются советом директоров Национального банка с учетом базовой ставки рефинансирования либо определяются по результатам кредитных аукционов».

3. Пункт 1.5 изложить в следующей редакции: «Предоставляемые Национальным банком кредиты учитываются на соответствующих счетах согласно планам счетов бухгалтерского учета в Национальном банке Республики Беларусь и в коммерческих банках Республики Беларусь».

4. В пункте 1.6:

первый абзац изложить в следующей редакции:

«Погашение кредита производится в срок, установленный кредитным договором, платежным поручением банка на списание средств с его корреспондентского счета. Советом директоров Национального банка может быть установлен иной порядок погашения однодневного расчетного кредита»;

во втором предложении второго абзаца слова «№ 1627 «Просроченная задолженность по кредитам, предоставленным банкам-резидентам» заменить словами «по учету просроченной задолженности по кредитам»;

второй абзац дополнить предложением следующего содержания:

«По остатку непогашенного однодневного расчетного кредита взимаются повышенные проценты по ставке, установленной советом директоров Национального банка, без отнесения на счет по учету просроченной задолженности».

5. В пункте 1.7 второй абзац изложить в следующей редакции:

«При неуплате банком процентов в установленный срок Национальный банк на следующий день списывает с корреспондентского счета банка средства в погашение задолженности по процентам. При отсутствии или недостаточности средств на корреспондентском счете не погашенные в срок проценты относятся на счет по учету просроченных процентов по кредитам».

6. В пункте 1.8 слова «№ 1626 «Пролонгированная задолженность по кредитам, предоставленным банкам-резидентам» заменить словами «по учету пролонгированной задолженности по кредитам».

7. Второй абзац пункта 2.2 изложить в следующей редакции:

«Операции РЕПО осуществляются в порядке, установленном советом директоров Национального банка Республики Беларусь».

8. Второй, третий и четвертый абзацы пункта 2.3 изложить в следующей редакции:

«При заключении сделок СВОП курс обратной сделки определяется исходя из процентной ставки по рублевым ресурсам не ниже базовой ставки рефинансирования, уменьшенной на величину, определяемую исходя из средней доходности при размещении покупаемой валюты в зарубежных банках на соответствующий срок.

Сделка СВОП оформляется свидетельством установленного образца (приложение 1) или осуществляется через систему RELITERS, при наличии соглашения между сторонами сделки, регламентирующего порядок осуществления сделок СВОП с использованием системы REUTERS.

Регламент проведения сделок СВОП утверждается советом директоров Национального банка Республики Беларусь».

9. В пункте 2.4:

в первом абзаце исключить слова «имеющим право на допущение овердрафта по корреспондентскому счету»,

в четвертом абзаце слово «официальной» заменить словом «базовой».

10. Подпункт 3.1.1 изложить в следующей редакции: «Ломбардный кредит предоставляется банкам на срок до 30 дней под залог ценных бумаг, которые должны отвечать следующим требованиям:

— ценные бумаги включены в Ломбардный список, утвержденный советом директоров;

— ценные бумаги приобретены банком при их первичном размещении или у Национального банка на условиях «до погашения», принадлежат банку на праве собственности и не обременены другими обязательствами банка, что подтверждается справкой соответствующего депозитария;

— срок погашения ценных бумаг наступает не ранее чем через 30 дней после наступления конечного срока возврата ломбардного кредита.

Отчуждение ценных бумаг, являющихся предметом залога, в течение срока действия договора не допускается».

11. В первом абзаце подпункта 3.1.2 исключить слова «в уполномоченном депозитарии».

12. Второй абзац подпункта 3.1.3 изложить в следующей редакции:

«Регламент предоставления банкам ломбардного кредита по фиксированной процентной ставке и регламент проведения ломбардных кредитных аукционов утверждаются советом директоров Национального банка».

13. В подпункте 3.1.4:

— исключить слова «приложение 6» и «государственных»;

— слово «уполномоченного» заменить словом «соответствующего».

14. Из подпункта 3.1.7 исключить второй абзац.

15. В подпункте 3.1.10:

первое предложение изложить в следующей редакции:

«Задолженность банка по ломбардному кредиту не должна превышать величины, рассчитываемой путем суммирования значений, полученных умножением текущей стоимости ценных бумаг каждого вида, входящих в закладной портфель, на коэффициент обеспечения обязательств, установленный для данного вида ценных бумаг ломбардным списком»;

из первого предложения второго абзаца исключить слово «рыночной».

16. Второй абзац подпункта 3.1.11 изложить в следующей редакции:

«Обеспечение ломбардного кредита считается достаточным, если сумма значений, полученных умножением текущей стоимости ценных бумаг каждого вида, входящих в закладной портфель, на коэффициент обеспечения обязательств, установленный для данного вида ценных бумаг, больше или равна сумме запрашиваемого ломбардного кредита, включая проценты за предполагаемый период пользования этим кредитом».

17. В подпункте 3.1.12:

первое предложение после слов «погашении кредита» дополнить словами «и процентов по нему»;

первый абзац дополнить предложением следующего содержания:

«Возврат ценных бумаг Национальным банком осуществляется в день погашения задолженности по ломбардному кредиту и процентам по нему, а при невозможности их возврата депозитарием в этот срок по причине окончания операционного дня — в начале следующего операционного дня».

18. Первое предложение подпункта 3.1.13 изложить в следующей редакции:

«Для погашения просроченной задолженности по ломбардному кредиту и процентов по нему ценные бумаги, принятые в залог, реализуются в установленном действующим законодательством порядке».

19. Пункт 3.1 дополнить подпунктами 3.1.14 и 3.1.15 следующего содержания:

«3.1.14. В случае принятия Национальным банком в залог ценных бумаг собственной эмиссии Национальный банк имеет право для погашения просроченной задолженности по ломбардному кредиту и процентов по нему осуществить досрочное погашение принятых в залог ценных бумаг. Денежные средства в погашение ценных бумаг Национальный банк в установленном порядке направляет на погашение просроченного долга, минуя корреспондентский счет банка, о чем сообщает банку. Если причитающиеся в погашение ценных бумаг денежные средства превышают размер просроченной задолженности по ломбардному кредиту и процентам по нему, остаток средств после погашения задолженности перечисляется банку в сроки, определенные распоряжением на погашение ценных бумаг.

3.1.15. При кредитовании под залог ценных бумаг, выпущенных на бумажной основе, последние представляются банком Национальному банку при реестре установленной формы. Документы для получения ломбардного кредита представляются Национальному банку за исключением документов, указанных в последнем абзаце подпункта 3.1.4 настоящих правил. Учет принятых Национальным банком в залог ценных бумаг, выпущенных на бумажной основе, ведется на внебалансовых счетах в соответствии с планом счетов бухгалтерского учета в Национальном банке Республики Беларусь. Возврат Национальным банком банку ценных бумаг, выпущенных на бумажной основе и принятых в залог, после полного погашения ломбардного кредита и процентов по нему также оформляется реестром».

20. Пункт 3.2 изложить в следующей редакции:

«3.2. Особенности выдачи прочих нецелевых кредитов.

3.2.1. Прочие нецелевые кредиты предоставляются банкам по решению совета директоров Национального банка в целях поддержания их ликвидности под залог любого имущества банка либо без соответствующего обеспечения на срок не более 6 месяцев.

3.2.2. После сообщения банку об удовлетворении его ходатайства о предоставлении кредита банк представляет Национальному банку договор по форме приложения 8, а также, при необходимости, надлежаще оформленный договор залога имущества».

21. Из второго абзаца пункта 4.4 исключить первое предложение.

22. В приложениях 2, 4, 5 исключить слово «УМКО».

23. Приложения 2 и 5 перед словами «Адрес» и «Почтовый адрес» соответственно дополнить текстом «Счет «Нецелевые кредиты» №__».

24. Приложения 6,7,1р.2р считать утратившими силу.

25. Считать утратившим силу Ломбардный список государственных ценных бумаг, принимаемых Национальным банком Республики Беларусь в качестве обеспечения ломбардных и других кредитов, утвержденный правлением Национального банка Республики Беларусь 31 июля 1996 г. (протокол № 13).

Управление методологии кредитных отношений и монетарного регулирования

БАНКОВСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ВАЛЮТ В РАСЧЕТАХ СО СТРАНАМИ СНГ И БАЛТИИ

Письмо НБ РБ № 19- 07/210 от 5.03.1998г.

В соответствии с пунктом 3.1 Положения Национального банка Республики Беларусь о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь от 01.08.1996 № 768 все расчеты по операциям между резидентами и нерезидентами осуществляются в свободно конвертируемых валютах, расчеты в иных валютах и белорусских рублях производятся, если это предусмотрено межправительственными соглашениями или соглашениями между национальными (центральными) банками сторон, осуществляющих расчеты.

Исходя из принципа поэтапного формирования Платежного союза, заложенного в Соглашении о создании Платежного союза государств—участников Содружества Независимых Государств от 21.10.1994, правительством и Национальным банком Республики Беларусь заключены межправительственные (межбанковские) соглашения об организации расчетов и взаимной конвертируемости валют, регламентирующие применение валют в расчетах между Республикой Беларусь и странами Содружества Независимых Государств.

Соглашения об организации расчетов также заключены Национальным банком Республики Беларусь с центральными банками стран Балтии.

Перечень валют, которые в соответствии с межбанковскими (межправительственными) соглашениями могут использоваться в расчетах между Республикой Беларусь и государствами СНГ и Балтии, приведен в приложении.

С выходом настоящего письма утрачивает силу письмо Национального банка Республики Беларусь от 25.06. 1997 №19002/534.

Первый зам.председателя правления Н.А.Алексеева

ВИДЫ ВАЛЮТ, ПРЕДУСМОТРЕННЫЕ МЕЖБАНКОВСКИМИ (МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕНЫМИ) СОГЛАШЕНИЯМИ

	Государство	Наименование соглашения	Статья соглашения	Валюта расчетов
1.	Азербайджанская Республика	Соглашение об организации расчетов между Национальным банком Республики Беларусь и Национальным банком Азербайджанской Республики от 05.03.1994. с изменениями	Статья 2: «Расчеты между Азербайджанской Республикой и Республикой Беларусь могут производиться в законных средствах платежа,действующих на территории Азербайджанской Республики и Республики Беларусь,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства»	1.Азербайджанский манат. 2.Белорусский рубль. 3.СКВ
2.	Республика Армения	Соглашение между Национальным банком Республики Беларусь и Центральным банком Республики Армения об организации расчетов от 09.08.1996. Дополнительное соглашение от 20.09.1996	Статья 1: «Все расчеты и платежи за товары и услуги между хозяйствующими субъектами (юридическими и физическими лицами)Республики Беларусь и Республики Армения по договорам (контрактам),заключенным между ними, осуществляются в национальных валютах Республики Беларусь и Республики Армения,валютах государств—участников Платежного союза,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством государств,на территории которых осуществляются расчеты»	1. Армянский драм 2. Белорусский рубль. 3. Национальные валюты государств-участников Платежного союза.* 4. СКВ
3.	Республика Грузия	Соглашение между Национальным банком Грузии и Национальным банком Республики Беларусь об организации расчетов от 07.08.1997	Статья 1: «Все расчеты и платежи за товары и услуги между и юридическими и физическими лицами Грузии и Республики Беларусь по договорам (контрактам),заключенным между ними, осуществляются в национальных валютах Грузии и Республики Беларусь,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством государств,на территории которых производятся расчеты»	1. Грузинский лари 2. Белорусский рубль 3. СКВ
4.	Республика Казахстан	Соглашение об организации расчетов между Национальным банком Республики Беларусь и Национальным банком Республики Казахстан от 06.02.1998	Статья 1: «Все расчеты и платежи между резидентами Республики Беларусь и Республики Казахстан осуществляются в национальных валютах стран Содружества Независимых Государств,стран Балтии и свободно конвертируемых валютах»	1. азахстанский тенге 2. Белорусский рубль 3. СКВ 4. Валюты стран СНГ и Балтии
5.	Кыргызская Республика	Соглашение об организации расчетов между Национальным банком Кыргызской Республики и Национальным банком Республики Беларусь в связи с введением ыргызской Республикой национальной валюты – сом от 02.06.1993 с изменениями и дополнениями от 06.06.1994	Статья 2: «В связи с введением Кыргызской республикой национальной валюты расчеты между Кыргызской Республикой и Республикой Беларусь могут производитться в законных средствах платежа,действующих на территории Кыргызской Республики и Республики Беларусь,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законами, действующими на территории указанных государств»	1. ыргызский сом 2. Белорусский рубль 3. СКВ
6.	Латвийская Республика	Соглашение между Национальным банком Республики Беларусь и Банком Латвии об организации расчетов от 10.11.1997	Статья 1: «Все расчеты и платежи за товары,работы и услуги между юридическими и физическими лицами Республики Беларусь и Латвийской Республики по договорам (контрактам), заключенным между ними,осуществляются в национальных валютах Республики Беларусь и Латвийской Республики,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством государств,на территории которых производятся расчеты»	1. Латвийский лат 2. Белорусский рубль 3. СКВ
7.	Литовская Республика	Соглашение об организации расчетов между Банком Литвы и Национальным банком Республики Беларусь от 19.07.1995	Статья 1: «Расчеты между Литовской Республикой и Республикой Беларусь производятся в национальных валютах сторон,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законами,действующими на территории каждого государства»	1. Литовский лит 2. Белорусский рубль 3. СКВ
8.	Республика Молдова	Соглашение между Кабинетом Министров Республики Беларусь,Национальным банком Республики Беларусь и правительством Республики Молдова,Национальным банком Республики Молдова о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости национальных валют от 23.12.1994	Статья 5: «Расчеты между субъектами хозяйствования Республики Беларусь и Республики Молдова могут осуществляться в российских рублях,национальной валюте, а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством Республики Беларусь и Республики Молдова через уполномоченные банки»	1. Молдавский лей 2. Белорусский рубль 3. СКВ
9.	Российская Федерация	Соглашение между Центральным банком Российской Федерации и Национальным банком Республики Беларусь об организации расчетов между хозяйствующими субъектами Российской Федерации и Республики Беларусь от 20.02.1997	Статья 1: «Все расчеты и платежи между Российской Федерацией и Республикой Беларусь осуществляются в национальных валютах Российской Федерации и Республики Беларусь,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством,действующим на территории каждого государства»	1. Рубль Российской Федерации 2. Белорусский рубль 3. СКВ
10.	Республика Таджикистан	Соглашение об организации расчетов между Национальным банком Таджикистана и Национальным банком Республики Беларусь от 29.09.1997г	Статья 1: «Все расчеты и платежи за товары и услуги между хозяйствующими,субъектами,(юридическими,и физическими лицами)Республики Таджикистан и Республики Беларусь по договорам (контрактам)заключенным между ними, осуществляются в национальных валютах Республики Таджикистан и Республики Беларусь,а также в других валютах в соответствии с законодательством,действующим на территории каждого государства»	1. Таджикский рубл 2. Белорусский рубль 3. СКВ
11.	Республика Туркменистан	Соглашение между Национальным банком Республики Беларусь и Центральным банком Туркменистана об организации расчетов от 09.08.1996	Все расчеты и платежи за товары и услуги между хозяйствующими субъектами (юридическими и физическими лицами)Республики Беларусь и Туркменистана по договорам (контрактам),заключенным между ними,осуществляется в национальных валютах Республики Беларусь и Туркменистана, валютах государств-участников Платежного союза,а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством государств,на территории которых производятся расчеты»	1. Туркменский манат 2. Белорусский рубль 3. СКВ 4. Валюты государств-участников Платежного союза
12.	Республика Узбекистан	Соглашение между Национальным банком Республики Беларусь и Центральным банком Республики Узбекистан об организации расчетов от 07.12.1994 с изменениями и дополнениями от 27.06. 1995	Статья 3: «Расчеты между Республикой Узбекистан и Республикой Беларусь производятся в законных средствах платежа Республики Узбекистан и Республики Беларусь,а также в свободно конвертируемых валютах,в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства»	1. Узбекский сом 2. Белорусский рубль 3. СКВ
13.	Украина	Соглашение об организации расчетов между Национальным банком Республики Беларусь и Национальным банком Украины от 14.02.1995	Статья 1: «Расчеты между хозяйствующими субъектами Украины и Республики Беларусь производятся в национальных валютах Украины и Республики Беларусь,а также в других валютах в соответствии с законами,действующими на территории каждого государства»	1. Украинская гривня 2. Белорусский рубль 3. СКВ
14.	Эстонская Республика	Соглашение между Банком Эстонии и Национальным банком Республики Беларусь об организации расчетов в связи с введением в Эстонской Республике национальной валюты от 17.09.1992	Статья 1: «Расчеты между Эстонской Республикой и Национальным банком Республики Беларусь производятся в официальной валюте,действующей на территории Республики Беларусь (в дальнейшем – рубль),эстонских кронах,свободно конвертируемой валюте»	1. Эстонская крона 2. Белорусский рубль 3. СКВ

*По состоянию на 1.02.1998членами Платежного союза государств—участников Содружества Независимых государств являются: Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская республика,Республика Молдова, Российская Федерация, Республика Узбекистан.

ОБЗОР

Анна КОВАЛЕВА, Игорь АКСЕНЧИК

БЕЛОРУССКИЙ ЛИЗИНГ:

В процессе перехода к рыночной экономике перед промышленными предприятиями Беларуси возник целый ряд новых проблем. Сокращение рынка сбыта, неплатежеспособность контрагентов и, как неизбежное следствие этого, ограниченность собственных финансовых ресурсов поставили производственников перед необходимостью поиска новых путей развития. Большинство белорусских производств сегодня страдает от недостатка оборотных средств. В результате они не могут обновлять основные фонды, внедрять достижения научно-технического прогресса и вынуждены прибегать к кредитам, погасить которые зачастую не в состоянии. Между тем во всем мире уже давно наиболее приемлемой и удобной формой пополнения основных фондов считается лизинг.

Используя лизинг, предприятие фактически получает ссуду на полную стоимость оборудования, поступающего в его пользование, что особенно важно в условиях дефицита средств. Причем погашение возможно в более гибких, чем при кредитовании, видах, с учетом особенностей производства: в денежной или товарной (компенсационной) формах, по фиксированной или плавающей процентной ставке, в короткие или более продолжительные сроки, вплоть до срока получения выручки от реализации продукции.

Преимущества лизинга по сравнению с другими способами инвестирования состоят в том, что предприниматель может начать дело, располагая лишь частью (примерно 1/3) средств, необходимых для приобретения помещений и оборудования (имущества). Предприятиям предоставляются не денежные средства, контроль за обоснованным расходованием которых не всегда возможен, а непосредственно средства производства, необходимые для обновления и расширения производственного аппарата.

Различия лизинга и кредита

Показатели	Лизинг	Коммерческий кредит
Собственник имущества	**Лизингодатель**	**Заемщик**
Отнесение выплат на себестоимость	да	нет
Ускоренная амортизация	да	нет
Возможность забалансового учета	да	нет
Таможенные льготы	да	нет
Льготы по налогу на прибыль и НДС	да	нет

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЛИЗИНГА

Будучи одной из форм инвестиций, лизинг является эффективным способом привлечения иностранного капитала в страну. Он повышает занятость населения, способствует развитию производственной базы. У лизинга преобладает финансовая функция, поскольку он является формой вложения средств в основные фонды, дополняя традиционные каналы инвестирования: собственные средства предприятий и организаций, долгосрочные кредиты, бюджетные и прочие источники.

Кроме финансовой, лизинг имеет и производственную функцию, являясь наиболее прогрессивным методом материально-технического обеспечения производства, в том числе и передовой техникой. Как правило, лизингополучатель имеет возможность приобрести необходимый набор услуг: от технического обслуживания до услуг по страхованию, маркетингу, обеспечению сырьем, рабочей силой и др.

Сложность отношений, складывающихся в процессе осуществления лизинга, обуславливается его сущностью и происхождением.

В наиболее общем виде лизинг представляет собой комплекс взаимосвязанных имущественных отношений по передаче имущества в пользование после его приобретения у производителя. Особенности лизинга проявляются в праве пользования оборудованием (имуществом). За лизингодателем сохраняется право собственности на передаваемое оборудование, а право на его использование переходит лизингополучателю. При финансовом лизинге право собственности переходит к лизингополучателю по истечении срока договора при условии полной выплаты стоимости оборудования (имущества).

По своему содержанию лизинг практически соответствует кредитным отношениям и по сути не отличается от банковской ссуды. Лизингодатель оказывает лизингополучателю финансовую услугу, приобретая за полную стоимость у поставщика оборудование в собственность, а затем лизингополучатель возмещает эту стоимость периодическими взносами (платежами). Особенность лизинга заключается лишь в том, что ссуду предоставляет не банк, а специализированная лизинговая компания, а объектом сделки являются не деньги, а имущество. В экономическом смысле лизинг — это кредит, предоставляемый лизингодателем лизингополучателю в форме передаваемого в пользование оборудования (товарный кредит).

Между тем налицо ряд преимуществ лизинга перед простым кредитом. Во-первых, лизинг предполагает 100-процентное кредитование и не требует незамедлительного начала платежей. Контракт заключается на полную стоимость имущества, а лизинговые платежи начинаются либо после поставки имущества лизингополучателю, либо еще позже. Гибкость лизингового механизма просматривается и в осуществлении платежей. Договаривающиеся стороны, учитывая финансовое состояние партнера, могут использовать отсрочку первого платежа, нарастание лизинговых выплат или наоборот, т.е. выработать наиболее удобную для сторон схему финансирования.

Во-вторых, лизинг в отличие от кредитования не требует обеспечения. Предполагается, что обеспечением сделки служит само имущество, которое при невыполнении лизингополучателем своих обязательств и забирает лизинговая компания. В-третьих, риск устаревания оборудования ложится исключительно на лизингодателя. Арендатор же имеет возможность постоянного обновления своих основных фондов.

Для производителя, сотрудничающего с лизинговой компанией, лизинг — это в первую очередь возможность расширения рынка сбыта продукции и получения немедленной гарантированной оплаты, а также отсутствие необходимости привлечения дополнительных средств для реализации части продукции в рассрочку.

Лизинговым правоотношениям присущи некоторые особенности. Связано это с тем, что обеспечиваются они с помощью традиционных институтов гражданского права — договоров поручения, аренды, займа и др. Так, в частности, характерные черты взаимосвязанных и дополняющих друг друга договоров поручения по существу являются основой сложного комплекса взаимоотношений по осуществлению лизинга. При этом в первом договоре одной стороной является потенциальный покупатель, который поручает лизинговой компании приобрести для него оборудование (имущество), а другой соответственно — лизинговая компания, заключающая договор купли-продажи с его поставщиком. Второй же договор заключает лизинговая компания с лизингополучателем, которому она поручает получить оборудование (имущество) и уполномочивает его предъявлять претензии по его качеству поставщику-изготовителю.

Вместе с тем следует признать, что традиционные институты гражданского права не могут адекватно управлять всем комплексом лизинговых отношений — экономическая сторона лизинговой сделки придает этим взаимоотношениям особый характер, который этими институтами просто не учитывается. В связи с этим лизинговые правоотношения приобретают самостоятельную значимость, а следовательно, появляется потребность в их регламентации специальным законодательством.

Правовое обеспечение лизинговых отношений является важной гарантией его успешного развития. Юридическая незащищенность как лизингодателей, так и лизингополучателей приводит лишь к сдерживанию перспективной сферы предпринимательской деятельности. Хотя Республика Беларусь до сих пор не имеет специального лизингового законодательства, в последнее время стала заметнее тенденция к нормализации нормативно-правовой базы этой сферы бизнеса. Учитывая позитивные особенности лизингового механизма, государство предприняло ряд мер, в том числе нормотворческого характера, активизирующих роль лизинга в экономике Беларуси. Начало оживлению работы по развитию законодательной базы лизинга положил указ президента от 13 ноября 1997 года N587 «О лизинге». Правительству было предписано до 1 января 1998 г. разработать и утвердить Положение о лизинге, а также мероприятия по развитию лизинга в стране. Несмотря на то, что указ носил в основном распорядительный характер, он был направлен на улучшение инвестиционного климата лизинговой деятельности на территории Беларуси.

Во исполнение президентского указа 31 декабря 1997 года Совет Министров принял постановление N1769 «О лизинге на территории Республики Беларусь», которым утвердил Положение о лизинге на территории РБ. По мнению экспертов, Положение удачно как с юридической, так и с экономической точек зрения, хотя и не лишено недостатков (см. статью «Белорусский лизинг: новая реальность», «БДГ», N433). Главным его достоинством следует считать более последовательную регламентацию порядка и условий государственной поддержки лизинга (в том числе предоставления таможенных льгот при временном ввозе используемых в лизинге товаров).

Однако даже тщательной регламентации лизинговой деятельности национальным законодательством недостаточно. Участие во внешнеэкономической деятельности предприятий и организаций Беларуси через лизинговую форму все настоятельнее требует расширения и унификации правового регулирования лизингового механизма. Очевидно, что формирование и развитие мирового лизингового рынка осложняется в первую очередь различиями в трактовке лизинговых отношений в законодательстве разных стран. Это обстоятельство и подтолкнуло Международный институт унификации международного частного права (УНИДРУА) к подписанию 28 мая 1988 года в Оттаве Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге.

Целью конвенции является уточнение основной терминологии по финансовой аренде (лизингу), а также разработка норм, регулирующих правовые взаимоотношения всех сторон лизинговой сделки. Конвенция уточняет и ограничивает сделки, подпадающие под определение лизинговых. Она трактует классический лизинг как трехстороннюю сделку и не регулирует потребительские сделки, т.е. аренду для удовлетворения личных потребностей. Фактически конвенция распространяет юридические правила, действующие обычно в рамках договора аренды, на трехсторонние отношения, характерные для операций по аренде оборудования, с учетом некоторых особенностей, касающихся в основном прав и обязанностей сторон.

Участники лизинговой сделки заключают между собой как минимум два договора. Первый из них — договор на поставку оборудования либо имущества — заключается арендодателем с поставщиком по указанию арендатора. Второй — собственно договор аренды закупленного оборудования. В операции финансового лизинга вышеназванные договоры объединяет наличие следующих характерных особенностей:

— арендатор сам выбирает оборудование и поставщика;

— поставщик осведомлен, что оборудование закупается у него под заключенный или подлежащий заключению договор аренды;

— сумма аренды, указанная в договоре, подсчитывается с учетом амортизации всей или значительной части оборудования.

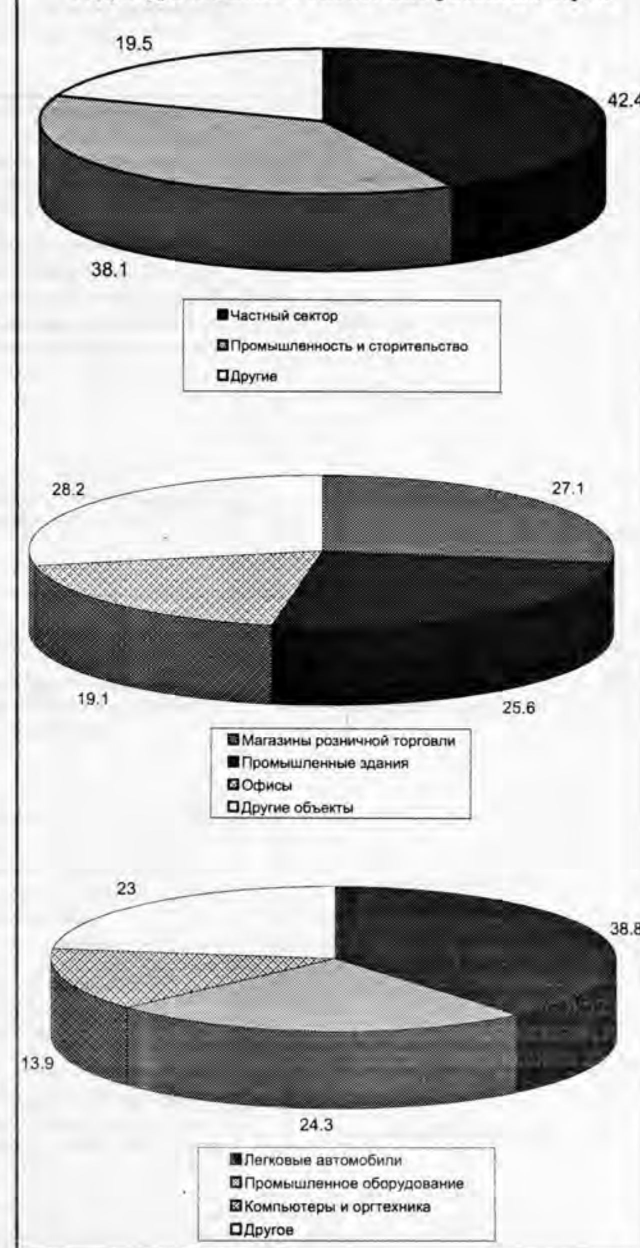
В конвенции уточняется объем имущественной ответственности лизингодателя, лизингополучателя и поставщика-изготовителя. Заслуживают также внимания зафиксированные в конвенции правила о взаимоотношениях между партнерами по сделке в случае признания несостоятельности лизингополучателя.

В настоящее время конвенция объединяет 14 государств, среди которых США, Финляндия, Бельгия, Чехия и Словакия. Ратифицировали конвенцию 4 государства: Франция, Италия, Венгрия и Нигерия. В свое время Советский Союз активно участвовал в разработке конвенции, хотя и не присоединился к ней. 20 апреля 1996 года приглашение присоединиться к конвенции получила и Беларусь, однако до недавнего времени решения об этом принято не было. Лишь 31 декабря 1997 года правительство в своем постановлении N1769 предписало *«заинтересованным министерствам и ведомствам»* до июня 1998 года подготовить предложения о присоединении РБ к Оттавской конвенции, что косвенно может свидетельствовать о поддержке государством идеи унификации действующего белорусского законодательства с признанным международным актом. Для Беларуси данная мера, безусловно, необходима, поскольку может в значительной степени содействовать выходу белорусских лизинговых компаний на международный рынок и, наоборот, привлечению зарубежных лизингодателей в Беларусь.

ЛИЗИНГ ЗА РУБЕЖОМ

Считается, что лизинг зародился еще 2 тысячи лет назад: первые подобные опе-

Структура лизинга в экономике развитых стран



ОБЗОР

НА ПЕРЕПУТЬЕ

рации имели место в Древней Греции и Вавилоне. В своем классическом виде лизинг появился в Соединенных Штатах в 80-х годах прошлого века, когда американская компания «Белл» стала сдавать в аренду свои телефонные аппараты. Впрочем, согласно официальной точке зрения, которую выражает LEASEUROPE — Европейская федерация ассоциаций лизинговых компаний, — впервые идея лизинга была реализована в Великобритании в 70-х годах XIX века, когда английская фирма British Railway Waggons подписала контракт с Британской железнодорожной компанией на долгосрочную аренду произведенных ею вагонов. Спустя полвека Генри Форд использовал аренду для расширения сбыта автомобилей. В 50-60-х годах в Соединенных Штатах, а через некоторое время и в Западной Европе в лизинг стали активно передаваться средства производства, и это произвело самую настоящую революцию в арендных отношениях.

Опыт развитых зарубежных стран показывает, что в рыночной экономике лизинг в общем объеме инвестиций составляет около 25-30%. С середины 80-х годов до середины 90-х объем лизинговых операций увеличился в пять раз — с ECU 21,5 млрд в 1984 году до ECU 95 млрд в 1995 году. Более двух третей этих капиталовложений приходится на создание лизинговых активов промышленными предприятиями, занятыми в производстве индустриального оборудования, автомобилей неиндивидуального пользования, а также компьютеров и офисной техники. Около 80% новых видов продукции производится как раз на оборудовании, взятом в аренду. По данным LEASEUROPE, больше всего лизинговых инвестиций среди западноевропейских стран осуществляют Ирландия (46% от общего объема) и Англия (35,8%), а среди стран Восточной Европы — Чехия.

В Европе услугами лизинговых компаний чаще всего пользуется частный сектор (42,4%), промышленность и строительство (38,1%). В аренду, как правило, берут магазины розничной торговли (27,1%), промышленные здания (25,6%) и офисы (19,1%). А из оборудования предпочтение отдается легковым автомобилям (38,8%), промышленному оборудованию (24,3%), а также компьютерам и оргтехнике (13,9%).

Что касается структуры лизинговой индустрии в Европе, то существуют три различных типа лизинговых компаний: компании-производители, которым лизинг предоставляет уникальную возможность увеличить сбыт; лизинговые компании, контролируемые банками; независимые лизинговые компании.

В России, например, в настоящее время действует более трех сотен лизинговых компаний. Первыми были зарегистрированы компании «Росагроснаб» (лизинг сельскохозяйственной техники) и «Аэролизинг» (лизинг самолетов). Много лизинговых компаний создано банками: «Интеррослизинг» (ОНЭКСИМбанк), «Балтлиз» (петербургский «Промстройбанк»), «Лизинг-бизнес» («Мосбизнесбанк»), «Инкомлизинг» («Инком-банк»), «Межсбер-Юраско Лизинг» («Межэкономсбер-банк») и другие.

Отраслями, наиболее привлекательными для развития российского лизинга, практики считают сельское хозяйство, строительство, тяжелое машиностроение, транспорт, а также малое и микропредпринимательство. Именно здесь, по их мнению, следует ожидать активизации лизинговой деятельности. Согласно проекту федеральной программы развития лизинга в России должно быть создано семь региональных лизинговых центров и единый лизинговый банковский консорциум.

ЛИЗИНГ В БЕЛАРУСИ

Несмотря на то, что первые лизинговые компании появились в Беларуси еще в 1991 году, сегодня их не более пятидесяти. И в целом инфраструктура лизингового бизнеса в Беларуси так и не сформировалась. Причины этого разнообразны.

Большинство компаний создавалось при крупных банках. Однако банковских структур, которые могут позволить себе роскошь долгосрочного кредитования, оказалось не так-то много. Что касается потенциальных клиентов, то для них из-за дороговизны кредитных ресурсов почти в одинаковой степени труднодоступен как банковский кредит, так и лизинговая операция. Последняя, конечно, предполагает выплату платежей по графику, но с «накруткой» банковской процентной ставки, под которую лизингодатель получает средства на закупку оборудования плюс маржа, на которой работает лизинговая компания. Возможно, поэтому в Беларуси лизинговые операции пока еще не стали традиционными для коммерческих банков и, естественно, их масштабы несоизмеримы с потенциальными возможностями.

Ситуация вокруг специализированных лизинговых компаний сложнее. Ведь они закупают оборудование у производителей на свой страх и риск и за полную стоимость. Учитывая, что приобретаемая лизингодателем техника зачастую стоит довольно дорого, лизинговой компании ничего другого не остается, как брать деньги в кредит. Оптимальный срок погашения кредита на закупку техники лизинговой компанией составляет три года. При сохраняющейся в Беларуси банковской практике, когда краткосрочные кредиты предпочтительнее средне- и долгосрочных, получение ссуды на такой срок весьма проблематично. Найдется не так много банков, которые согласны «заморозить» свои деньги натри года и больше с перспективой получить относительно низкую доходную отдачу.

И наконец, главная причина — это недостаточная (до недавнего времени) поддержка государства, отсутствие надежной правовой базы, существование двойного налогообложения, наличие множества неурегулированных вопросов бухгалтерского учета и т.д.

Среди компаний, стоявших у истоков развития лизинговой деятельности, особое место занимает «Приорлизинг». Созданная в июне 1991 года, она была первой специализированной фирмой, начавшей осуществлять в республике широкомасштабные лизинговые операции на профессиональном уровне. Ее фактическая монополия на рынке сохранялась до начала 1992 года, когда появились «Дукат-лизинг» и «Белинтерфинанс».

Фирма «Дукат-лизинг» зарегистрирована в мае 1992 г. В конце 1994 — начале 1995 года были созданы три дочерние фирмы: «Лингос», «Тонвар» и «Лифт». Основным учредителем и клиентом фирмы до 1995 года являлся банк «Дукат», банкротство которого отразилось и на работе его дочерней компании. До недавнего времени счета «Дукат-лизинг» были заморожены. И сегодня изчетырех фирм нормально функционирует лишь одна — «Лингос».

В настоящее время «Дукат-лизинг», основным учредителем которого сейчас является АСБ «Беларусбанк», находится на стадии реорганизации. В ближайшее время «Дукат-лизинг» возобновит работу, но под новым названием, которое пока обсуждается. Так что можно говорить о ее новом рождении.

Закрытое акционерное общество «Белинтерфинанс» является инвестиционной компанией, основанной в 1992 году АКБ «Белвнешэкономбанк» и итальянской финансовой группой Fortabe Financing. Основным родом занятий компании является инвестиционно-лизинговая деятельность в области привлечения иностранных инвестиций для финансирования лизинговых операций, направленных на техническое переоснащение отечественных предприятий промышленного и агропромышленного комплекса и повышение эффективности их работы за счет внедрения передовых технологий.

Специалисты отмечают, что приоритетным направлением деятельности в ближайшее время станут лизинговые операции, связанные с поставкой отечественной продукции в Российскую Федерацию и другие страны ближнего зарубежья. По существу Беларусь является единым производственным комплексом, а ее экономика — составной частью некогда могущественной советской империи. Поэтому оздоровление социально-экономической ситуации в стране возможно лишь путем модернизации ее производственной базы, расширения рынков сбыта в странах бывшего СССР. Ряд белорусских предприятий обладает уникальной технологией, которой не существует в СНГ. Подтверждением тому является повышенный спрос на продукцию белорусских промышленных предприятий. Но сегодня для большинства отечественных лизинговых компаний подобные операции пока невозможны по причине отсутствия надлежащих гарантий возврата вложенных средств.

Сегодня есть все основания утверждать, что у белорусского лизинга есть перспективы. По мнению экспертов, нынешняя экономическая ситуация в Беларуси благоприятствует лизингу. Зависимость от ценового диктата монополистов-энергетиков не позволяет предприятиям снизить стоимость продукции. Заводы страдают от износа основных фондов и нехватки оборотных средств. Необходима модернизация производства. Банки же неохотно предоставляют кредиты, поскольку не имеют гарантий возврата инвестированных средств. Лизинг примиряет эти противоречия. Но его эффективность в сегодняшних условиях во многом будет зависеть от самих лизинговых компаний. Необходимые же юридические предпосылки со стороны государства для этого уже созданы.

Основные положения нормативных актов, направленных на стимулирование лизинговой деятельности в Беларуси и России

Льготы	Россия	Беларусь
Основная нормативная база	Указ президента РФ N1229 от 17.09.1994 г. "О развитии финансового лизинга в инвестиционной деятельности"; Постановление правительства РФ N633 от 29.06.1995 г. "О развитии лизинга в инвестиционной деятельности"; Постановление правительства РФ N752 от 27.06.1996 г. "О государственной поддержке развития лизинговой деятельности в РФ"; Постановление правительства РФ N915 от 21.07.1997 г. "О мероприятиях по развитию лизинга в РФ на 1997-2000 г.г."	Указ президента РБ N587 от 13.11.1997 г. "О лизинге"; Постановление СМ РБ N1045 от 8.08.1997 г. "О предприятиях и организациях, осуществляющих деятельность по передаче имущества в лизинг"; Постановление СМ РБ N1769 от 31.12.1997 г. "О лизинге на территории РБ"; Приказ ГТК РБ N203-ОД от 26.06.1997 г. "Об утверждении Положения о порядке предоставления отсрочки по уплате таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость по договорам аренды (лизинга)"; Приказ ГТК РБ N 39-ОД от 3.02.98 г. (гос. рег. N 2290 от 11.02.98 г.) "О предоставлении рассрочки уплаты таможенных платежей по договорам лизинга".
Налоговый режим	Лизингодатель: освобождение от уплаты налога на прибыль, получаемую им от реализации лизинговых договоров со сроком действия не менее 3-х лет; освобождение от уплаты НДС при выполнении лизинговых услуг (но только в отношении оперативного лизинга). Лизингополучатель: отнесение сумм лизинговых платежей, включая платежи по процентам за кредиты банков и других кредитных учреждений, на себестоимость произведенной им продукции. Вследствие этого снижается сумма налога на прибыль. Кроме того, при использовании лизинговых схем отпадает потребность в начислении износа основных средств, что повышает сумму льгот по налогу на прибыль (льгота исчисляется как разница между капитальными вложениями на техническое перевооружение и модернизацию производства и суммой амортизационных отчислений на дату предоставления льготы); уменьшается сумма налога на имущество, поскольку стоимость объектов лизинга отражается в активе баланса лизингополучателя только в случае перехода имущества в собственность лизингополучателя по истечении договора лизинга (до этого они числятся на балансе лизингодателя). Банк: освобождение от уплаты налога на прибыль, получаемую ими от предоставления кредитов на срок три года и более для реализации операций финансового лизинга -- выполнения лизинговых договоров.	Лизингополучатель: отнесение лизинговых платежей на себестоимость продукции и освобождение их от уплаты НДС (за исключением амортизационных отчислений); уплата налога на доход с лизинговых платежей предприятиями, осуществляющими международные перевозки автотранспортными средствами, взятыми в лизинг у лизингодателей-нерезидентов, производится без уплаты пени за несвоевременнон внесение налога.
Таможенный режим	Лизингодатель: частичное освобождение от уплаты таможенных пошлин и налогов в отношении временно ввозимых на территорию РФ товаров, являющихся объектом международного финансового лизинга.	Лизингодатель: в отношении объектов оперативного лизинга возможно установление таможенного режима временного пользования без уплаты таможенных пошлин, кроме сборов за таможенное оформление; при таможенном оформлении объектов лизинга в таможенном режиме свободного обращения (финансовый лизинг) предоставляется рассрочка по уплате таможенных платежей, кроме таможенных сборов за таможенное оформление, на весь срок действия договора лизинга, но не более чем на пять лет; иностранным лизингодателям гарантируется беспрепятственный перевод за границу лизинговых платежей в иностранной валюте после уплаты налогов, сборов и других обязательных платежей; отсрочка по уплате таможенных пошлин и НДС при ввозе на таможенную территорию РБ технологического оборудования и транспортных средств (кроме легковых автомобилей) на срок действия заключенных лизинговых договоров, но не более трех лет; при таможенном оформлении объектов лизинга в таможенном режиме свободного обращения при предоставлении финансовой гарантии субъектам хозяйствования дается рассрочка по уплате таможенных платежей, кроме сборов за таможенное оформление, на весь срок действия договора лизинга, но не более чем на пять лет (рассрочка не предоставляется при наличии у заявителя задолженности по уплате таможенных платежей).
Бухгалтерский учет и отчетность	Постановка на баланс по согласованию между сторонами. Лизингополучатель: забалансовый учет (если сторонами не оговорено, что объект лизинга находится на балансе лизингополучателя); упрощение бухгалтерского учета, так как учет основных средств, начисление амортизации, оплату части налогов и сборов, а также управление долгом осуществляет лизинговая компания.	Постановка на баланс в соответствии с условиями договора.
Начисление амортизации	Договор лизинга может устанавливать ускоренную амортизацию лизингового имущества с последующим уведомлением об этом налоговых органов. Если лизинговая компания является малым предприятием, она может списать 50% стоимости оборудования в первый год его службы и тем самым снизить налоги.	Величина амортизации устанавливается по соглашению сторон (за исключением амортизации объектов лизинга, использование которых не относится к хозяйственной деятельности лизингополучателя).

ЖИЛИЩНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

КОГДА У ОДНОГО ДОМА МНОГО ХОЗЯЕВ

Оксана РОМАНЕНКО

Институт совместного домовладения известен в мировой практике достаточно давно. Впервые объединения собственников жилья появились в Англии. В рамках жилищной реформы в 1836 году был принят закон о строительных обществах, регламентирующий организацию и деятельность объединений, строящих и обслуживающих жилье. Сегодня во многих странах законодательно регулируются организация и деятельность объединений собственников жилья. Они носят разные названия: кондоминнумы, синдикаты, ассоциации, но обладают практически одинаковыми полномочиями и выполняют одну задачу — служат средством, позволяющим владельцам квартир в многоквартирных домах решать вопросы управления, содержания, ремонта общего имущества.



Не обошли этот вопрос вниманием и наши ближайшие соседи. 23 декабря 1993 года указом президента Российской Федерации N2275 было утверждено Временное положение о кондоминиуме, вслед за которым принят ряд локальных нормативных актов, регулирующих вопросы существования кондоминиумов на местах.

В Беларуси 8 января 1998 года принят Закон «О совместном домовладении». Основная его цель — упорядочение отношений между сособственниками недвижимости. Причем регулированию подлежат не так называемые «внутренние» отношения общей собственности, которые возникают по поводу владения, пользования и распоряжения квартирой, находящейся в собственности нескольких лиц, а отношения между собственниками квартир в одном жилом доме по поводу объектов общего пользования.

Однако, приняв закон, основной целью законодатель поставил не только разрешение проблем, связанных с совместным владением многоквартирным домом. В отличие от аналогичных нормативных актов России и других государств, где подобные законы регулируют отношения в жилищной сфере, закон РБ имеет более широкую сферу действия и применяется к отношениям, возникшим в результате совместного пользования не только жилыми домами, но и нежилыми, а также многоцелевыми зданиями.

Обращает на себя внимание то, что законодатель вводит новый термин — совместное домовладение — и определяет его как правоотношения собственников недвижимого имущества, включающего земельный участок. Таким образом законодатель вторгается в гражданско-правовую область, которой регулируются отношения, возникающие по поводу владения, пользования и распоряжения собственностью, в том числе и вопросы, касающиеся общей собственности. Поскольку ввиду своеобразия объектов общей собственности многие нормы, регулировавшие до сих пор отношения общей собственности, применяться не могут, можно говорить о возникновении нового института гражданских правоотношений.

В соответствии со ст.1 закона к объектам общей собственности относятся объекты общего пользования, т.е. части недвижимого имущества, находящиеся как внутри жилых (нежилых) помещений, так и вне их, обслуживающие более одного собственника и служащие целевому использованию здания. Это межквартирные лестничные клетки, лифты, лифтовые и иные шахты, коридоры, крыши, электрическое и санитарно-техническое оборудование и т.д.

Особенность отношений совместного домовладения заключается в основании возникновения этого права. Фактически право совместного домовладения возникает автоматически, как бы помимо воли субъекта. Право общей собственности на лестничные площадки, крышу, фундамент, коммуникации возникает как следствие приобретения права собственности на жилье или нежилое помещение, ведь существование второго невозможно без первого, поскольку все вышеперечисленные объекты являются принадлежностью главного объекта — жилья или нежилого помещения. Так что фактически закон регулирует отношения не по поводу права собственности на вещь, а по поводу права собственности на принадлежность к вещи. Поэтому в данных отношениях не играет роли направленность желания субъекта при приобретении права собственности, равно как и отказ его от фактического пользования объектами общей собственности, поскольку вещь, являющаяся принадлежностью, разделяет судьбу главной вещи.

Ряд особенностей присущ также объему прав и обязанностей собственников. По общему правилу владение, пользование и распоряжение имуществом, не являющимся непосредственно собственностью субъекта, но расположенном в жилом или нежилом помещении и служащим его целевому использованию, осуществляются по соглашению всех сособственников, а при его отсутствии в порядке, установленном судом (статья 112 ГК РБ).

Совместная собственность на домовладение является в соответствии со статьей 8 закона долевой собственностью. Доля каждого собственника пропорциональна доле площади принадлежащего ему жилого помещения. Однако правила статей 116, 117 и 118 ГК РБ не могут быть применимы к отношениям совместного домовладения. Так, не может идти речи о выделе доли из общей долевой собственности, о возможности отчуждения доли и, естественно, о праве преимущественной покупки доли собственности в совместном домовладении. В то же время собственник может распоряжаться имуществом, принадлежащим ему по праву собственности абсолютно независимо от сособственников. Хотя, например, в США действует правило, по которому в случае продажи или сдачи в аренду собственником своей квартиры ассоциация собственников имеет первоочередное право купить или взять в аренду указанную квартиру на тех же основаниях, которые были предложены третьим лицам.

Следует заметить, что в соответствии со статьей 9 закона общее имущество может отчуждаться или передаваться по единогласному решению всех собственников в пользование сособственникам или даже третьим лицам, если это сделает невозможным для других собственников реализацию их права собственности. В данном случае речь идет о возможности выделить, например, кому-либо из собственников части подвала. Однако более правильным было бы четко регламентировать этот вопрос, определив, какие именно объекты общей собственности не подлежат отчуждению и передаче в собственность.

Что касается обязанностей собственников совместного домовладения, то основной из них является участие в расходах на содержание и ремонт общего имущества. Невыполнение этой обязанности влечет возможность взыскания задолженности в судебном порядке. Но представляется, что в данном вопросе заложена определенная проблема. В соответствии со статьей 7 этого же закона собственник вправе распоряжаться своей собственностью без согласия сособственников. Таким образом, может сложиться ситуация, когда собственник продаст принадлежащее ему помещение, обремененное задолженностью по коммунальным расходам, и требование об оплате будет обращено на нового собственника. В случае, если новый собственник не был поставлен в известность о наличии задолженности, мы столкнемся с прямым нарушением его прав. Поэтому более целесообразным было бы последовать примеру Франции и заложить в закон нормы, обязывающие собственника при продаже помещения представлять нотариусу сертификат от сособственников о том, что он свободен от всяческих обязательств перед ними.

Еще одной особенностью закона является подход к регулированию вопросов управления недвижимым имуществом совместного домовладения. На основании статьи 15 управление может осуществляться в трех вариантах:

— непосредственное управление (в случае, если недвижимость включает в себя не больше пяти помещений — жилых или нежилых);

— управление через товарищество собственников;

— иной способ, предусмотренный законодательством РБ.

К другим способам, по-видимому, относятся товарищества по эксплуатации дома, созданные в соответствии с Законом «О приватизации жилищного фонда в РБ», а также жилищные и жилищно-строительные кооперативы.

Российское же законодательство предусматривает лишь один способ управления: посредством кондоминиумов, т.е. объединений собственников. В соответствии с законом помещения могут принадлежать на праве собственности государству либо быть муниципальной или частной собственностью. Решение о выборе способа управления собственники должны принять в течение шести месяцев с момента появления в данном домовладении хотя бы двух собственников.

Что же касается уже существующих домовладений, в которых более 50% имущества находится в частной собственности, то решение должно быть принято в течение двух лет со дня вступления настоящего закона в силу. Таким образом, в течение двух лет нас ожидает существенная реорганизация, которая затронет такой устоявшийся институт, как ЖЭСы. Товарищества собственников, являясь юридическими лицами, получат право самостоятельно заключать договоры на поставку воды, газа, света; самостоятельно решать вопросы ремонта. То есть в результате собственники получат возможность самостоятельно участвовать в управлении имуществом, что предполагает более внимательное отношение к содержанию, эксплуатации и использованию недвижимости.

МНЕНИЕ

УСТУПКА ТРЕБОВАНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОЙ КВАЛИФИКАЦИИ

Александр ШРУБОК

В последнее время в хозяйственных отношениях стали шире применяться договоры, опосредующие перемену лиц в обязательствах, — договоры перевода долга или уступки права требования. В научных статьях эти договоры чаще всего рассматриваются через призму основного обязательства. Это, бесспорно, верный подход, но, по нашему мнению, стоит попытаться рассмотреть подобный договор не как производное, а как отдельное обязательство по переуступке имущественных прав.

Бытует мнение, что уступка права требования является договором, как правило, безвозмездным, и только путем дополнительных установлений возможна ее эквивалентность. Мы не можем с этим согласиться хотя бы по следующим причинам.

Обычаи делового оборота предусматривают, что лицо вступает в сделку с целью удовлетворения материальных потребностей. Было бы логично предположить, что отказ от гипотетических благ будет сопровождаться получением некой компенсации, т.е. сделка, связанная с уступкой права требования, будет возмездной и только в случае явно выраженной воли лица на безвозмездное отчуждение (например, дарение) — безвозмездной.

Как указывалось ранее, право требования является имущественным правом кредитора, вытекающим из сделки. Следовательно, данное право является таким же объектом гражданских прав, как, например, вещь, и поэтому может быть отчуждено кредитором на основании сделки иным лицам. То есть оно может быть подарено, продано, обменено и т.д. Соответственно право получения денежной суммы и вещей, определенных родовыми признаками, может быть также одолжено. Право требования может быть продано в рассрочку или с рассрочкой платежа. Но следует оговориться, что уступка права требования на время (во временное пользование) допускается только в отношении длящихся правоотношений с периодическим исполнением обязательств по сделке (ежемесячное внесение денег, поставка товара партиями и т.д.) Здесь, считаем, существенным условием является жесткий график исполнения обязательства, и тогда имеет место скорее уступка части права, но оформленная или как уступка части, или как временная уступка права требования. (По нашему мнению, неверной является практика некоторых белорусских банков в части заключения договоров уступки права требования по договорам страхования переданного банку в залог имущества, когда установлен срок действия договора уступки права требования. Учитывая специфику взаимоотношений в области страхования, это скорее напоминает русскую рулетку. Сделка, в которой отлагательным условием будет наступление страхового случая, была бы, по нашему мнению, более корректной конструкцией).

Все указанные положения опосредуются различными правовыми конструкциями (купля-продажа, дарение, заем и т.д.). При этом стоит напомнить норму ст.4 ГК, которой устанавливается, что обязательства возникают из сделок, предусмотренных законом, а также из сделок, хотя и не предусмотренных законом, но не противоречащих ему. А так как форма распоряжения правом требования законодательно не ограничена, эти условия корректны и для уступки права требования. При отчуждении требования на основании сделки применяются такие же правила, как при отчуждения вещи, но дополнительно учитывается специфика предмета отчуждения. Обязательства по уступке требования производны от обязательств по основной сделке, и если оборотоспособность предмета основной сделки несколько ограничена, то соответствующие ограничения налагаются и на право требования указанного предмета.

Ограничения, установленные для уступки права требования, содержит также ст.187 ГК Республики Беларусь. В ней установлено, что уступка требования кредитором другому лицу допускается, поскольку она не противоречит закону и договору или поскольку требование не связано с личностью кредитора. Кроме того, не допускается уступка требования о возмещении вреда, вызванного повреждением здоровья или причинением смерти. Противоречие закону может быть, к примеру, в случае ограниченной дееспособности лица или в иных случаях недействительности сделки.

Права требования могут быть предметом коммерческой деятельности. Лицо может свободно владеть, пользоваться и распоряжаться своим правом, но стоит учитывать ограничения, налагаемые в связи со специальной правоспособностью юридического лица, т.е. определенными целями деятельности, для осуществления которых создавалось юридическое лицо и которые определены в его уставе.

Таким образом, субъекты хозяйствования в условиях рыночной экономики могут прибегать к различным инструментам для оптимизации своей деятельности, нужно только уметь с умом их использовать.

В некоторых случаях заключение договора уступки права требования предоставляет субъекту дополнительные возможности для осуществления специально регламентируемых операций,— к примеру, требующих получения лицензии на ведение определенного вида деятельности.

СОСЕДИ

НА ВАРШАВСКОЙ БИРЖЕ — ОЧЕРЕДНОЙ ПОДЪЕМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Недавно Варшавская биржа ценных бумаг начала рекламную акцию, рассчитанную на будущих биржевых игроков, которые сегодня еще сидят за школьными партами. Был издан специальный бюллетень «Азбука фондового рынка», который знакомит учащихся средних школ с основными биржевыми понятиями, — к примеру, такими, как хосса (радикальный и долговременный рост цен на рынке акций и т.д.), знаком чего является бык, бесса (ее знак — медведь), биржевой индекс и прочее. Такая «маркетинговая» политика показывает, что в ближайшие годы единственная польская фондовая биржа рассчитывает на значительное увеличение инвестиционных счетов (ныне их число достигает почти 2 млн).

Последние недели показали, что эта акция оказалась как нельзя более кстати. Варшавская биржа преодолела серьезное «недомогание», охватившее ее в результате эпидемии «азиатского гриппа» на


К Варшавской бирже повернулся «бык»

мировых финансовых рынках и, похоже, переживает третью за свою новейшую историю хоссу, а биржевые индексы бьют все новые рекорды.

Прошлый год для Варшавской биржи завершился не самым удачным образом (как, впрочем, и для многих бирж региона и всего мира). Финансовый кризис, начавшийся в Юго-Восточной Азии, как известно, отразился и на рынках Северной и Южной Америки, равно как и Европы. Однако уже с середины января иностранные инвесторы понемногу, а затем все активнее стали возвращаться на польский рынок. Привлекает их то, что в отличие от экономик Чехии и Венгрии Польше удалось избежать серьезных осложнений. Преодолены и определенные опасения, носившие политическую окраску, поскольку передача власти после сентябрьских выборов прошла мирно, а у руля государства оказалось правительство, хоть и имеющее профсоюзную родословную, но обещающее завершение рыночных реформ в стране. Символом этого стало возвращение на должность вице-премьера и министра финансов Польши, «отца польских реформ» Лешека Бальцеровича.

Потерянные осенью владельцами акций, котирующихся на Варшавской бирже, 23% их стоимости начали восстанавливаться. И большинство аналитиков уже в феврале начало прогнозировать, что главный биржевой индекс со дня на день «посягнет» на рекордные показатели, достигнутые в прошлые годы. Однако три недели назад коррективы в эти прогнозы внесли нестабильная ситуация на западных рынках и реализация значительной прибыли краткосрочными инвесторами. Наиболее нетерпеливые иностранные инвесторы начали также изымать прибыль в Варшаве. Тем более, что заработанная на польских blue chips прибыль была даже более впечатляющей: 30-50% росте цен многих акций с середины января, увеличенном к тому же на «курсовую» прибыль вследствие явного усиления польского злотого по отношению к доллару и немецкой марке.

Однако когда настроения на биржах в Нью-Йорке, Лондоне и Франкфурте вернулись к оптимистической норме, а индексы дружно пошли вверх, инвесторы на Варшавской бирже бросились скупать акции. Последняя неделя была отмечена значительным ростом конъюнктуры на бирже: уже с понедельника до среды главный барометр биржевой конъюнктуры вырос на 10%, форсируя при этом несколько недостижимых до сих пор барьеров. Во вторник 10 марта, кстати, на бирже был зафиксирован 3,6%-ный рост, что было объявлено как символическая «компенсация» потерь после почти трехмесячной деконъюнктуры. А в последующий день, в среду, уровень WIG (18 583 пункта) превысил на 1,3% рекорд второй в истории Варшавской биржи хоссы, достигнутый 13 месяцев назад. Индекс WIG-20 тем временем вырос за три сессии на 11% и достиг рекорда «всех времен» — 1928 пунктов. А перед биржей стоит еще один challenge (вызов) — рекордный уровень главного биржевого индекса в 20800 пунктов, достигнутый в 1994 году, во время первой хоссы на Варшавской бирже ценных бумаг.

Все это окончательно убедило специалистов в том, что лицом к Варшавской бирже повернулся «бык». Сходятся мнения аналитиков и в оценке причин этого явления. Главную причину последней метаморфозы на рынке акций в Варшаве все видят в самом крупном за два года наплыве иностранного капитала, который первоначально был заметен исключительно на рынке государственных ценных бумаг и на валютном рынке (где по-прежнему продолжается интенсивный обмен долларов и марок на злотые, необходимые для покупки высокорентабельных казначейских бонов и облигаций). Только в последние недели он обратился также и к рынку акций. Это подтверждает тот факт, что самыми высокими являются темпы роста стоимости акций крупных фирм и банков. Именно они благодаря своим объемам и масштабу осуществляемых транзакций более известны иностранным инвесторам. Игра на их акциях позволяет также задействовать капитал в размере несколько миллионов долларов. Явно подтверждает это и тот факт, что от начала хоссы индекс крупных фирм (WIG-20) вырос в большей степени, чем WIG, учитывающий оборот акций всех фирм на бирже (соответственно 47% и 41%), а рост котировок «жирной рыбы», как на свой манер называют поляки blue chips, был почти в два раза выше среднего роста цен на трех рынках Варшавской биржи.

Польские эксперты, однако, с тревогой обсуждают такой фактор, как характер иностранного капитала, хотя единодушия в этом вопросе достичь трудно. Некоторые говорят о перевесе долгосрочного капитала, который привлекло хорошее состояние польской экономики и то, что финансовые показатели польских фирм также вызывают оптимизм. Высказываются мнения о том, что акции крупнейших польских фирм все еще не достигли своей настоящей цены. Все это плюс изначально заложенные в польском законодательстве безопасность и прозрачность фондового рынка, по мнению ряда комментаторов, говорят о том, что хосса может наступить «всерьез и надолго».

Однако не утихают и голоса, высказывающие опасения в том, что нынешний рост на бирже в основном обеспечивает спекулятивный капитал, «искушенный» высоким по сравнению с уровнем инфляции и темпом девальвации злотого опроцентованием казначейских бумаг, а также более глубокая, чем на других рынках, осенняя деконъюнктура и легкость изменения такого состояния (поскольку для того, чтобы вызвать хоссу, хватило бы нескольких сот миллионов долларов, т.е. значительно меньше, чем потребовалось бы для других развивающихся рынков,— в связи с тем, что капитализация Варшавской биржи по-прежнему намного ниже, чем Пражской или Будапештской бирж). В результате скептики считают, что для дальнейшего роста, да еще в таком темпе, уже нет фундаментальных оснований, а длительность хоссы является только функцией наплыва свежего капитала и терпеливости его владельцев, что, в свою очередь, будет зависеть от изменений инвестиционного климата в мире.

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

НАЗВАНЫ НОВЫЕ ПОСТРАДАВШИЕ

Банком России отозваны лицензии на осуществление банковских операций у коммерческого банка «Августокоммерц», банков «Первый Евробанк» и «Элиотбанк».

Как сообщило управление по связям с общественностью ГУ ЦБ РФ по городу Москва, эта мера предполагает ликвидацию кредитных организаций, в связи с чем ГУ ЦБ РФ информирует о совладельцах указанных банков.

В составе совладельцев КБ «Августокоммерц» («Августокоммерцбанк») зарегистрированы 35 юридических лиц, в том числе: АКБ «Межрегиональный инвестиционный банк»; АООТ «Эна» по производству электронасосных агрегатов; ТОО «СинтезОйл»; АОЗТ «Таф»; АОЗТ «Международные деловые системы телекоммуникаций «IBS-Telecom»; АООТ «Экстра-М»; АООТ «Дом моделей «Кузнецкий мост».

В составе учредителей АКБ «Первый Евробанк» зарегистрированы 5 юридических лиц: АООТ «Рон»; АООТ «Грант»; АООТ «Вектор», АООТ «Караван»; АООТ «Грос».

В составе учредителей АБ «Элиотбанк» зарегистрированы 16 юридических лиц и 21 физическое лицо, в том числе: ОАО «Московский комбинат хлебопродуктов»; ОАО «Страховая компания «Берег»; ЗАО «Доверие-инвест»; ООО «Компания «Барск»; ООО «Лемнос»; ООО «Фирма «Отта»; ООО «Компания «Линдос»; ООО «Форли»; ООО «Хорта».

С 6 марта также отозваны лицензии у банков: ТОО КБ «Вольно-Надеждинский» (Приморский край, с. Вольно-Надеждинское), ОАО «Нефтестройкомбанк» (г. Ставрополь), ТОО «Омский коммерческий банк экономического сотрудничества «Агросервис» (г. Омск), АООТ АКБ «Забайкалзолотобанк» (г. Чита), АОЗТ «Бурятский почтовый акционерно-коммерческий банк» (Республика Бурятия, г. Улан-Удэ).

Этот же день стал «черным» еще для целого ряда банков. Как сообщил департамент общественных связей ЦБ РФ, лицензии отозваны у следующих банков:коммерческого инновационного банка «Мега-банк» (товарищество с ограниченной ответственностью), г. Москва; акционерного банка «Конверсия» (открытое акционерное общество «Банк Конверсия»), г. Ижевск;акционерного коммерческого банка «Агрогражданстрой», г. Ижевск; кемеровского крестьянского коммерческого банка «Земляне», г. Кемерово; коммерческого банка потребительской кооперации Кубани «Кубанькоопбанк» (товарищество с ограниченной ответственностью), г. Краснодар.

ПАРТНЕРСТВО КАПИТАЛОВ

КБ «Московский Деловой Мир» (МДМ Банк) и голландский ABN AMRO Bank подписали соглашение о реализации программы «Партнерство» (Twining).

Реализация программы «Партнерство» в России была начата в июле 1995 г. Финансирование программы осуществляется в основном за счет льготных кредитов ВБ и ЕБРР под гарантии правительства РФ и отчасти — грантов, привлекаемых из других источников. Иностранный банк-партнер разрабатывает на основании отчета о результатах диагностического исследования и встреч с руководством программу институционального развития с учетом стратегии, потребностей и ресурсов конкретного банка. В настоящий момент в России в рамках программы FIDP аккредитовано 39 российских банков, среди которых МДМ Банк, аккредитованный с середины 1996 г.

По материалам «РосБизнесКонсалтинг»

Справка «БДГ».

Собственный капитал МДМ Банка на 1 января 1998 г. составил 688,2 млн деном. руб., активы — 2572,8 млн деном. руб., балансовая прибыль — 164,3 млн деном. руб. МДМ Банк имеет филиалы в Санкт-Петербурге, Перми, Саяногорске (Хакасия), Элисте (Калмыкия), Пскове, Владивостоке, Кургане и Европейское представительство в Лондоне. Надежность МДМ Банка оценена международными рейтинговыми агентствами IBCA: B/BB-, Individual: C/D, Legal: 5T и Thomson bank Watch (TBW): LC-2/B+, Intra-Country Issuer: IC-C/D.

Справка «БДГ».

Банк ABN AMRO был создан в 1824 г. Имеет штаб-квартиру в Нидерландах, входит в пятерку крупнейших в мире депозитариев, кредитных институтов с рейтингом AA.

МЯСО-МОЛОЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КОЛБАСЫ С ПРИВКУСОМ СОИ

Светлана САБИЛО

Итоги и пути развития мясоперерабатывающей промышленности Беларуси были обсуждены на днях в общественном пресс-центре Дома прессы.

Как сообщил начальник отдела мясо-молочной промышленности Минсельхозпрода Евгений Жарин, сегодня в нашей стране действуют 27 мясокомбинатов. В их числе — крупнейшие Оршанский и Березовский мясоконсервные комбинаты и мясоперерабатывающий завод в Дражне (Минск). Переработкой скота и выпуском различных мясных продуктов заняты также 140-150 малых цехов в различных хозяйствах.

По словам г-на Жарина, лучше других за два месяца этого года сработали комбинаты Брестской области. Темп роста там составил в среднем 122,3% к аналогичному периоду прошлого года (продукции выпущено на BLR 566,707 млрд). Неплохой показатель у мясокомбинатов Гродненской области. Их темп роста — 116,3% (BLR 763,827 млрд). Чуть отстает Гомельская область (113,2%). Похуже темпы роста объема производства у мясокомбинатов Витебской области (105,2%), еще более низкие — в Минской (101,1%) и Могилевской (100,4%) областях. В целом темп роста объемов производства в мясоперерабатывающей отрасли за 2 месяца с.г. составил в сопоставимых ценах 110,8% (в молочной — 123%).

Сегодня основная проблема в работе мясокомбинатов — неполная загрузка заводов из-за нехватки сырья. *«Хотя в целом сырья в Беларуси производится в достаточном количестве и в тех объемах, которые необходимы для потребления»,*— полагает представитель Минсельхозпрода. Он сообщил, что поступление скота на переработку за первые два месяца с.г. по сравнению с аналогичным периодом 1997 г. достигло 102,8%, производство мяса и субпродуктов первой категории составило 100%, колбасных изделий — 110,5%, мясных полуфабрикатов — 105,1%. Объем производства колбасных изделий за два месяца в Брестской области равен 2,6 тыс. т (117,4% к прошлому году), Витебской — 2,9 тыс. т (111,5%), Гомельской — 3 тыс. т (111%), Гродненской — 3,8 тыс. т, (111,8%), Минской — 3,3 тыс. т (101,6%), Могилевской — 3,1 тыс. т (111,7%).

Самое сложное положение сейчас на Полоцком и Миорском мясокомбинатах. Нелегко приходится и минским мясному и мясоперерабатывающему предприятиям. Власти пытаются представить дело так, будто главными виновниками дефицита сырья являются малые цеха. Кроме того, из-за нехватки финансовых средств хозяйства вынуждены отдавать часть готовой продукции по бартеру, обменивая ее, например, на комбикорма. По словам представителя Минсельхозпрода, малые цеха пользуются льготами, а крупные комбинаты платят налоги в полном объеме. Но, с другой стороны, малые цеха не виноваты в том, что у мясокомбинатов нет валюты для импорта сырья. *«Если бы они в достаточной мере располагали валютными средствами, то проблема их загрузки не стояла бы,* — считает г-н Жарин. — *Они, наверное, нашли бы за пределами Беларуси сырье, загрузили мощности на 100 процентов и выпускали качественную продукцию».*

Подрывает положение мясокомбинатов и нынешнее ценообразование,— в частности, на социально значимую продукцию. Как известно, на нее установлены предельные цены, превышать которые предприятия не имеют права. В мясной отрасли перечень социально значимой продукции состоит из 26 наименований. Государство регулирует цены на вареные колбасные изделия, включая сосиски и сардельки. *«Наверное, нельзя было делать такой большой перечень — 26 наименований по мясной отрасли и 12 по молочной. Может быть, его следует немного сократить, чтобы дать большую свободу предприятиям, чтобы они могли иметь оборотные средства, какой-то уровень рентабельности для расширенного производства»,*— полагает Евгений Жарин.

В сложившейся ситуации ввод в действие в 1997 г. оснащенного импортным оборудованием мясокомбината в Кобрине кажется по меньшей мере странным, но дело в том, что это оборудование было закуплено еще в 1990 г. За эти годы многое изменилось. Кстати, по словам начальника управления Минсельхозпрода, в техническом переоснащении сегодня нуждается буквально каждое предприятие. Износ основных фондов в целом по мясоперерабатывающей отрасли составляет более 50%.

«В сегодняшней ситуации надо идти на концентрацию, специализацию производства и уменьшение ненужных структур. Что я имею в виду? Недалеко от Минска находится Столбцовский мясокомбинат. Может быть, перевести его на права цеха. Какую-то первичную обработку проводить там, а в Минске делать все остальное. Это позволит сократить и аппарат управления»,— считает г-н Жарин.

Сейчас каждое предприятие решает свои проблемы самостоятельно. Чтобы не идти на сокращение численности и загрузить производственные мощности, которые используются примерно наполовину, крупные предприятия расширяют профиль выпускаемой продукции. Например, Слуцкий мясокомбинат, кроме мяса, перерабатывает рыбу и выпускает хлебобулочные изделия. Волковысский мясокомбинат из-за нехватки сырья поставил на промышленную основу выпуск мясной продукции, в т.ч. колбасных изделий, с добавками из растительного сырья (соя, картофель, горох). Оказывается, за счет всех добавок в 1997 г. по отрасли сэкономлено 15 тыс. т сырья. Кстати, в январе и феврале с.г. на мясокомбинатах переработано 58 тыс. т сырья.

ИТОГИ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ РОСТ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Светлана САБИЛО

17 марта на пресс-конференции в Мингорисполкоме были объявлены итоги работы промышленности Минска за первые два месяца 1998 года.

Как сообщил начальник отдела промышленности горисполкома Федор Гущин, темп роста объемов промышленного производства за два месяца 1998 г. составил в столице 111,5% к соответствующему периоду 1997 г. Хотя Минск и перевыполнил установленное задание (на 2 пункта), он тем не менее не достиг республиканского показателя, который равен 113,3%. Испортила столичную отчетность пищевая промышленность (темп роста 103,7%), особенно мясоперерабатывающая. Более высокими темпами в Минске развивались такие отрасли, как химическая и нефтехимическая (темп роста 126,1%), машиностроение и металлообработка (114,9%), лесная и деревообрабатывающая (126%), легпром (125,2%). Улучшился показатель отгрузки продукции. Если в январе он был равен 86,4% (от объема произведенной продукции), то в феврале — 92,3%.

По словам г-на Гущина, районы города в целом выполняют установленные задания, только Партизанский не вышел на плановые показатели и не дотянул даже до уровня прошлого года. Оказывается, за 2 месяца с.г. темп роста промышленного производства в этом районе составил 96,9%. Виноват МТЗ, у которого были сбои и со сбытом продукции, и с обеспечением двигателями (моторный завод переключился на обеспечение «Гомсельмаша» в рамках программы импортозамещения). Отстали от требуемых заданий Ленинский (102,4%) и Первомайский (101,3%) районы. В Ленинском из-за теплой погоды снизило темп роста ПО «Минскэнерго», которое дает 60% общего объема промышленного производства. Первомайский район подвело АО «Минский маргариновый завод».

Но в целом количество предприятий, не достигших уровня предыдущего года, стало уменьшаться. Если в январе их было 13,5% от общего количества расположенных в столице, то в феврале — 11,1%. По данным Мингорисполкома, 28 промышленных предприятий пока не выходят на уровень предыдущего года по темпам производства.

Не довольны городские власти также показателями экспорта и импорта. Итоги февраля еще не подведены, но в январе темп роста экспорта промышленной продукции в целом составил 113%, импорта — 117%. Однако сальдо внешнеторгового баланса положительное — около $9 млн.

Было объявлено, что в январе (данных за февраль еще нет) в столице насчитывалось 21 убыточное предприятие. В целом убытки составили BLR 24 млрд (8,5% от общей суммы убытков по городу). Из них BLR 14,3 млрд — это убытки завода колесных тягачей, BLR 1,5 млрд — маргаринового завода. С убытками сработали и часовой завод (рост курса доллара сказался на возврате ранее взятых кредитов), и предприятие «Альмагор», которое обеспечивает футлярами ПО «Горизонт» (причина — сдерживающая ценовая политика головного предприятия, не учитывающая рост цен на сырье).

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВЯЧЕСЛАВ НЕКРАШЕВИЧ: «УПРЕКИ В ОТСУТСТВИИ РЕФОРМ НЕСПРАВЕДЛИВЫ»

Виктор МАРТИНОВИЧ

«БДГ» уже рассказывала о событиях, которые сопутствовали выборам президента Белорусской торгово-промышленной палаты. Напомним, что в результате этих выборов прежний президент БТПП Владимир Лесун сохранил свой пост. Проигравшая сторона во главе с Геннадием Наркевичем (торговым советником белорусского посольства в Польше) выдвинула ряд обвинений в адрес нынешнего руководства палаты. Сегодня на вопросы «БДГ» отвечает первый вице-президент БелТПП Вячеслав НЕКРАШЕВИЧ, председательствовавший на съезде, в ходе которого проводились выборы.

— *Вячеслав Семенович, как вы оцениваете прошедший съезд палаты и, в частности, обвинения в том, что выборы проходили с отклонением от правил?*

— Каждый участник вправе по-своему оценивать ход и результаты съезда. К сожалению, оценка Геннадия Наркевича, которого я знаю и уважаю как человека, а также ценю как специалиста в своем деле, не совпала с мнением большинства делегатов и не была ими поддержана. А это уже говорит само за себя. Что касается атмосферы съезда, то он готовился и проходил в соответствии с уставом БТПП и в духе демократии, присущей палате как общественной организации.

— *Однако «оппозиция» сегодня заявляет, что в список делегатов съезда не вошли представители ряда крупных промышленных предприятий...*

— Делегаты избирались открытым голосованием на областных собраниях членов палаты. Их полномочия единогласно признаны съездом по результатам доклада мандатной комиссии, которая проверила порядок их избрания. Действительно, руководители ряда крупных промышленных предприятий (МТЗ, «Амкодор», БелОМО) не были избраны на съезд делегатами. Но никто из них не заявил протеста по этому поводу как на областных собраниях, так и руководству палаты. Тем более, что палатой были приглашены на съезд представители не только указанных, но и многих других крупных предприятий. При желании они могли воспользоваться трибуной съезда наравне с делегатами. Как, например, это сделал г-н Нагорный, директор завода «Термопласт». Я лично вел съезд и могу утверждать со всей ответственностью, что больше от наших «гигантов» просьб о получении слова в президиум съезда не поступало. Свободными микрофонами, установленными в зале, также никто не воспользовался.

Все вопросы работы съезда, включая регламент выступлений (в том числе кандидатов в президенты), решались голосованием. Причем, как правило, оно было единогласным. Так что если и имеются личные претензии, то их нужно адресовать не организаторам, а всем участникам съезда.

— *Можно ли сегодня сравнивать по уровню развития Белорусскую торгово-промышленную палату с палатами развитых стран Европы, в частности, с Польской хозяйственной палатой?*

— На этот вопрос я бы ответил вопросом: как можно сравнивать уровень развития экономики и общества в целом, отношений собственности, состояние институтов и механизмов управления в нашей стране и в упомянутых странах? Белорусская торгово-промышленная палата находится не в безвоздушном пространстве. Она действует в конкретной экономической обстановке, кстати, далеко не лучшей. Если бы в настоящее время БТПП во всем копировала палаты стран, о которых идет речь, она выпала бы из национальной экономической системы и приносила бы своим членам больше вреда, чем пользы.

Тем не менее можно не сомневаться, что руководство и коллектив БТПП владеют опытом и практикой деятельности палат государств — основных внешнеэкономических партнеров Беларуси и поддерживают с ними устойчивые рабочие контакты. Более чем с семьюдесятью из них нами заключены соглашения о сотрудничестве, которые приносят взаимную выгоду. Все то, что в практике работы зарубежных палат эффективно и к внедрению чего мы уже «созрели», берется на вооружение. Но спешка в этом деле так же (а может быть, даже больше) вредна, как и медлительность.

— *Геннадий Наркевич не раз критиковал работу БТПП в Польше. Как вы можете охарактеризовать деятельность палаты в этом направлении?*

— Думаю, оценки Геннадия Наркевича объясняются недостатком информации. Именно БТПП инициировала создание польско-белорусской палаты и является одним из главных ее учредителей. И не только в Польше действует эта «реанимированная» структура. В Беларуси успешно работает ее белорусская часть. Вместе они представляют собой единое целое.

Поддерживаются постоянные деловые связи с Польской хозяйственной палатой. И нам достоверно известно, что выставочная деятельность осуществляется ею в значительно меньших масштабах, чем нами. А преференции польским хозяйствующим субъектам в связи с участием в выставках оказываются за счет государственных ассигнований.

Непонятно также, почему забыты такие важные и уже традиционные мероприятия, организуемые ежегодно БТПП совместно с посольством Беларуси в Польше, как семинар «Добрососедство» в Минске, совместное участие в экономическом форуме «Польша-Восток» в Крынице Гурской, а также активная работа, проводимая в рамках приграничных связей Брестским и Гродненским отделениями БТПП с региональными и отраслевыми палатами Белостока и других воеводств.

— *Пожалуй, главное, в чем обвиняется руководство Торгово-промышленной палаты сегодня, это неспособность осуществлять реформы...*

— БТПП не только способна на реформы. Реформирование палаты — это постоянный и планомерный процесс, который проводится с учетом состояния и потребностей национальной экономики. Только в последние годы в структуре БТПП созданы и стали действовать специализированная выставочная фирма «Минскэкспо», Международный арбитражный суд, Морская арбитражная комиссия, предприятие «Белпатентсервис», система компьютерной информации, юридическая и другие службы. Освоены десятки видов новых услуг, которые способствуют успешному осуществлению хозяйственной и внешнеэкономической деятельности предприятий. Есть на этот счет серьезные планы и на будущее.

Правда, этот процесс мы не всегда называем громким и модным словом «реформа». Мы считаем его просто работой — повседневной и кропотливой, направленной на совершенствование палатного механизма, приведение его в соответствие с требованиями времени и содержанием экономических преобразований, происходящих в народном хозяйстве.

...Я согласился на это интервью не с целью оправдаться. Критика, даже если она не совсем объективная и не совсем профессиональная, стимулирует и активизирует работу. Оценка нашей деятельности уже сделана съездом — высшим органом БТПП. Она положительная, и это радует, но ни в коем случае не служит поводом для успокоения.

МАШИНОСТРОЕНИЕ

В МОСКВЕ НЕ ДОСЧИТАЮТСЯ МИНСКИХ МОТОРОВ

Отдел информации «БДГ»

В этом месяце Минский моторный завод, скорее всего, не сможет выполнить месячный производственный план: с 10 по 16 марта главный конвейер предприятия был остановлен по причине отсутствия литой заготовки с ПО «МТЗ». Это, естественно, не может не отразиться на графиках выполнения ряда контрактов, в том числе и соглашения на поставку двигателей минского завода для московского АМО «ЗиЛ».

Как сообщили «БДГ» на Минском моторном заводе, главный конвейер предприятия бездействовал целую неделю — с 10 по 15 марта. И только 16 марта часть рабочих вернулась в цеха, да и то лишь ко второй смене. Следствием простоя стала реальная угроза срыва нескольких контрактов на поставку продукции ММЗ своим потребителям. Кроме АМО «ЗиЛ», в их числе фигурирует, например, известный на рынках стран СНГ болгарский производитель автопогрузчиков BalcanCar.

Причиной остановки конвейера на ММЗ называется невыполнение литейным производством ПО «МТЗ» своих обязательств по поставкам на моторный завод литых заготовок. Как обычно в таких случаях, тракторостроителям тоже есть чем оправдаться: они предъявляют претензии к поставщикам сырья. Так что виноватые в срыве работ вроде бы отсутствуют.

И без того непростые взаимоотношения двух белорусских производителей осложняет то, что от остановки конвейера на ММЗ пострадает и тракторный завод, который недополучит часть двигателей для комплектации ими своей техники. Причем этот сбой особенно не кстати сейчас, в преддверии посевной кампании в Беларуси и других странах, куда МТЗ продает свою технику. Так, в марте ММЗ планировал поставить своему партнеру около 3,2 тыс. тракторных двигателей, но на сегодняшний день их изготовлено всего около 550.

Однако, похоже, больше всего руководство моторного завода волнует срыв графика поставок минских двигателей для ЗиЛа. В соответствии с планом в марте в Москву должно быть отгружено порядка 1,5 тыс. двигателей «Д-245». Однако к 17 марта завод изготовил всего 560 моторов. Конечно, с этим контрактом дела обстоят несколько лучше, чем с заказами для тракторного завода. Но многие специалисты склоняются к мысли, что за оставшееся время ММЗ вряд ли наверстает упущенное.

Для ЗиЛа, который сегодня находится на подъеме благодаря инъекциям московского правительства, проблемы с двигателями из Беларуси, мягко говоря, особенно досадны. Напомним, что в 1997 году аналогичный контракт тоже был фактически сорван. Так что планы руководства ММЗ по долгосрочному сотрудничеству с российским производителем сейчас под большим вопросом. Занять место белорусского завода в связке в ЗиЛом могут как собственно российские предприятия, так и иностранные компании, которые сегодня активно лоббируют свои интересы в приемной московского мэра. Тем более, что при нынешней финансовой поддержке со стороны своего благодетеля Юрия Лужкова ЗиЛ может позволить себе отказаться от продукции ММЗ и начать закупать и устанавливать на своих автомобилях даже достаточно дорогие двигатели (например, американской компании Caterpillar).

Такой поворот событий может ощутимо ударить по бюджету белорусского предприятия, для которого московский завод является вторым по объемам продаж партнером. Руководству ММЗ остается уповать лишь на то, что будущее не будет омрачено очередными форс-мажорными ситуациями, а также надеяться на Юрия Лужкова, который, напомним, в декабре прошлого года выступил инициатором заключения контракта между АМО «ЗиЛ» и ПО «ММЗ». Тогда же на переговорах с руководством Минского моторного завода г-н Лужков сам настоял на изменении первоначально предложенного объема контракта, увеличив его на 5 тыс. двигателей — до 20 тыс.

Минский моторный завод еще не подсчитал материальные потери от простоя. Но, по мнению экспертов, они будут *«довольно приличными»*, даже если не учитывать ущерб, который был нанесен деловой репутации предприятия.

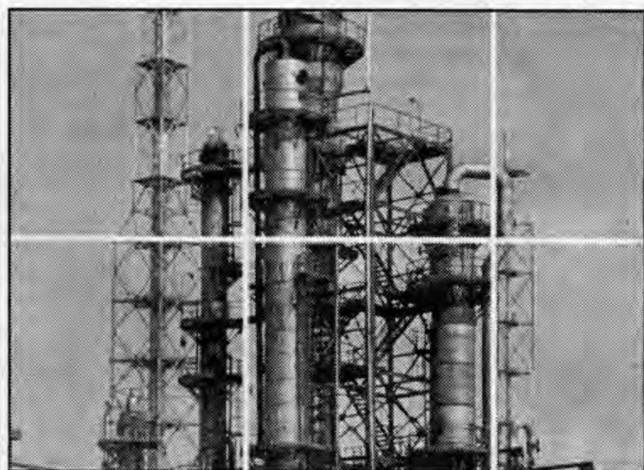
НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НАЗВАН ЛЮБИМЫЙ РЕБЕНОК БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ. СЧЕТ РАЗ!

Отдел информации «БДГ»

В рамках научно-практического семинара «Состояние и перспективы развития нефтехимического комплекса Республики Беларусь» с программным докладом о развитии отрасли выступил заместитель министра экономики страны Владимир Найдунов.

В частности, он заявил, что в разрабатываемых сейчас концепции и программе развития промышленного комплекса Беларуси до 2015 года химия и нефтехимия занимают ведущее место.



Напомним, что и сегодня экспортный потенциал отрасли достаточно велик. Предприятия химической и нефтехимической промышленности первыми начали выходить из кризиса. Уже в 1995 году здесь был приостановлен спад и начался рост объемов производства, что, впрочем, не спасло президента одного из концернов составляющих ныне единый «Белнефтехим» Алексея Мордашова от снятия с должности.

Кстати, нефтехимия — одна из наиболее молодых отраслей белорусской экономики: большинство предприятий построены в 60-70-е годы. Но за истекшие годы нефтехимический комплекс страны стал наиболее крупным в структуре промышленности республики.

По утверждению заместителя министра, в силу более динамичного наращивания объемов производства значимость вклада нефтехимического комплекса Беларуси в результаты работы всего народного хозяйства постепенно увеличивается. К тому же нефтехимия характеризуется несколько более выгодной структурой производственных затрат. Если в промышленности в целом материальные затраты в 1996г. занимали 73,5% в общем объеме, то в химии и нефтехимии были на уровне 69%. В минувшем году пропорции практически не изменились.

И наконец, об экспортном потенциале, которому белорусская экономика вынуждена уделять особое внимание. В товарной структуре экспорта удельный вес продукции отрасли уже сейчас составляет около 22%. Однако на большинстве предприятий разработаны и реализуются инвестиционные проекты с целью перепрофилирования неэффективных производств, расширения их экспортных возможностей. Частично поддержку в реализации таких проектов оказывает государство.

ИТОГИ

НЕФТЕХИМИКИ КОНСТАТИРУЮТ ПЕРЕМЕННЫЙ УСПЕХ

Отдел информации «БДГ»

Как сообщил «БДГ» советник президента концерна «Белнефтехим» Виктор Азаров, предприятиями концерна в январе-феврале нынешнего года произведено промышленной продукции в сопоставимых ценах на сумму BLR 18,1 трлн, или 101,6% к соответствующему периоду прошлого года.

По отраслям темп роста объемов производства имеет следующие показатели: химической — 123,3%, нефтехимической — 104,9%, нефтедобывающей — 99,4%, нефтеперерабатывающей — 84,6%. Потребительских товаров выпущено на сумму BLR 417,8 млрд, что составляет 118,4% к уровню января-февраля 1997 года.

При этом удивительно хорошие показатели за первые два месяца нынешнего года продемонстрировал Мозырский нефтеперерабатывающий завод. В январе-феврале на ОАО «Мозырский НПЗ» выпущено продукции в сопоставимых ценах на сумму свыше BLR 3 трлн, что составило 11,2% к соответствующему периоду прошлого года. Темпы производительности труда на этом предприятии в сопоставимых ценах составили 119,9%; объем первичной переработки нефти увеличился на 28,9%. Значительно больше, чем за январь-февраль 1997г. произведено дизельного топлива, топлива для реактивных двигателей, нефтебитума, сжиженного газа и т.п.

ОФИЦИАЛЬНО

В МИНСКЕ ПОЯВИТСЯ РЕГИСТРАЦИОННАЯ ПАЛАТА

Светлана САБИЛО

17 марта заместитель председателя комитета по экономике и рыночным отношениям Мингорисполкома Валерий Жигальский в ходе пресс-конференции сообщил о планах создания в Минске регистрационной палаты хозяйствующих субъектов.

«Мы полагаем, что регистрационная палата возьмет на себя функции проведения единой политики регистрации, создания благоприятных условий для хозяйственной деятельности юридических лиц и предпринимателей, согласования размещения филиалов представительств и других структурных подразделений юридических лиц в Минске»,— уточнил г-н Жигальский. Минская палата будет создаваться по аналогии с действующими в Москве и Санкт-Петербурге палатами.

Сегодня в столице 10 органов, регистрирующих хозсубъекты: Мингорисполком и 9 райисполкомов. После создания палаты эти функции будет выполнять только она. Однако для удобства граждан прием документов будет проходить по районам. *«Создание регистрационной палаты позволит нам принять меры по упрощению процедуры регистрации. Предполагается сократить количество документов, которые подаются согласно перечню, а также сроки проведения регистрации»*,— пообещал г-н Жигальский. Не исключено, что палата станет не только регистрационной, но и лицензионной. Планируется, что она начнет работу уже в этом году.

СПРАВКА «БДГ».

С 1.07.96 г. по 1.05.97 г. в Беларуси прошли перерегистрацию 35463 юридических лица (ликвидировано 24515) и 81595 частных предпринимателей (ликвидировано 78501); в Минске соответственно 13313 (16809) и 20461 (33056). Больше всего хозсубъектов образуется в столице. 1.03.98 г. в Минске насчитывалось 21658 хозсубъектов с образованием юридического лица, из них 14033 были зарегистрированы до 1.07.96 г., т.е. прошли перерегистрацию, остальные зарегистрировались позднее. Сегодня в столице числится 36239 хозсубъектов без образования юридического лица, из них перерегистрированы 20258.

СФЕРА УСЛУГ

СУДЬБА НА ЛАДОНИ У МЭРА ЕРМОШИНА

Отдел информации «БДГ»

Минский городской комитет по управлению государственным имуществом и приватизации в сотрудничестве с Международной финансовой корпорацией провели в Минске семинар, посвященный проблемам арендных предприятий.

На сегодняшний день в белорусской столице в сфере торговли, услуг и других отраслях городской экономики функционирует около 90 арендных предприятий. Представитель городской властей Тадеуш Малиновский в своем выступлении привел результаты деятельности арендных предприятий Минска в 1997г. По состоянию на начало нынешнего года на базе коммунальной собственности работало 51 арендное предприятие торговли, 7 — бытового обслуживания, 7 — общественного питания. Многие из них убыточны. Так, 1997 г. закончили с убытками 25 арендных предприятий торговли, кроме того, с убытками сработали 20 из 28 арендных предприятий, занятых торговлей плодоовощной продукцией (сумма убытков составила около BLR5 млрд). Задолженность по арендной плате составила BLR 119,9 млн.

«Аренда в существующем варианте экономически необоснованна и ущербна. Она не стимулирует развитие предприятия», — сказал заместитель председателя Мингорисполкома Николай Пацкевич. По его мнению, аргументом «за» или «против» должны служить не успех отдельных предприятий, а трагедия большинства из них. Поэтому власти Минска намерены сами определить дальнейшую судьбу убыточных арендных предприятий — реорганизовать, реформировать или найти иные пути.

РЫНОК РЕКЛАМЫ

АРИСТОКРАТЫ РЕКЛАМНОГО БИЗНЕСА

Серж СКВОРЦЕНЯ

С приближением минского международного фестиваля рекламы «Золотой Волк» на страницах газет и журналов стало появляться все больше статей о рекламе и рекламистах. Для большинства из нас слово «рекламист» кажется определяющим, относящимся ко всем людям мира рекламы и не требующим дополнительной расшифровки. А между тем в рекламе работают представители очень многих специальностей и направлений. Одни из наиболее привилегированных — дизайнеры. Накануне фестиваля представляем беседу с двумя из них.

Привычные и устоявшиеся понятия «художник» и «дизайнер» перемешались благодаря технологиям конца XX века.

1996 год был отмечен знаменательной датой — 20-летием создания персонального компьютера. Отсчет ведется с 1976 года, когда два Стива — Стив Джобс и Стив Возняк — согласно разным легендам то ли в гараже, то ли на заводе по изготовлению радиоламп собрали первый компьютер для персонального пользования. Тогда-то и началось создание новой визуальной культуры.

Дизайнер-график и художник оказались в едином измерении: живописец работает на компьютере и успешно делает дизайн, а гордый дизайнер совсем раскрепостился и совершенствуется в компьютерной живописи. Современные технологии стерли границу между логическим и интуитивным в искусстве: возникла единая каста людей нового творчества.

Дизайнер, реализующий проект, опираясь на глубинные задачи, с самого начала, по-колдовски смешивая чувственное, возвышенное и механическое, приводя в равновесие рациональное и спонтанное, неизбежно пронизывая все субъективным, только ему присущим опытом, манерой, стилем, предлагает вариант визуальной формы. С одной стороны — отвечающей требованиям заказчика, а с другой — ожиданиям потребителя. В итоге появляется почерк, школа, национальный стиль...

«ФРАНЦИСК СКОРИНА — ПЕРВЫЙ БЕЛОРУССКИЙ ДИЗАЙНЕР»

Дмитрий ЛУКОМСКИЙ (главный художник рекламного агентства «Джон Сильвер»).

— Дмитрий, какие впечатления у вас остались от участия в 1-м фестивале рекламы «Золотой Волк»?



Верхи не могут жить по-старому...

— Фестивали такие нужны, хотя подобные мероприятия, конечно, — головная боль для организаторов.

Снова же резонанс. У многих появился стимул работать дальше, засветиться в рекламном бомонде...

И наконец, люди красиво одеваются, вместе собираются, улыбаются... Опять же — польза.

— Чего вы ждете от 2-го «Золотого Волка»?

— Что касается меня, то я в нем участвовать не буду. Не хочется тратить время на богемные тусовки. Может быть, участие в Каннском фестивале действительно прибавило бы престижа, но в «Золотом Волке»... Мне не интересно светиться в «мясной лавке». Хотя понятно, что для творческого человека фестивали дают много — то же ощущение признания. Если произносят имя человека, да еще в ауре уважения, это приятно. А для художника признание творчества очень важно. Что касается меня лично, то для меня все это — суета. Может, причина в недостаточном честолюбии. Не люблю суету и шум. Настоящий художник никогда не выпячивается. Хочу спокойно заниматься своим делом, а не улыбаться и кривляться под фестивальные рукоплескания.

— Но организаторы предвещают рост 2-го «Золотого Волка» в сравнении с 1-м...

— Не думаю (исходя из ситуации в стране), что фестиваль будет грандиознее. Уровень, скорее, останется приблизительно прежним. Да и вообще, учитывая наши политические метаморфозы, не могу быть уверен, что он состоится. Сейчас вообще нельзя ни в чем быть определенно уверенным.

— Какое у вас мнение о белорусской рекламе?

— На самом деле ситуация у нас очень интересная.

В Беларуси сейчас очень тяжелое политическое и экономическое положение. Но художник и политик по-разному воспринимают действительность. Чем сложнее ситуация, тем сильнее человек собирается внутренне. В Беларуси именно так и получается. Положение тяжелейшее, у рекламистов не хватает денег, а уровень рекламной продукции растет. Потенциал очень велик, но, к сожалению, он в большинстве случаев остается на уровне идей.

А вообще, я не люблю вопроса об уровне белорусской рекламы: в нем для творческого человека есть некая ущербность. Мы снова пытаемся догнать или обогнать. Не мы сами о себе, а о нас должны говорить.

— Весьма объемным рекламным рынком являются электронные масс-медиа. Как вы оцениваете Белорусское телевидение?

— Не так давно в Минск приезжал Борис Моисеев, выходец из Беларуси. Он сказал: *«Я поражаюсь, до какой степени можно обманывать этот прекрасный честный народ»*. Именно эти слова приходят мне на ум, когда я смотрю БТ. У нас государственный беспредел. В Беларуси немало талантливых режиссеров, но они не получают возможности реализоваться. В результате хорошие белорусские телевизионщики превращаются в элитарную группу, невостребованную беспредельно казенным телевидением.

— А каков уровень белорусских дизайнеров?

— Что касается проектной графики, то у нас в Беларуси достаточно много профессионалов, которые работают на уровне США, европейских стран. Но в основном, конечно, в плане идеи, а не исполнения.

Для дизайнера очень важен культурологический аспект рекламы, но трудно сравнивать работу белорусских и, например, российских дизайнеров. То, что у нас делается за копейки, у них — за огромные деньги.

— Какие факторы, помимо материального, влияют на работу специалиста в области дизайна?

— Дизайн создается по законам красоты, но стоит вне искусства. Дизайнер — это художник. Художник — символист. Для дизайнера большое значение играет семиотика. Символ — ключ к пониманию культуры, творчества. Каждый художник создает свою среду, в которой стремится работать. Чем более талантлив дизайнер — тем более им видоизменяется среда.

На дизайнера оказывает огромное влияние происходящее в обществе. Художник — душа народа, и если в стране происходит разлом, то это отражается в творчестве. Такое явление, как агрессия, в творчестве часто вызвано именно политическим разломом в душах людей.

— Существуют ли в белорусском дизайне какие-либо особенности?

— Вот есть автомобиль «Фольксваген», народный немецкий автомобиль... У нас ничего подобного нет, нет таких сильных и популярных белорусских фирм, которые готовы делать многочисленную рекламную продукцию. Многие дизайнеры задаются вопросом: *«Существуют ли в Беларуси такая культурная база, такой уровень культурных традиций, чтобы перерабатывать этот пласт в своем творчестве?»*. Если художник погружается в мощные культуры Египта, Греции, то это более определенно... И в этом смысле профессионалам, работающим в белорусской традиции, сложнее. Существует даже жесткое, я бы сказал, «баррикадное» противостояние между признающими и отвергающими сильную белорусскую традицию.

Не так давно мне поступил заказ на создание белорусского сайда в Интернете, белорусской WEB-страницы. Передо мной стояла задача передать лицо Беларуси, которое бы сразу привлекло внимание и выделяло наше государство. После немалых раздумий я пришел к выводу, что оригинальность Беларуси, наша сила — в нашей традиции, в прошлом. Белорусская традиция, разорванная историей, имеет свои корни. А корни наши в эпохе Скорины и Великого Княжества Литовского. Поэтому имеет вес все, что возрождает историческую белорусскую традицию. В дизайне я посчитал возможным использовать творчество Франциска Скорины в плане книжной графики. Первый белорусский дизайнер — это Франциск Скорина. От него и многие черты в стиле современного белорусского дизайна, тяготение к Европе.

В то же время дизайнер — это космополит, и жестко отнести его к какой-нибудь одной традиции практически невозможно. И я не считаю необходимым на чем-то зацикливаться.

«ДИЗАЙНЕРЫ — ЭТО ЭЛИТА»

Сергей КОВАЛЕВСКИЙ.

— Сергей, по каким направлениям белорусская реклама наиболее развита?

— Профессиональный и художественный уровень белорусской рекламы, кроме печатной, еще очень далек от идеала. Идеи у наших рекламистов часто появляются сильные, но в стадию воплощения они не переходят. Наш белорусский заказчик не может себе позволить весь комплекс рекламы, полноценной хорошей рекламной продукции. Поэтому очень часто талант рекламиста остается невостребованным. Люди плюются от ежечасных прокатов некачественной западной и российской рекламы. Но для того чтобы появлялась хорошая отечественная работа, труд того же дизайнера должен хорошо оплачиваться. Хотите подешевле — получайте соответствующий товар!


...Низы не хотят жить по-новому

— То есть вы считаете, что уровень белорусской рекламы сегодня достаточно низок?

— Да. Переход из технологического раздела в художественный у нас еще не произошел. В сравнении с уровнем московской рекламы белорусы существенно отстают.

Необходим количественный рост белорусской рекламы, который уже потом перевоплотится в качественный. В той же Москве можно увидеть достойную спокойную рекламу, которая играет на более тонких мотивах, дает какое-то душевное тепло, имеет образовательное содержание. Я обратил внимание на российскую социальную щитовую рекламу: на белом фоне красивая девушка... И надпись: «Я тебя люблю». Такая реклама не может не дать человеку доли доброты. В подсознании что-то откладывается.

Но это уже другой уровень. Россияне уже поднялись на какой-то этаж. Мы еще топчемся на нижних ступеньках.

— В чем специфика работы дизайнера в рекламе?

— Дизайнер — это творческий человек, художник. Хороший художник немножко не от мира сего, немножко «псих». У дизайнеров это иногда проявляется.

Но страшнее другое — когда дизайнер занимается штампованием. Для художника это непростительно. Для создания цельного образа фирмы или товара необходимо погрузиться в идею, в дух создаваемого до самой глубины, а это накладывает свой отпечаток на дизайнера.

Дизайнер — вообще широкое понятие. В рекламном агентстве может быть много людей, занимающихся творческой работой, и каждый из них в какой-то мере может заниматься дизайном.

— Мы говорили о направлениях белорусской рекламы. Каково положение в Беларуси с наружной рекламой?

— Три-четыре года назад в белорусской наружной рекламе началось движение. С появлением новых фирм появилась потребность в вывесках. Постепенно белорусский заказчик «доспел» до понимания некоторых идей, начал обращать внимание на детали объема, подсветку. Стало возможным говорить о поиске композиции в работах.

Теперь в городе появились рекламные щиты. Одна контора ставит щиты, а потом сдает их в аренду. Контора эта — российская фирма «Big board». За эти щиты оплата аренды в месяц до $500. Белорусские фирмы такую оплату не тянут. Так что в этом плане белорусских рекламистов уже потеснили.

Но какое-то движение в производстве наружной рекламы идет.

— Существует ли свой стиль у белорусских дизайнеров?

— Не секрет, что американский рекламный стиль серьезно отличается от европейского. Белорусский дизайн также имеет определенные отличия, но оригинальность в стиле более познаваема, когда проводится полноценная рекламная кампания фирмы. К сожалению, белорусские фирмы этого не делают.

— Работа дизайнера — это творчество?

— Это творчество, но творчество, требующее, кроме художественного таланта, еще и некоторой жесткости в отстаивании своего видения работы с заказчиком.

— Существуют в Беларуси возможности для роста рекламы?

— В Беларуси очень трудно делать рекламу, очень много трудностей исходит от власти, от государства. Чиновнику не составляет большого труда «зарезать» любую рекламу, если ему что-то в ней не понравится. Чтобы появиться с телерекламой на том же горемычном БТ, нужно быть уверенным в себе. К тому же, у белорусских бизнесменов не только деньги отсутствуют — они закомплексованы своей провинциальностью.

— Присутствует ли в Беларуси государственная политика в рекламе?

— Присутствует, но присутствует со знаменателем торможения, как и везде у нас.

— Будете ли вы принимать участие во 2-м «Золотом Волке»?

— Конечно! Фестиваль нужен и очень нужен! Для профессионального роста дизайнера конкурс, семинар, фестиваль — это первейшая возможность повышения своего уровня. Я считаю, что в рекламном деле выставка значительно проигрывает фестивалю. Выставка — это просто какой-то отчет о том, что вот я такой существую. А фестиваль — конкуренция, борьба, жизнь. Для меня 2-й «Золотой Волк» будет первым, в котором я участвую. И мне будет интересно.

ШОУ-БИЗНЕС

ИГОРЬ КРУТОЙ:«РАЗБОРКИ ВИННИКОВА С ТРЕМЯ ПРЕЗИДЕНТАМИ — ЭТО ДАЖЕ ЗВУЧИТ НЕПРИЛИЧНО»

Елена ДАНЕЙКО

17 марта состоялась пресс-конференция по поводу будущего фестиваля «Славянский базар», который планируется провести в Витебске в июле нынешнего года. На пресс-конференции присутствовали заместитель министра культуры РБ Владимир Рылатко, директор Витебской дирекции фестивалей Родион Басс, глава продюсерского центра АРС Игорь Крутой, худрук фестиваля Михаил Финберг и другие.

В число «действующих лиц и исполнителей» входят также: заместитель премьер-министра РБ Владимир Заметалин — председатель оргкомитета фестиваля, зампредседателя — министр культуры РБ Александр Сосновский и председатель Витебского облисполкома Владимир Андрейченко, членами оргкомитета являются и.о. первого заместителя министра внутренних дел РБ Анатолий Бекещенко, послы Беларуси в России и России в Беларуси, первый заместитель министра культуры РФ Владимир Евстигнеев, председатель Белтелерадиокомпании Григорий Кисель, заместитель начальника ГУОПИ Валерий Хоровец. Кроме перечисленных товарищей, в оргкомитет входит еще не менее полутора десятка ответственных лиц и представителей фестивального движения славянских государств.

Г-н Рылатко сообщил журналистам, что нынешний «Славянский базар» будет мероприятием концептуально новым. Его программа куда более разнообразна, нежели в предыдущие годы. Планируется представить практически все виды и жанры искусств, включая фольклорное, камерное, цирковое, балетное, изобразительное и даже демонстрацию славянских фильмов и концерт памяти Марка Фрадкина. Что, однако, не означает отказа от участия значительного количества эстрадных исполнителей. Все площади Витебска станут концертными площадками.

Разработкой балетного проекта уже согласился заняться директор Белорусского театра балета и его художественный руководитель Валентин Елизарьев. Планируется проведение ночных концертов. Впервые будет проведен День России. Предполагается, что этот фестивальный день будет отдан исполнителям фольклора.

Следующим отличием фестиваля станет его полное госфинансирование (60% — Россия, 40% — Беларусь) и «полноценное участие министерств культуры России, Беларуси и Украины».

Владимир Рылатко отметил также, что мероприятие все-таки будет конкурсом и, возможно, станет стартовой площадкой для «раскрутки» молодых исполнителей. Роль председателя жюри отдана Игорю Крутому.

Что касается притязаний г-на Винникова и его обвинений в адрес руководства министерств культуры России и Беларуси, то заметных противоречий в высказываниях собравшихся на пресс-конференции не прозвучало. Практически все они были абсолютно единодушны в том, что заявления Винникова о якобы посягательстве на его авторские права абсолютно беспочвенны.

«Пока что бессмысленно вести речь о том, что в Саратове и Одессе будет проведен фестиваль»,— считает сотрудник аппарата Администрации президента России г-н Дубовицкий. Ничего, кроме слов, пока предъявить невозможно. Поэтому, по его мнению, вообще непонятно, почему постоянно упоминается некое мероприятие, которое существует только на бумаге. И предложил на эту тему не разговаривать.

Владимир Рылатко, в свою очередь, отметил, что концепция фестиваля, предложенная Винниковым, категорически неприемлема ни у нас, ни в Украине, ни в России. *«Мы создали свой фестиваль, потому что предложения Винникова направлены на то, что этот фестиваль будет просто загублен. Я не хочу никого очернять. Но до сих пор есть долги перед некоторыми участниками, за которые ни белорусская, ни украинская, ни российская стороны не могут отвечать. И это наносит большой урон авторитету фестиваля»*. Родион Басс добавил, что *«до сих пор не выплачен Гран-при (10.000 долларов) югославской певице Славкович и представительнице Украины г-же Могилевской, занявшей первое место три года назад»*.

«Фестиваль, за организацию которого взялись три государства, должен иметь чистое лицо», — заключил замминистра.

Игорь Крутой отметил, что к работе над подготовкой фестиваля он приступил лишь тогда, когда получил подтверждение, что юридически притязания Винникова необоснованны. А директор Витебской дирекции фестивалей Родион Басс сообщил, что не видел никаких документов, подтверждающих авторство Винникова (оговорившись, правда, что, возможно, таковые все-таки существуют).

Г-н Рылатко благодушно заметил, что если «Славянский базар» в Саратове и Одессе все же состоится, то он лично будет очень рад. Так как чем больше фестивалей, тем лучше. А если он еще и по телевидению будет показан, то тем более хорошо. При этом представитель нашего государства явно не скрывал сомнений по поводу того, что Винникову удастся реализовать задуманное.

Что касается самого Витебска, то, по словам Родина Басса, этот город, действительно, в чем-то проигрывает Одессе с ласковым морем и Саратову с великой русской рекой, но теплота Черного моря и широта Волги, по его мнению, с лихвой компенсируются теплотой сердец и душ витеблян. *«На территории Одессы и Саратова нет такой ауры, какая существует в Витебске. Нельзя вырывать взрослое дерево с корнем и пересаживать его в другую почву. Нельзя отрывать идею от родины. Фестиваль — это живой организм»*.



Базарная суета вокруг «Славянского базара»

Что касается авторских прав, то г-н Рылатко сообщил, что их никто не собирается нарушать: *«Мы проводили экспертизу. Самый главный вопрос — товарный знак и получение прибыли за счет товарного знака.»* Далее он продемонстрировал эмблему фестиваля, которая, по его словам, еще не до конца разработана, но скорее всего будет отличаться от прежней количеством лепестков у того самого василька, что обычно телезрители наблюдают на сцене и на телезаставках к трансляциям фестиваля. *«Новый товарный знак сделан на основе того, что был зарегистрирован Витебской дирекцией фестиваля три года назад. О чем имеется свидетельство, выданное после проведения международной экспертизы»*.

Владимир Рылатко подчеркнул: несмотря на то, что на фестиваль планируется пригласить много гостей, *«толп праздной публики там не будет. Фестиваль делается для витеблян и для телевидения. Раньше вагонами приезжали люди, которые непонятно какую роль играли. Хотя будут, конечно, и почетные гости»*.

На вопрос Игорю Крутому, чего в фестивале будет больше — шоу-бизнеса или политшоу, он ответил, что ни к политике, ни к шоу-бизнесу это мероприятие не будет иметь никакого отношения. Потому что шоу будет, а бизнеса — нет. Со временем, может, — да. Когда фестиваль станет на ноги и выйдет на международный уровень. Он сообщил также, что в разговоре с президентом *«в целях придания большего престижа рассматривался вопрос приглашения звезд мировой величины. Например, Мадонны. Чтобы фестиваль стал заметнее на международном уровне. Но для этого нужно как-то отойти от всех „дрязг", возникших в результате промахов, допущенных в предыдущие годы. О политике сейчас говорить вряд ли уместно. Хотя приветствие и присутствие президентов Украины, Беларуси и премьер-министра России, наверное, будет»*.

На вопрос, каким образом в концепции нового фестивал отразится его название, Игорь Крутой ответил, что не планирует проводить некое панславянское мероприятие. Возглавляемый им продюсерский центр АРС продюсирует «Песню года», которая создавалась для зрителей всего СНГ и при участии исполнителей из всего СНГ. Так что концепция «Песни года» будет сходна в этом плане с концепцией «Славянского базара». Планируется, что в рамках «Славянского базара» будет проведена и «Песня года» с участием ведущих из Украины, Беларуси и России. С российской стороны это будут Ангелина Вовк и Евгений Меньшов. *«Объединяемся потихоньку»*, — резюмировал известный в народе композитор и удачливый бизнесмен. И добавил, что лично он думает, что *«фестиваль будет тот, который будет в эфире»*. Об этом уже есть договоренность с ВГТРК. Транслироваться фестиваль будет из Витебска. В Беларуси планируется прямая полная трансляция. По российскому каналу наслаждаться праздником славянского искусства можно будет ежедневно в течение 2,5 часов после программы «Вести». Трансляция на Россию и Украину предполагается с задержкой на сутки, чтобы в течение ночи можно было в монтажном режиме исправить какие-то шероховатости. (Белорусская телеаудитория не столь нежна — и с шероховатостями посмотрит?).

На вопрос, будут ли участвовать белорусские артисты в «Славянском базаре» Винникова, был дан ответ, что никто никому не станет чинить никаких препятствий. Кстати, Михаил Финберг опроверг утверждение Винникова о том, что он якобы уже объявил о согласии выступать в Саратове.

Такая вот «базарная» суета получается.

МУЗЫКАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

ВЕСНА ЗАКОНЧИЛАСЬ. ДА ЗДРАВСТВУЕТ ВЕСНА!

Елена ДАНЕЙКО

В течение двух недель столичные поклонники классической музыки имели счастливую возможность слушать хорошую музыку в исполнении замечательных музыкантов. Франко-белорусская «Музыкальная весна» для белорусских почитателей классики закончилась большим концертом, который состоялся в минувшую пятницу в музыкальном колледже при Белорусской академии музыки. Однако для юных исполнителей, участвовавших в этом музыкальном празднике, весна в самом разгаре.

В рамках музыкального фестиваля франко-белорусская «Музыкальная весна'98» под художественным руководством главного дирижера Белорусского государственного академического симфонического оркестра Миши Каца и при участии Министерства культуры Беларуси, Белорусской государственной филармонии, Минского музыкального лицея, посольства Франции в РБ, Французской ассоциации артистической деятельности МИД Франции (AFFA), ассоциаций «Фон де кулисс», «Друзья трио Шостаковича» в Белгосфилармонии и в зале камерной музыки в костеле Св. Роха прошли концерты филармонического симфонического оркестра, государственного камерного оркестра. В сопровождении этих оркестров и с сольными программами выступили российский виолончелист Александр Князев, французский виолончелист Жером Перно, французский пианист Жером Дюкро, белорусские пианисты Юрий Гильдюк и Тимур Сергиеня, французская скрипачка Инес Корсанти и белорусская скрипачка Лидия Добржинец. На концертах прозвучали произведения Грига, Шумана, Лядова, Дебюсси, Форе, Мессиана, Рахманинова, Русселя, Шоссона, Моцарта, Гайдна, Бриттена, Бетховена, Шуберта, Стравинского.

Неожиданно для многих прибывший в Минск по делам своего ведомства директор департамента континентальной Европы министерства иностранных дел Франции г-н Доменик Шассар решил продемонстрировать свое мастерство игры на скрипке. Примечательно, что выступил он практически без предварительных репетиций в сопровождении известного белорусского пианиста Тимура Сергиени. На своей скрипке он сыграл сонату Клода Дебюсси для скрипки и фортепиано в трех частях. После концерта в беседе с корр. «БДГ» г-н Доменик Шоссар рассказал, что во время дипломатической службы в Украине, где он в течение нескольких лет возглавлял дипломатическое представительство Франции, подобные выступления не были редкостью. Как, впрочем, и в других странах, где приходилось бывать по делам, никак не связанным с искусством вообще и музыкой в частности.



Владимир Перлин, Жером Перно и Владимир Рылатко обсуждают планы на будущее

На заключительном для белорусских поклонников классики концерте франко-белорусской «Музыкальной весны» выступили Жером Дюкро, Инес Корсанти, Жером Перно и юные белорусские виолончелисты из класса заслуженного артиста РБ Владимира Перлина — Алексей Киселев, Георгий Анищенко, Владимир Синкевич. Невзирая на бытующее в некоторых педагогических кругах мнение о том, что хвалить юные дарования опасно, воздержаться от самых приятных слов в адрес юных музыкантов невозможно. В программе прозвучали произведения Поппера, Боккерини, Экклса, Римского-Корсакова, Дворжака, Гэнса, Евлахова. Исполнение отрывка из «Кармен» Жоржа Бизе в переложении для трех виолончелей публика приветствовала шквалом аплодисментов, а юноши несколько смущенно раскланивались и принимали цветы, которыми их щедро благодарили восторженные почитатели неокрепших, но вполне очевидных талантов.

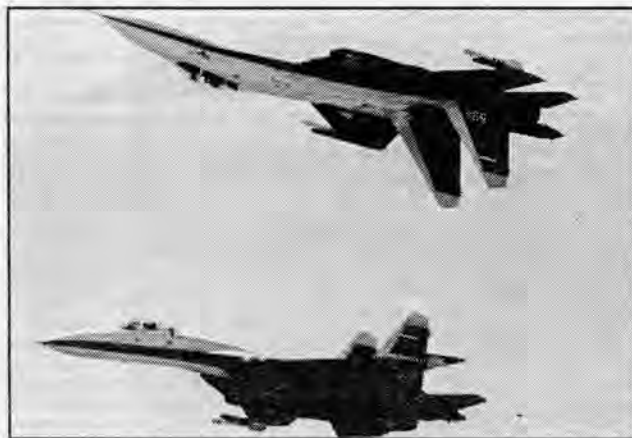
После концерта советник по культуре посольства Франции в РБ г-н Франсуа Лоран торжественно вручил юным виолончелистам, Владимиру Перлину и концертмейстеру Любови Петровой билеты для путешествия во Францию. Там ребят ждет большая рабочая и культурная программа с посещением парижского Диснейленда.

ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

БЛИЖНЕВОСТОЧНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ БЕЛОРУССКОГО ОРУЖИЯ

Евгений МИХАЛЬЧИК

Стали известны некоторые подробности недавней поездки Александра Лукашенко в Иран и Сирию. Президент и министр иностранных дел Иван Антонович заявили, в частности, о достигнутых договоренностях, касающихся военно-промышленных комплексов двух стран. Озвученная информация, однако, была очень неконкретной. Была лишь обронена фраза о предполагаемых поставках из Беларуси *«партий стрелкового оружия и боеприпасов»*.



Тема поставок военно-технического имущества (ВТИ) и продукции двойного назначения всегда отличалась особой секретностью. Это объясняется жесткой и не всегда добросовестной конкуренцией на мировом оружейном рынке, а также обязательствами перед партнерами о неразглашении нюансов сделок. Кроме того, оружейный бизнес необходимо рассматривать в контексте политики. Ситуация в различных регионах мира, в отдельно взятой стране так или иначе оказывает влияние на активность внешнеторговых фирм, специализирующихся на торговле специфическим товаром. И здесь велика опасность того, что отдельные страны в погоне за прибылями могут нарушить этические нормы торговли или в открытую проигнорировать эмбарго на продажу ВТИ в районы локальных вооруженных конфликтов, межэтнических столкновений.

Как известно, незадолго до начала белорусского визита в Багдад и Дамаск газета «Washington Times», ссылаясь на данные американских спецслужб, писала о возможности использования Россией белорусских внешнеторговых фирм в качестве посредников при продаже оружия Ирану. США прежде всего, конечно, волнует вопрос о поставках режиму Сейеда Мохаммада Хатами ядерного оружия и технологий, разработок бактериологического и химического оружия. Но не менее важен для Запада и экспорт в Иран обычного вооружения, которое позволит стране уже в ближайшем будущем завершить модернизацию вооруженных сил, что чревато нарушением установившегося в регионе баланса сил. С другой стороны, реакцию «Washington Times» можно истолковать как озабоченность Белого дома по поводу усиления влияния России на Ближнем Востоке. Американцы рискуют потерять некоторые свои позиции на рынке сбыта ВТИ.

Не совсем понятную позицию накануне визита Лукашенко в Иран и Сирию занял наш МИД. Напомним, что заместитель главы внешнеполитического ведомства Нина Мазай, комментируя цели ближневосточного тура, заявила, что планируется лишь подписание документов о сотрудничестве в области сельского хозяйства. Это заставляет думать, что либо до определенного момента цели поездки не должны были афишироваться, либо пункты переговоров по военно-техническому сотрудничеству с МИД предварительно не согласовывались.

Сейчас можно констатировать, что заключенные с Ираном и Сирией соглашения в военной области являются наиболее перспективными и важными из тех, что были достигнуты за весь период торговли Беларусью ВТИ. Разумеется, стрелковое оружие (автоматы АК-74 и их модификации, пулеметы РПК, ПК и ДШК, снайперские винтовки, ручные гранатометы и гранатометы АГС-17 «Пламя», пистолеты различных марок, ручные гранаты оборонительного и наступательного типов) и боеприпасы к нему — это лишь малая толика ожидаемой валютной прибыли. Более солидные средства будут получены от реализации танков Т-72 и Т-80, артсистем залпового огня «Град», минометов и орудий различных калибров. Но главная ставка, по всей видимости, будет сделана на экспорт боевых систем противовоздушной обороны. Из публикаций журнала «Military Techology» (том 19, выпуск 1, 1995 г.) следует, что на вооружении ПВО Ирана и Сирии состоят зенитно-ракетные комплексы «Куб», «Квадрат», «Бук», «Ганг», С-75м3, С-200в, переносные ЗРК «Игла» и «Стрела-10». Большая часть названных систем в избытке имеется на вооружении и складах белорусской армии. Кроме того, функционирующий в Минске НИИ средств автоматизации специализируется на разработке автоматизированных систем управления войсками (АСУВ) и мобильных аппаратных для войск ПВО.

Как стало известно «БДГ», весомый вклад в бюджет (или какой-либо внебюджетный фонд) имеет шанс внести ПО БелОМО, которое по части разработки оптических систем для армейской техники удерживает в СНГ пальму первенства. Перечень выпускаемой здесь продукции чрезвычайно широк: оптика для стрелкового оружия, артиллерийских систем и бронетанковой техники. Может получить заказы и Минский завод колесных тягачей: Иран и Сирия заинтересованы в поставках его мобильных шасси для ракетных систем.

Ближневосточные соглашения могут вдохнуть жизнь и в Борисовский танкоремонтный и Барановичский авиационно-ремонтный заводы, которые переживают отнюдь не лучшие времена. По некоторым данным, их производственные мощности в последние четыре года были загружены всего на 20-30%. Проекты, предполагающие выпуск автомобилей «КамАЗ» с танковыми двигателями и пожарных машин на базе БМП, оказались слишком дорогостоящими. Держаться на плаву заводчанам помогали дотации из госбюджета и финансовая помощь из США, которая выделялась в соответствии с договором об уничтожении обычных вооружений. В частности, в 1996 году на танкоремонтный завод американцы поставили спецоборудования на $3 млн.

Ожидается, что на этих предприятиях будет осуществляться капитальный ремонт бронетехники и самолетов. Здесь также будут проходить обучение и стажировку иранские и сирийские специалисты. В свою очередь, белорусские ремонтники получат возможность выезжать в эти страны в качестве военных специалистов. Не исключено, что в перспективе встанет вопрос об оказании помощи в строительстве аналогичных заводов в Иране и Сирии. Эта возможность обсуждалась еще во времена СССР. Увеличится и количество студентов спецфакультета Белорусской военной академии — уже начиная с осени текущего года наряду с китайскими курсантами здесь будут проходить учебу будущие офицеры ПВО Ирана и Сирии.

«Броня на вывоз» — так называется материал, опубликованный в N8 еженедельника «Коммерсантъ-Власть», в котором оцениваются перспективы торговли российским и бывшим советским оружием на ближайшие десятилетия. Предлагаем наиболее интересные выдержки из этого анализа.

«Российское оружие обладает неплохими боевыми качествами, низкой стоимостью, а большие запасы избыточного вооружения позволяют осуществлять поставки в рекордно короткие сроки. Но несмотря на это, потенциал экспорта российского оружия ограничен. Прежде всего потому, что торговля вооружением и военной техникой более подвержена влиянию внешнеполитических факторов, которые сводят на нет технические и прочие достоинства российского оружия.

Несмотря на завершение перевооружения армий стран Ближнего и Среднего Востока, этот регион до конца века остается крупнейшим покупателем оружия. В 1996г. туда было поставлено вооружений на $15,3 млрд, что составило 40% мирового рынка ВВТ. На долю России пришлось лишь $600-700 млн — это небольшие по региональным меркам контракты на поставку БМП-3 и РСЗО «Смерч» в Кувейт и Объединенные Арабские Эмираты.

Альтернативой аравийским импортерам могли стать Ирак и Ливия, нуждающиеся в модернизации армий и традиционно ориентирующиеся на закупки советского оружия. Но поставки туда оружия запрещены международными санкциями.

Продажи в Иран сдерживаются из-за давления на Россию со стороны США. Пороговый уровень российских поставок Тегерану, за которым могут последовать репрессии против Москвы, ограничивается $350-400 млн для «нестабилизирующих» систем вооружений. В случае попытки поставить в Иран тактические ракеты, истребители МиГ-29 последних модификаций или современные системы ПВО осложнения в российско-американских отношениях последуют незамедлительно.

Некоторые сложности есть у России в Сирии, Алжире и Египте, но потенциал импорта этих стран далек от емких рынков аравийских импортеров. Россия может экспортировать на Ближний Восток оружия максимум на $600-800 млн ежегодно, контролируя 5-6% этого рынка.

Более благоприятны перспективы наращивания российского экспорта вооружений в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Именно там расположены два крупнейших покупателя российского (советского) оружия — Индия и Китай. Ежегодно Россия экспортирует в каждую из них $0,6-1 млрд. Однако нынешний уровень — максимум того, что можно получить от Пекина и Дели.

Наибольшие надежды на рост экспорта еще несколько месяцев назад связывались с Юго-Восточной Азией и Южной Кореей. По совокупности закупок страны региона могли бы стать третьим полюсом потребления российского оружия. Но финансовый кризис затормозил заключение контрактов. Если государства АСЕАН в течение 2-3 лет преодолеют последствия кризиса, то уже к 2001г. вопрос о возобновлении замороженных военных программ встанет вновь.

Ограничен и европейский рынок. Бывшие соцстраны ориентируются на закупки западного вооружения, хотя экономическая реальность и вынуждает их поддерживать связи с Россией. В 1997г. по крайней мере три европейские страны фигурировали в первой десятке покупателей российского вооружения — Финляндия, Кипр и Венгрия. Но поставки в Финляндию и Венгрию шли в счет погашения долга.

В последние годы был зафиксирован динамичный рост военных закупок странами Латинской Америки. Этот рынок, составлявший в первой половине 90-х годов около полумиллиарда долларов, в 1996г. увеличился вдвое».

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ: МНЕНИЕ

ВОПРЕКИ ПОДХОДАМ ОБСЕ

В 1995 году на базе близких по предназначению подразделений КГБ и МВД были созданы Служба безопасности президента Республики Беларусь и Главное управление государственной охраны (ГУГО) при президенте Республики Беларусь. С момента их образования существовала необходимость правовой регламентации их деятельности на законодательном уровне. Но только в 1997г. в первом чтении Палатой представителей был принят проект закона «О государственной охране». Вот-вот начнутся слушания во втором чтении... По ряду позиций этот документ противоречит демократическим подходам к принципам деятельности силовых ведомств. Таково заключение председателя белорусского объединения «Яблоко» Ольги АБРАМОВОЙ, которая и комментирует законопроект для «БДГ».

Организацией по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) принят Кодекс отношений между гражданской и военной сферами. Беларусь как член ОБСЕ имеет международно-политические обязательства по приведению характера взаимодействия между гражданской и военной сферами в соответствие со стандартами упомянутого кодекса. Одним из основных требований является гражданский контроль со стороны исполнительной и законодательной ветвей власти за деятельностью силовых структур.

В связи с прохождением Закона «Об органах государственной безопасности» уже приходилось говорить о некотором несоответствии белорусского законотворчества подходам ОБСЕ (*речь шла об отсутствии парламентского контроля за деятельностью КГБ - О.А.*). Но, как оказалось, нет предела совершенству. При молчаливом попустительстве комиссии по безопасности Палаты представителей появился новый шедевр республиканского нормотворчества — проект закона «О государственной охране». На сей раз контроль за деятельностью Службы безопасности президента не предусмотрен не только со стороны парламента, но и со стороны исполнительной власти.

Ст.11 настоящего законопроекта определяет, что Служба безопасности является воинским формированием. Ст.28 предоставляет органам госохраны право приобретать и использовать средства вооружения и оснащения, включая специальные технические и иные средства... В итоге мы получаем воинское формирование, самостоятельно приобретающее себе вооружение и спецтехнику, имеющее на это сугубо санкции президента, неподконтрольное ни парламенту, ни правительству. Таким образом, даже структуры Совета безопасности не получают полномочий для контроля за деятельностью данного воинского формирования.

Согласно практике стран с развитой демократией ни одно воинское формирование не правомочно самостоятельно и бесконтрольно приобретать вооружение и спецтехнику. Приобретение и экспорт вооружений — предмет жесткого контроля со стороны исполнительной и законодательной ветвей власти.

Что означает пункт 10 ст.13 закона, именуемой «Обязанности органов государственной охраны», гласящий об обязанности «осуществлять служебно-хозяйственную деятельность»? Быть может, «обязанность» приобретать оружие и спецтехнику?..

Или как могут органы госохраны осуществлять «оперативно-розыскную деятельность в соответствии с законодательством об оперативно-розыскной деятельности (пункт 2 ст.14)», когда эти органы отсутствуют в перечне субъектов оперативно-розыскной деятельности, поименованных в работающем Законе «Об оперативно-розыскной деятельности»?

Далее, Служба безопасности президента согласно ст.14 получает право привлекать... вооруженные силы Республики Беларусь для участия в подготовке и проведении охранных мероприятий. Напомню, в Законе «О вооруженных силах» в свое время была скромно записана норма о взаимодействии армии с другими силовыми структурами (КГБ, погранвойсками...). В Законе «Об органах государственной безопасности» уже содержалась новация — КГБ может использовать силы и средства Министерства обороны. А в законе «О государственной охране» зафиксировано, что госохрана может привлекать вооруженные силы. Очевидно, следующая правовая регламентация деятельности очередной спецструктуры приведет к раздаче армии милицейских свистков. В замечаниях по проекту закона «О государственной охране» Министерство обороны РБ справедливо предложило исключить вооруженные силы из числа привлекаемых к выполнению задач госохраны. На что отдел правового обеспечения Службы безопасности президента ответил, что аналогичные нормы действуют в законодательстве ряда других стран. Но раз уж мы заимствуем общецивилизованные подходы, следовало бы перенимать и те нормы, которые предусматривают жесткий контроль за деятельностью силовых структур.

Сказавший «А» должен сказать и «Б». Упомянутое привлечение сил Министерства обороны к выполнению задач госохраны требует отлаженного парламентского контроля, чего в разделе VII «Контроль за деятельностью органов государственной охраны» не предусмотрено. Пресловутый контроль в этой сфере осуществляется президентом Республики Беларусь и специально уполномоченными им должностными лицами в пределах их компетенции. Даже Комитет госбезопасности контролируется хотя бы со стороны исполнительной власти в лице Совета Министров, коль скоро парламентский контроль разработчики законов о деятельности силовых структур сочли архитектурным излишеством. Но проект закона «О государственной охране» вовсе свободен от требований гражданского контроля.

Опасно для общества и государства, когда в системе власти и в ее отдельных звеньях происходит сверхцентрализация и сверхконцентрация полномочий и функций. Но вдвойне опасно, когда подобные процессы развиваются в силовых структурах и освещаются авторитетом закона.

КАДРЫ

БОРЬБУ С МАФИЕЙ ВОЗГЛАВИТ МИХАИЛ МЕДВЕДЕВ

Иван КАШКАН

У сотрудников комитета по организованной преступности и коррупции при МВД страны, наконец-то, появился полноправный начальник. Им стал Михаил Медведев, ранее возглавлявший управление уголовного розыска МВД.

Более года антимафиозным подразделением временно руководил Владимир Шафаренко, до этого занимавший должность начальника управления по борьбе с организованной преступностью Министерства внутренних дел. Он же считался одним из главных претендентов на пост председателя этого комитета. По крайней мере, по сведениям «БДГ», руководство МВД еще год назад рекомендовало его на эту должность. Но, как говорится, министр предполагает, а президент располагает: в конце прошлой недели Александр Лукашенко подписал указ о назначении начальником указанного комитета Михаила Медведева.

Причины президентского выбора дополнительно неизвестны. Выдвижение Михаила Медведева неожиданно: он имеет огромный опыт борьбы с экономической преступностью и работы в уголовном розыске, но никогда не имел отношения к антимафиозным подразделениям. Владимир Шафаренко, наоборот, как никто другой в МВД Беларуси владеет ситуацией в этой области. Видимо, для властей профессиональные качества претендентов на ключевые посты в правоохранительных органах не являются определяющими. Предпочтение отдается кандидатам, чья преданность лично Александру Лукашенко не вызывает ни малейшего сомнения. В этом смысле личность Владимира Шафаренко, вероятно, является довольно сомнительной, поскольку в бытность начальником управления по борьбе с экономической преступностью он вынужден был уволить из УБЭП двух президентских соратников по антикоррупционной комиссии — Михаила Сазонова и Юрия Малумова.

Правда, нынче г-н Сазонов вне большой политики — он уволился с должности первого заместителя главы президентской администрации по состоянию здоровья. А бывший вице-спикер Малумов вообще попал в опалу и сослан в «почетную ссылку» в одну из бюрократических структур Союза Беларуси и России. Видимо, теперь пришла пора уйти со сцены и Владимиру Шафаренко. По сведениям «БДГ», в настоящее время он находится в госпитале и после выздоровления, скорее всего, уйдет на пенсию.

Что касается нового руководителя антимафиозного комитета, то, по мнению его коллег, он является одним из опытнейших сыщиков и его знания могли бы принести больше пользы в управлении уголовного розыска. Кстати, под руководством полковника Медведева оно стало, пожалуй, единственным подразделением, сработавшим в последнее время успешно. Возможно, новый пост стал наградой Михаилу Медведеву, поскольку должность председателя комитета по борьбе с оргпреступностью и коррупцией более высокая, чем начальника угрозыска, и дает шанс на получение генеральских погон. Хотя не исключено, что Михаила Медведева назначили на новую должность лишь потому, что не нашли лучшей замены Владимиру Шафаренко, которого вдруг в срочном порядке понадобилось сместить.

Дело в том, что на недавнем заседании межведомственной комиссии по борьбе с наркоманией и коррупцией при Совете безопасности, а также на коллегии прокуратуры Беларуси в адрес комитета по борьбе с оргпреступностью было высказано немало критических замечаний. Так, прокуроры упрекали борцов с мафией в том, что до сих пор ни один уголовный «авторитет» не привлечен к ответственности за создание преступной организации.

Следует отметить, что Михаил Медведев возглавил управление уголовного розыска 31 июля 1996 года. До этого он занимал пост заместителя начальника столичного УВД. Причем тогдашнее назначение г-на Медведева стало полной неожиданностью для сотрудников угрозыска — так же, как нынешнее для работников комитета по организованной преступности и коррупции. Вполне возможно, что смена руководства комитета повлечет кадровые перемещения внутри этого подразделения, в котором многие ключевые посты занимают люди Владимира Шафаренко. Не исключено, что Михаил Медведев приведет с собой в антимафиозную структуру многих сотрудников уголовного розыска.

Кстати, ставшую вакантной должность начальника управления уголовного розыска, по сведениям «БДГ», скорее всего, займет один из руководителей криминальной милиции столичного ГУВД.

СКАНДАЛ

ЧИНОВНИК ИЗ АДМИНИСТРАЦИИ ПРЕЗИДЕНТА ПРЕДСТАВЛЯЛСЯ РЕВИЗОРОМ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Не успел утихнуть скандал, вызванный арестом начальника отдела Управления делами президента Валерия Попова, как разоблачительная волна накрыла еще одного «особо приближенного» чиновника. По подозрению в вымогательстве $10 тысяч в Минске задержан сотрудник Администрации президента Беларуси г-н Савицкий.

Савицкий и его подельник в течение нескольких месяцев, представляясь сотрудниками Комитета государственного контроля Беларуси, проводили «проверки финансово-хозяйственной деятельности» ряда минских предприятий. Во время одного из таких рейдов «контролеры» запросили у руководителя крупного государственного предприятия $10 тыс. Тот согласился заплатить «ревизорам» названную сумму в условленное время, однако предварительно сообщил о предстоящей встрече в управление по борьбе с организованной преступностью МВД.

Примечательно, что г-н Савицкий до перехода на работу в Администрацию президента работал комендантом здания, в котором сейчас размещается Комитет государственного контроля Беларуси.

Описанный вид мошенничества в последнее время получил широкое распространение в Беларуси. Аналогичным образом «посланники Николая Домашкевича», прибегая к запугиванию, требовали контрибуцию у чиновников Слуцкого района, а также у руководителей некоторых районных «вертикалей» в Могилевской области.

СОСЕДИ

«БЕРЕГИСЬ АВТОМОБИЛЯ»: ПОЛЬСКИЙ ВАРИАНТ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Министерство иностранных дел Беларуси, по некоторым сведениям, рассматривает целесообразность направления ноты протеста в адрес польского внешнеполитического ведомства в связи с участившимися нападениями на белорусских граждан на территории соседней страны. В начале марта инцидент произошел с четырьмя сотрудниками «Приорбанка», которых злоумышленники даже облили бензином.

С падением Берлинской стены не только завершилась эра «реального социализма» в Центральной Европе и Советском Союзе, но и широко распахнулась дорога на Восток для огромного потока «иномарок». И чем шире становится этот поток, тем больший размах приобретает промысел автомобильной мафии. Угнанные в Польше автомобили переправляются в основном за восточную границу: в Беларусь и Россию, или же попадают на местные авторынки с перебитыми номерами двигателя. Иногда их постигает и иная судьба — быть разобранными на запчасти.

Согласно польской криминальной статистике за 1989-1996 гг. здесь заявлено о пропаже почти 337 тыс. автомобилей. Полиция нашла за этот период только 129 тыс. машин. То есть за семь лет в Польше без следа исчезло более 207 тыс. угнанных автомобилей. Если в 1989 г. ежедневно пропадало 26 автомобилей (1 автомобиль за 55 минут), то сегодня в течение суток пропадает уже 227 автомобилей (1 за 6,3 минуты).

За 1996 год в Польше было украдено 68 076 машин, в том числе 62 735 легковых (в 1989 г. — 44 515 и 42 082 соответственно, в последующие годы — стабильный рост краж). Польская полиция отмечает, что больше всего автомобилей угоняется в крупных городах. Среди воеводств «лидирует» Варшавское — за первую половину 1997 года здесь было украдено около 8 тыс. автомобилей. Затем следуют Гданьское, Катовицкое, Лодзинское и Познаньское (на трассе Берлин — Варшава) воеводства. По абсолютным показателям среди угнанных автомобилей преобладают машины польского производства («Фиат «малюх» и «Полонез»). Но если проанализировать соотношение передвигающихся по польским дорогам машин определенной марки к угнанным той же марки, то наибольшей угрозе подвержены владельцы престижных автомобилей. (В том числе и белорусы, перегоняющие дорогие машины из Германии).

Поскольку подобные случаи, когда жертвами оказываются белорусские граждане, не прекращаются, наша газета решила ознакомить читателей с наиболее распространенными методами польских угонщиков, которые зачастую действуют даже средь бела дня и на глазах многочисленных свидетелей, когда водитель менее всего ожидает опасности.

Поздно вечером 6 марта недалеко от Варшавы у горы Кальвария водителя грузовика, везущего из Германии медикаменты на сумму DEM 55 тыс., остановили два человека, одетых в форму полицейских. Этим водителем был 35-летний житель Минска Владимир Почивалин. После того как машина остановилась, на помощь «полицейским» поспешили еще двое в масках, которые усадили Владимира в свой автомобиль, его же новенький «Мерседес» стоимостью около DEM 200 тыс. с грузом отправился в неизвестном направлении. К счастью, белорусскому водителю удалось бежать, когда в машине бандитов заглох мотор. Польская прокуратура возбудила уголовное дело, однако до сих пор не найдено и следа украденной машины.

Практически в то же время в районе Минска Мазовецкого (по дороге из Бреста в Варшаву) также переодетые в форму дорожной службы бандиты задержали «Ауди», на которой в Варшаву направлялись четыре сотрудника «Приорбанка». Бандиты облили белорусов бензином, однако машину угнать почему-то не решились, а только пробили колеса. Заявление об этом происшествии белорусское консульство также готовится передать в польские следственные органы. Однако в словах представителя «Приорбанка» в Варшаве Константина Сухоцкого большого оптимизма по поводу возможного расследования не прозвучало. В разговоре с корреспондентом «БДГ» он припомнил осенний инцидент, когда в Варшаву приезжала на автомобиле делегация центрального офиса банка. В Вилянове (престижном районе Варшавы) водителя стоящего автомобиля выманили из-за руля под тем предлогом, что у его машины якобы пробито колесо. Как только место за рулем освободилось, туда попытался вскочить преступник. Однако его, а также его сообщника удалось задержать и сдать полиции, причем на месте было немало свидетелей, а в задержании угонщиков участвовала также служебная охрана. Тем не менее по прошествии некоторого времени банк получил извещение из польской прокуратуры о том, что следствие по данному делу прекращено в связи с тем, что преступники не признались в совершении преступления.

Несколько недель назад пострадал генерал российского МВД, которого преступники также «купили» на колесо, а затем стукнули по голове и увели новенький автомобиль, который он перегонял из Германии. На сей раз полиция сумела найти автомобиль в гараже преступников даже раньше, чем контуженный генерал обратился к польским органам правопорядка.

В последнее время часты также нападения на обладательниц дамских сумочек, которые те легкомысленно бросают на переднее сиденье автомобиля рядом с собой, не блокируя при этом двери в машине. Злоумышленники попросту открывают дверь и забирают сумочку, когда автомобиль стоит на перекрестке, дожидаясь зеленого сигнала светофора. Такая участь, к примеру, постигла недавно даже депутата польского сейма, бывшую заведующую канцелярией президента Квасьневского Дануту Ванек. Впрочем, она не одинока в постигшем ее несчастье: за последние месяцы в Варшаве зарегистрировано около 40 подобных преступлений.

Стоит соблюдать осторожность и при выходе из автомобиля, особенно в престижных районах или в окрестностях престижных бизнес-центров. Многочисленные угоны совершаются также с парковок супермаркетов, не говоря уже о районе варшавского стадиона. Польская полиция также предупреждает водителей о том, что если в темное время суток их останавливает за городом полицейский, но при нем нет радиофицированного и с соответствующими знаками полицейского автомобиля, то лучше добавить газа и удирать от греха подальше...

ПОДРОБНОСТИ

АЛЕКСАНДР ПУПЕЙКО — ЧЕЛОВЕК БЕЗ ПАСПОРТА

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Польская прокуратура еще перед первым заседанием суда (5 марта), который должен был рассмотреть возможность выдачи Александра Пупейко белорусским властям, отменила действие его подписки о невыезде. Однако выехать из Польши белорусский бизнесмен пока не может. Вернее, может в единственном направлении — в Беларусь. Причина в том, что белорусское посольство, которое после задержания Пупейко затребовало у польской прокуратуры его паспорт, возвращать этот документ ни польским органам, ни самому Александру Пупейко не собирается.



На последней странице главного документа белорусского гражданина указано: «Паспорт является собственностью Союза Советских Социалистических Республик». И свои действия посольство объясняет именно этим — тем, что «собственность Беларуси мы кому попало не отдаем». Тем более, что, по словам председателя белорусского МВД при посольстве в Варшаве генерала Сергея Рухлядева, паспорт Пупейко у него затребовал Минск — консульский департамент МИД.

Тем не менее выход из этой ситуации посольство видит: Пупейко может обратиться в консульский отдел посольства и получить «свидетельство на возвращение» домой, которое обычно выдается тем, кого в Польше ограбили... Генерал Рухлядев при этом считает: никто Пупейко не заставляет ехать в Беларусь. С этим свидетельством на возвращение он может проживать в Польше. По словам генерала, зря Пупейко в посольство вместо себя адвокатов присылает и напрасно опасается происков белорусских спецслужб.

Польская прокуратура сейчас оправдывается тем, что все сделала в духе договора о правовой взаимопомощи. Хотя признает, что суд с формальной точки зрения может даже отказаться от рассмотрения дела, если не сможет идентифицировать личность обвиняемого. *«Это вовсе не мифическая ситуация, только вот паспорт для идентификации личности совершенно не нужен, а иногда и вовсе не пригоден: если человек паспорт украл или пластическую операцию сделал»,* — твердят белорусские служители закона. А в запасе у них на Пупейко на всякий случай есть дактилоскопические и прочие данные.

Так что пока Александр Пупейко, вежливо отказавшись от «свидетельства на возвращение», никуда поехать не может и на территории Польши проживает нелегально: после трех месяцев пребывания здесь нужно «прописаться». Кроме того, он ожидает ответа из министерства внутренних дел и администрации Польши на свою просьбу о предоставлении ему политического убежища.

На 14 мая перенесено слушание в суде по вопросу выдачи г-на Пупейко белорусским властям.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

СДЕЛКА, ВЫВОДЯЩАЯ *RENAULT* НА НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

Отдел информации «БДГ»

Компания Renault, французский автопроизводитель, подписала с одним из ведущих кутюрье контракт, призванный выяснить возможности взаимного влияния друг на друга мира моды и мира автомобилей.

Компания Renault заплатила 500 тыс. французских франков ($81500) за годовой контракт с известным модельером Оливье Лапидусом. По мнению компании, данный контракт позволит ей исследовать спектр различных тем дизайна. *«Это скорее необычный вид контракта, первый для нас в своем роде»*, — утверждает представитель Renault. Компания отказывается сообщить какие-либо подробности сделки, но подчеркивает, что ее целью является выход за рамки тех ограниченных серий легковых автомобилей, которые разрабатывались в прошлом с такими группами, как Benetton.

Что же касается Оливье Лапидуса, то он полагает, что данное сотрудничество на первых порах может касаться тканей, используемых для изготовления сидений автомобилей, но в дальнейшем возможно расширение его на такие сферы, как подбор цветовой гаммы и разработка дизайна салонов и кузовов автомобилей. *«Автомобили — как одежда. Люди тратят невероятное количество времени на них. Они — как второй дом. Мы следим за эволюцией внутреннего убранства автомобиля, за всем, кроме механических элементов»*, — утверждает всемирно известный модельер. Г-н Лапидус будет оказывать услуги Renault через свою компанию Medialux, работая в тесном контакте с конструкторской командой этого автопроизводителя. Он предполагает, что первые автомобили, которые будут нести в себе элементы сотрудничества с Renault, поступят в продажу до 2000 года.

NESTE ПРОГРЕССИРУЕТ

Отдел информации «БДГ»

Neste, финская нефтехимическая группа, объявила о резком увеличении своих прибылей, несмотря на негативное влияние падения цен на нефть и на закрытие перерабатывающих предприятий.

Прибыль группы до вычета налогов выросла в прошлом году с FM566 млн до FM983 млн ($180 млн), а обороты — с FM43,4 млрд до FM 45,6 млрд. Текущая прибыль группы, опять же невзирая на вышеупомянутые отрицательные факторы, увеличилась с FM1,08 млрд до FM 1,62 млрд.

Прибыль подразделения разведки и нефтедобычи возросла с FM459 млн до FM532 млн, хотя поступления от химического подразделения и упали с FM332 млн до FM178 млн.

В нынешнем году балансовая ведомость группы Neste будет укреплена почти на FM4 млрд в результате одноразовых поступлений от продажи ее 50%-ной доли в компании Borealis, которой Neste владеет совместно с норвежской группой Statoil.

МОЩНЫЙ РОСТ ТЕКУЩЕЙ ПРИБЫЛИ *DAIMLER-BENZ*

Отдел информации «БДГ»

Daimler -Benz, немецкая промышленная группа, подняла свои дивиденды после того, как ее текущая прибыль выросла в прошлом году на 78% до DEM4,3 млрд ($2,36 млрд). Главные виновники торжества — авиационное подразделение компании и подразделение по производству грузовиков.

Общие обороты группы увеличились в прошлом году на 19% до DEM124 млрд, а прибыль до вычета налогов более чем удвоилась (до DEM4,2 млрд), что примерно соответствует рыночным прогнозам. Однако Daimler-Benz удивила инвесторов большим, чем ожидалось ранее, приростом дивидендов — с DEM1,10 до DEM1,60.

«Мы добились значительного улучшения наших прибылей, но еще не достигли того уровня отдачи, к которому стремимся для того, чтобы стать одной из самых высокопроизводительных компаний мира», — утверждает президент компании Йурген Шремпп. Однако аналитики обращают внимание на то, что доходы группы оказались несколько приукрашенными за счет капитала, полученного от продажи в прошлом году AEG Electrocom, производителя почтового автоматического оборудования, а также от продажи доли Daimler-Benz во французской группе Cap Gemini, занятой в сфере программного обспечения.

Daimler-Benz утверждает, что продажа AEG Electrocom повлияла на текущую прибыль группы, так как это был полностью консолидированный бизнес. Вырученная же сумма за долю в Cap Gemini, по той же версии, оказала какое-то воздействие лишь на чистую прибыль.

Аналитики также предостерегают, что на доходах группы в связи с окончанием срока действия отсроченных налоговых кредитов, предоставленных группе Daimler-Benz в начале этого десятилетия (после крупных убытков, которые понесло ее авиационное подразделение), в нынешнем году негативно скажется увеличение налоговых выплат.

В прошлом году, когда группе Daimler-Benz пришлось столкнуться с гибельной задержкой производства нового автомобиля класса «А» после того, как он опрокинулся в ходе высокоскоростных испытаний, общие обороты от реализации легковых автомобилей Mercedes-Benz выросли на 15% до DEM53 млрд. Обороты же подразделения, производящего грузовые автомобили, увеличились на 24% до DEM39 млрд. По мнению Daimler-Benz, возврат к прибыли «грузового» подразделения во многом был обусловлен сокращением расходов и рационализацией производства.

Обороты Daimler-Benz Aerospace увеличились на одну пятую до DEM15,3 млрд в то время, как обороты подразделения, работающего в сфере услуг, выросли на 22% — до DEM15,5 млрд.

ADIDAS ДОСТИГЛА РЕКОРДНЫХ ПРИБЫЛЕЙ

Отдел информации «БДГ»

Немецкая компания Adidas, второй по величине мировой производитель товаров для спорта, сообщила о 52%-ном увеличении в прошлом году своей прибыли. До вычета налогов она составила рекордную сумму — DEM 677млн($372,2 млн). В то же время компания опасается, что азиатский кризис окажет тормозящее воздействие на рост продаж в этом регионе.

Роберт Луи-Дрейфю, президент компании, привел следующие данные. Обороты Adidas от реализации спортивной одежды и обуви выросли в 1997 году на 42% до рекордной цифры DEM6,7 млрд. Компания Adidas, которая приобрела осенью прошлого года французскую фирму Salomon, производящую оснащение для занятий лыжным спортом и гольфом, продолжила свое вторжение на рынок США и достигла особенно значительного прироста в Великобритании. В Северной Америке, где Adidas (переименованная сейчас в Adidas-Salomon) бросает вызов лидеру здешнего рынка — компании Nike, обороты Adidas выросли на 66% до DEM1,7 млрд. Покупка Salomon сделала Adidas вторым по величине мировым производителем спортивных товаров после компании Nike, позволив ей обойти Reebok.

Луи-Дрейфю, француз по национальности, который смог вдохнуть новую жизнь в Adidas после убытков в начале 90-х годов путем модернизации продукционного ряда и фокусирования внимания на технологических инновациях, не склонен преувеличивать влияние азиатского кризиса на свой бизнес, хотя компания делает там десятую часть своих общих оборотов. Кризис оказал воздействие лишь на один из крупных азиатских рынков Adidas — южнокорейский. Однако снижение здесь компенсируется ростом в таких странах, как Австралия и Новая Зеландия. Тем не менее г-н Луи-Дрейфю допускает, что темпы роста компании в Азии могут замедлиться, так как прирост ее оборотов здесь в нынешнем году может оказаться нулевым в сравнении с мощным 69%-ным увеличением в 1997 году.

Кстати, показатели доходов и оборотов группы оказались несколько ниже ожиданий аналитиков, что обусловило небольшое снижение акций Adidas.

По мнению г-на Луи-Дрейфю, отрасль производства спортивных товаров будет претерпевать дальнейшую консолидацию. Однако глава второй по величине компании отрицает, что у Adidas есть планы по осуществлению какого-либо нового приобретения. В своей атаке на Nike компания Adidas сфокусирована на спортивных достижениях, заключая спонсорские соглашения со спортивными звездами и командами первой величины, особенно в Северной Америке. Так, в прошлом году Adidas выиграла у Nike право экипировать новозеландскую регбийную команду Ali Blacks. Также Adidas является официальным спонсором чемпионата мира этого года по футболу во Франции.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №20(450) 19.03.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ
Отдел спецпроектов. Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В.Хоружей, 13
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 319
Подписано в печать 18.3.98 в 14.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю